

共享购商业模式的未来发展方向

产品名称	共享购商业模式的未来发展方向
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	东莞市石排镇东莞生态园瑞和路1号松山湖高新技术创新园B栋2-5层
联系电话	15220898788 13222500584

产品详情

共享购：将消费者变为合作伙伴

共享购模式的实质就是让消费者成为平台的合作伙伴，通过分享和推广平台上的商品与服务获取奖励。同时，平台也可以通过消费者的互动和推广吸引更多的商家入驻，并以此实现商业闭环与共赢。

温馨提示：门门是技术kaifa方，文章仅作为kaifa需求者的模式及案例参考，与平台没有任何关系，玩家勿扰谢谢！

两种资产：共享值与共享积分

在共享购模式中，存在两种关键资产：

1. 共享值：用户通过消费可以获得共享值，商家售卖产品也可以获得共享值。共享值主要用于发放共享积分，每次发放共享积分时，相应价值的共享值将被扣除。用户消费可获得共享值，其价值相当于消费金额的10%的十倍（消费金额 \times 10% \times 10）。商家售卖商品获得的共享值是售卖金额的10%的两倍（售卖金额 \times 10% \times 2）。

2. 共享积分：共享积分有总发行量，每天有固定发行量，可以在商城根据当日的指导价消费抵扣，也可以在C2C交易市场交易。

共享购的玩法

在共享购模式中，不同参与方有不同的操作方式：

1. 用户：用户可以通过申请注册获得赠予的共享值，然后将其转换成共享积分。他们还可以通过交易赠予共享值，然后将其转换成共享积分。用户可以通过分享和推荐产品给其他用户来获得共享值和共享积分。此外，用户还可以在C2C销售市场进行买卖交易并将其转化为现金。

2. 店家：商家需要在平台礼包专区购买共享积分，才能销售商品。他们也可以通过分享和推荐店家给其他用户来获得共享值和共享积分。当客户在店家处交易时，店家也可以获得共享值和共享积分。

3. 服务平台：服务平台是平台中的关键角色，店家需要在服务平台购买共享积分以便销售商品。服务平台还可以通过C2C交易获得服务费，并减少了平台的运营风险。

共享购的未来发展方向：qukuailian

为了提高共享购模式的可持续性和稳定性，将qukuailian技术引入该模式是一个不错的选择。qukuailian可以为共享购的资产提供更多的保障，将共享积分上链后，可以在交易所进行交易，提高了积分的价值和流动性，使用户更加安心。

总之，“共享购”模式通过将消费者变为平台合作伙伴，实现了共赢和商业闭环，同时，引入qukuailian技术可以进一步提高其可持续性和稳定性，为未来的发展提供更多机会。

搜索微三云门门，千篇商业模式解析给你听！如需了解更多细节，或其他商业模式的朋友，可以后台私信留言一起探讨！欢迎点赞留言转发！