

二级分销模式：链动2+1团队裂变的模式 现成系统，现成源码

产品名称	二级分销模式：链动2+1团队裂变的模式 现成系统，现成源码
公司名称	微二云网络科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	深圳市南山区粤海街道海珠社区海德三道199号 天利中央商务广场702C11
联系电话	13924376557 13924376557

产品详情

二级分销模式：链动2+1团队裂变的模式 现成系统，现成源码

扩展阅读:

微三云公司创始团队

微三云当时能创业成功和当时的发展趋势有关，公众号当时特别的火，抓住了公众号的这波风口，不断的调整产品的开发，从营销工具-公众号开通微信支付就开发了商城-15年三级分销很火，又开发了各种分销模式，再到马云云溪大会提出的新零售，开发了两套新零售系统，18年的区、块，链，等等，不断的在创新突破，这也是微三云为什么能在软件这个竞争激烈的行业中生存的核心竞争力。

微三云从13年成立至今已经经历了9个年头了，有过高峰也有过低谷，这是一个企业发展必经的路，在2019年之前微三云针对电商板块出售的一套商城系统是从13年开始研发的，当时研发这套系统没有想到过创业能成功，公司发展能这么快，系统的底层基础为打好，研发系统功能一直跟着市场跑，市场当时发展也太快，我们当时也来不及停下脚步去做地基，但当到2017年底的时候，微三云的系统架构师肖毅就提出，再不做好底层，这套系统坚持不了几年了，当即股东们就这一问题开会讨论，做了一个重大的决定，就是重新研发一套新的系统，研发一套扎实稳定的系统底层，能让客户用三十年不用换系统的底层，当时微三云总共有400多号人，抽调了80人的技术团队开始研发新的底层系统，一直到2019年初才把底层研发好，这套系统的名字叫云平台。

链动2+1模式是一种建立团队模式并快速提升销量的裂变模式。这种模式的身份机制设立了两个等级的身份：老板、代理。用户消费礼包成为代理身份，可以享受直推的奖励收益，下面再推荐2个下级成为代理身份，即可升级成为老板的身份。

2.0 模式进一步解决奖金池-防死号问题。

针对痛点:1代理没法裂变。2市场推不动。3新项目缺乏引流模式。

链动模式五大亮点:

走人机制：推荐两人购买代理商品礼包，即升级成为“老板”，直推下级两人脱离关系

留人机制：自身成为“老板”后，直推的代理1、代理2留给上级领导

帮扶机制：下级成为老板后，为上级“留人”，下级成为老板

解冻机制：冻结部分服务奖，上级帮下级达成指定业绩时,按业绩阶梯解冻“老板”的奖励，激发团队自发裂变

防/死号机制：多重奖励机制设立，当“老板”的代理1+代理2完成不同阶梯的业绩才能拿到奖励，避免市场进入死循环

在链动2+1模式中，当代理推荐两个伙伴购买礼包，他就能升级成为老板，同时这两个伙伴也成为代理。这种模式通过设立平级奖、见点奖等奖励机制以及帮扶机制，激励用户积极参与活动，同时也能留住用户，增加用户的使用时间。

该模式具有快速裂变的特性，能够在短时间内积累大量用户，提高销售业绩。同时，链动2+1模式合理合规，能够激励用户积极参与活动，增加用户的使用时间，提高用户的忠诚度。

支/付宝合规:个税合规 降低所得税 业务场景真实 模式合规 资金安全

链动2+1模式是一种快速裂变、高收益、高留存的模式，适用于快速推广产品或服务，提高销售业绩。但同时也要注意风险控制，避免出现不良后果。奖励模式

推荐奖:代理直接推荐新用户成为代理就可获得

服务奖:通过升级成为老板，再去推荐用户消费就可获得

平级奖:上级老板推荐的代理成为老板之后，上级老板可以从下级老板这里收到下级老板收益的额外奖励，培养老板越多，收入越多。

(以499礼包举例)

团队如每人直推2人为例，个人总收益为直推和团队见点奖收益
 $=100+100+300+200*2+200*4+200*8+200*8+200*16+200*N$

平级收益= $(300+200*2+200*4+200*8+200*8+200*16+200*N)*10\%$

链动2+1模式除了具有快速裂变、高收益、高留存的特点外，还具有以下特点：

成本低、见效快。链动2+1模式可以大大节省营销推广的费用，而且这种奖励机制，能够促使客户自发分享推广传播，运营成本也会进一步降低。

和客户达成双赢。这种利润分享机制，可以让用户在购物的同时，获得一定的客观收益，从而和平台达成双赢。

合理合规的奖励机制。想要成为老板获得收益，用户就得主动去发展新用户，让身边更多的人参与进来，这是一种非常合理合规且高收益的奖励机制。

可持续性发展。每一个代理成为老板的同时，都会为上级留下两个客户。同时自己发展的代理再去发展新客户时，老板都可以从中抽成，一层一层裂变，这种感恩机制和帮扶机制，不需要担心客户问题，也不需要担心收益问题，完全是可持续发展的。

