

## 如何有效提升私域电商平台销售额？链动2+1告诉你

产品名称	如何有效提升私域电商平台销售额？链动2+1告诉你
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	19999.00/件
规格参数	
公司地址	东莞市石排镇东莞生态园瑞和路1号松山湖高新技术创新园B栋2-5层
联系电话	15220898788 13222500584

### 产品详情

由于人们收入的增加和生活水平的提高，所以电商发展变得很难，而且信誉已经坏掉，所以目前电商必将走向线上线下结合的方式。而近期链动2+1模式就很火爆，其打破传统的电商思路，链动2+1模式的特点就是简单粗暴，越简单的模式越能吸引到人，它的裂变效果也会越好。

接下来我给大家介绍一下它的模式：

链动2+1主要是建立团队模式，同时快速提升销量。是目前成员中速度快的裂变模式。链动2+1模式合理合规，同时激励用户 公司的利润分享机制，让您在享受购物折扣的同时，也能促进并获得客观收益，这个模式不仅仅增加用户的数量，而是让用户活过来，增加用户的使用时间。2+1指的就是其中的身份机制，一共设立了两个等级的身份：老板、代理。

购买线上商城活动专区的礼包就可以成为代理，成为代理自后，邀请两个人活动专区的礼包成为新代理只有，就可以晋升为老板。用户通过购买平台所指定的商品即可成为代理，获得推广的权利也可以解锁其中项奖励。

而老板则需要代理推荐两位用户购买商品才能成为老板。

奖励模式：有着几种丰厚奖励，直推奖、见单奖、平级奖等等等，也可根据需求定制其他奖励。

1、直推奖：假如a代理推荐b员工，b员工下单去买这个产品，而a代理就可以获得直推奖励。

2、见点奖：a升级成为老板又去推荐b去做代理，b代理就推荐c，c去下单，a老板就可以获得见点奖。

3、帮扶奖：就是完成平台设置的任务就可以得到。

4、平级奖：就是a老板与老板之间，身份都一样时平台会额外给上级老板奖励。

5、贡献奖：当a老板发展b1、b2、b3时，而b1和b2始终会贡献自己的两条线，从而获得贡献奖。

6、福利奖：除开b1和b2，b3或者后面发展的线只要能满足平台设置的规则a老板就会抽见点的20%分给满足者。

链动2+1模式适合行业广泛，比如化妆品类、健康产品类、医美行业类、酒类、水果食品类服务行业以及套餐形式类、百货类等都可结合2+1模式来结合运行，模式适合推荐创业前期和传统行业转型互联网的企业来使用，打造一个低门槛、人人都能消费起、轻松起步、不囤货、不压货的电商平台。

完整的链动2+1方案，不仅要考虑制度上问题，也要考虑销售上问题，只有两个问题都兼容的时候，才会激发所有角色的动力，合伙人能裂变，店长和老板也能裂变，这样才能达到效益大化。

