

西门子中国代理商|伺服电机总代理商

产品名称	西门子中国代理商 伺服电机总代理商
公司名称	上海跃韦科技集团有限公司
价格	.00/件
规格参数	西门子:西门子PLC模块.电机代理 全系列:西门子变频器通讯电缆代理 德国:西门子触摸屏DP接头代理
公司地址	上海市金山区吕巷镇溪北路59号5幢（三新经济小区）（注册地址）
联系电话	15821196730 15821196730

产品详情

西门子中国代理商|伺服电机总代理商

一、降低项目成本，产品自带以太网口，不用另外购买如EM277，CP卡、DCS的PROFIBUS通讯卡，成本降低，近遇到一个ABB较早型号的DCS，增加DP卡需要9.6W，调试费用10+W，但是DCS预留的以太网口怎么也能分一个出来用的。

二、通讯速度快，有的DCS只提供MODBUSRTU接口，DP系统与DCS之间从高速公路换成了乡间小路，慢的很，有的项目DCS发指令给PLC主站，经从站执行、反馈回DCS需要2~3秒的延时；以太网的话，目前连200Smart都支持100M以太网，通讯速度提高很多。

三、以太网更方便智能数据采集、大数据传输，设备接入DCS、MES的方案越来越多，以太网已经发展成车间级连接厂级系统的主要方式。

经过与会人员讨论，更改设计、换用PLC这一项本来就是提倡的，所以全票通过；至于硬接线方式或MODBUS通讯、DP通讯，改成以太网的通讯方式，0票的结果被否决了。

为什么这么多人反对以太网？

理由：

一、很多人认为，硬接线的方式比通讯尤其是以太网通讯方式稳定、可靠

二、从用户角度来说，更喜欢硬接线方式，他们容易查找问题，因为做设备维护的人员普遍不会程序调试、查找问题；能调试程序的基本都是技术员或专工级别，他们喜欢直观的、方便的诊断方式。

三、工程安装人员反对的理由是不会光纤焊接，不会交换机网路布置，认为那是公司IT部门的事

四、调试部的理由是学习以太网通讯、新知识不好掌握，需要多次培训

以太网就这么不受人待见？

我认为不至于：

一、硬接线方式的可靠性固然是比通讯方式可靠性高、防干扰能力强；但不至于舍弃以太网方式不用。以太网通讯，也考虑到关键信号的可靠性，想MFT这种信号也会使用硬接线方式，再者，设备都有就地控制柜，即使通讯故障了，就地操控也不会受影响。

二、硬接线方式方便维护的说法也是不准确的，通讯方式可以在人机界面显示各种通讯状态、设备状态和维护信息。

三、安装方面，以太网方式并不复杂，即使使用光纤，融焊光纤也不是太复杂的工作。目前，到家家户户安装网络的工人师傅，能装好多家宽带，你能说光纤安装复杂吗？

四、调试方面，以太网也不会比DP通讯、MODBUS通讯复杂，产品多数都是直接调用通讯程序块，无非就是从调用甲程序块换成乙程序块呗，没多大区别。

所以，我认为大家抵制以太网不是技术上原因，而是管理上的问题：

一、没人主动承担新的方案带来的风险

国有企业，尤其是国有大中型企业，成本意识要弱与责任意识，宁可多花几十万墨守成规，也不愿主动改进，主要的原因是害怕其中的风险。

二、接受新事物的积极性不够

大家对新的方案一印象不是了解其优点在哪，而是先考虑和我们以前的使用有什么不同，原来的维护经验能不能用的上？只要与他们的思维有差别，就不会主动的接受新东西。

三、管理问题突出，人员安排和调度不合理

稍懂些调试的人员，在项目结束后都提成了技术员和专工，留在设备维护部的都是年龄偏大、接受新事物有惰性的技工，他们都养成了上班保安全、下班立即走人的习惯，主动学习的比例很少。

个人来说，我是希望以太网快速发展的，不知道离真正普及还有多远。