冻结基金：

冻结老板的部分服务奖，为避免老板自拿小号填位，考核合伙人的代理1、代理2的业绩，当达成业绩才能解冻此收益。

帮扶计划：

当1、2号位下面产生一定数量的代理，才能拿到解冻的收益

考核条件：

1+2号位业绩满足指定的条件，可少冻结部分收益比例

链动2+1模式具有以下优势：

快速提升产品销量：链动2+1模式通过设立代理和老板的身份机制，激励用户积极参与活动，同时通过平级奖、见点奖等奖励机制，留住用户并增加用户的使用时间，从而快速提升产品销量。

用户黏性大、收益稳定且持续：链动2+1模式通过设立代理和老板的身份机制，让用户在购物的同时获得一定的客观收益，从而和平台达成双赢，提高用户的忠诚度。同时，该模式具有裂变效应，能够快速传播品牌，提高品牌的zhiming度和曝光度。

成本低、见效快：链动2+1模式可以大大节省营销推广的费用，而且这种奖励机制，能够促使客户自发分享推广传播，运营成本也会进一步降低。

和客户达成双赢：链动2+1模式通过利润分享机制，让用户在购物的同时获得一定的客观收益，从而和平台达成双赢。

合理合规的奖励机制：链动2+1模式的奖励机制非常合理合规，想要成为老板获得收益，用户就得主动去发展新用户，让身边更多的人参与进来，这是一种非常合理合规且高收益的奖励机制。

可持续性发展：链动2+1模式通过设立代理和老板的身份机制，让每一个代理成为老板的同时，都会为上级留下两个客户。同时自己发展的代理再去发展新客户时，老板都可以从中抽成，一层一层裂变，这种感恩机制和帮扶机制，不需要担心客户问题，也不需要担心收益问题，完全是可持续发展的。

假设:

见点奖:200元

平台冻结:20%

计算公式:

$(200 * 20\%) * 40\% = 16$ 元

$(200 * 20\%) * 50\% = 20$ 元

$(200 * 20\%) * 70\% = 28$ 元

$(200 * 20\%) * 100\% = 40$ 元

奖金池分红:

另外直推给上级老板的代理1号、2号业绩达标还可以参与奖金池分红。凡是达成业绩可参与平分，按照每月分一次。

当1+2号位的业绩满足分红池的预设目标业绩条件时，即可获得相应分红池内的奖励

区域奖:

与其他模式配合链动模式一起使用。例如老板还有区域代理的身份，可额外再拿区域代理的奖励

(以499礼包举例)

奖励方式:按收获地址，根据订单金额分红

区域代理分红：省级、市级、区/县级

分红比例：8%、5%、1%

假设:

会员A购买甲商品499元

收获地址:广州市白云区丛云路x号

区域代理分红公式:

白云区代理分红: $499 * 1\% = 4.99$ 元

广州市代理分红: $499 * 5\% = 24.95$ 元

广东省代理分红: $499 * 8\% = 39.92$ 元

大单奖励(区域合伙人):

增加升单机制给平台利润，自购5999成为区域合伙人，即可获得团队所以老板产生的业绩奖励，关系链不脱离，

链动2+1模式可以通过以下几种方式增强用户黏性：

设立身份机制：通过设立代理和老板的身份机制，让用户在购物的同时获得一定的客观收益，从而和平台达成双赢，提高用户的忠诚度。同时，这种身份机制也让用户有更多的参与感和归属感。

设立奖励机制：链动2+1模式通过设立平级奖、见点奖等奖励机制，激励用户积极参与活动，留住用户并增加用户的使用时间。这种奖励机制可以刺激用户的消费欲望，提高用户的黏性。

建立社交关系：链动2+1模式通过建立社交关系，让用户之间产生互动和交流，从而增强用户黏性。同时，这种社交关系也可以让用户更好地了解品牌和产品，提高品牌的zhiming度和曝光度。

区域合伙人平台利润公式:

$5999 - 500 - 1000 - 100 - 500 - 200 = 3699$ 元(产品成本+毛利润)

$3699 - \text{成本} = 2000$ 元左右利润

成交区域合伙人6000人 * 2000元 = 1200万利润

更多接介绍：

微三云网络科技有限公司，专注互联网软件系统开发及营销模式开发10年，国家高新企业、双软企业
ISO9001/ISO2000/ISO27001认证 CMMI3认证、知识产权管理体系认证
广东省守合同重信用认证、AAA信用等级认证。

微三云科技-lingxian的软件系统开发提供商，作为一家专注于互联网系统开发的服务商，致力于帮助各行各业电商转型升级，线上线下一体化，公司以“让电商更简单”为愿景，获得客户的yizhihaoping。微三云科技以数字技术、创新营销模式赋能商业，让您的项目不仅仅只是一套互联网系统，比较好用的应用系统有思购臻选秒杀模式、泰山众筹模式，共享购模式，乐分享模式，消费返利模式，共享WIFI广告模式，有钱还众筹还债模式，太爱速m秒杀寄售模式，美丽天天秒链动2+1奖励模式，全民拼购模模式、社交盲盒系统，盲盒社交电商系统、秒杀拼购系统、预售拼购模式、拼商抽奖模式、广告电商模式。

微三云专注互联网软件系统开发及营销模式开发10年<https://zfx.wsyguanyun.com>