

# 共享门店模式：实现利益最大化

|      |                                  |
|------|----------------------------------|
| 产品名称 | 共享门店模式：实现利益最大化                   |
| 公司名称 | 东莞市微三云大数据科技有限公司                  |
| 价格   | .00/件                            |
| 规格参数 |                                  |
| 公司地址 | 东莞市石排镇东莞生态园瑞和路1号松山湖高新技术创新园B栋2-5层 |
| 联系电话 | 15220898788 13222500584          |

## 产品详情

### 门店资源的共享：实现利益最大化

遇见小黄鸭的商店定位在核心商圈，每一家门店都是一家有限合伙企业，而不是个体工商户。公司通过专业的选址团队和系统分析来确定门店地址，以满足消费者一店多买的需求，并提供卡座休闲社交场所。这种全托管的经营方式将门店的运营任务全部交由总公司负责，包括选址、装修、房租、设备采购、系统搭建、工商注册、广告投放、产品研发、生产、运输、销售、员工招聘和培训等，合伙人只需要投资和分享分红，实现了“甩手掌柜”的经营模式，有效降低了投资风险。

温馨提示：门门是技术开发方，文章仅作为开发需求者的模式及案例参考，与平台没有任何关系，玩家勿扰谢谢！

### 商业架构：总公司与合伙人的共赢

在遇见小黄鸭的商业架构中，总公司占股51%，而合伙人整体占股49%。每一家门店由一个合伙人代表和11位合伙人组成，其中1位合伙人代表占股5%，需要完成一定的招商任务或购断名额才能成为代表。其余11位合伙人各自占股4%，其投资金额为32800元。这种合伙制开店模式规避了传统加盟模式的弊端，使合伙人可以更加专注于门店的经营，无需承担其他繁琐的事务。

### 分红方式：创新收益模式实现共赢

遇见小黄鸭采用了一种全新的分红方式，与传统的按月结或季度结不同，它实现了按日流水分红，每单都有分红。这种方式使用互联网技术，通过小程序后台与门店系统的连接，合伙人可以实时查看门店的销售情况，真正实现了每天都有分红的模式。合伙人代表和合伙人的分红标准如下：

合伙人代表分红：日流水 \* 58% \* 5%占股比例 + 日流水 \* 2%管理奖；

合伙人分红：日流水 \* 58% \* 4%占股比例。以一个门店日营业额5000元为例，合伙人代表每天可分红245

元，而合伙人每天可分红116元。这种分红方式确保了合伙人能够在门店开业的第一天就开始获得分红收益。

分红的保障与优势：长期投资回报与风险规避遇见小黄鸭为合伙人提供了两大保障：首先，公司保证每家门店至少经营三年，三年后经营良好的门店将继续享有分红权益，这意味着投资将有长期的回报；其次，公司提供了迁店保障，如果门店连续三个月平均日流水低于1500元，公司将提供免费的迁店服务，合伙人无需承担其他费用。这种创新的经营模式为共享经济提供了一个成功的案例，同时也为创业者提供了一种低风险、高回报的投资机会。此外，遇见小黄鸭的投资优势在于小额投资、全托管模式、按日流水分红、可观的收益、省心省力、合伙制经营、两大保障和三种收益。这种创新的经营模式为共享经济提供了一个成功的案例。