

链动2+1模式：革新分销商业模式的特点

产品名称	链动2+1模式：革新分销商业模式的特点
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	东莞市石排镇东莞生态园瑞和路1号松山湖高新技术创新园B栋2-5层
联系电话	15220898788 13222500584

产品详情

链动2+1模式：革新分销商业模式的特点

分销模式一直是企业在市场推广和销售产品时常采用的方法。链动2+1模式是一种新型的分销模式，具有独特的特点，能够推动企业的快速增长。本文将探讨链动2+1模式的核心特点，以及它如何在市场中创造增长和机会。

温馨提示：门门是技术开发方，文章仅作为开发需求者的模式及案例参考，与平台没有任何关系，玩家勿扰谢谢！

走一留二：引领无限潜力

链动2+1模式的核心之一是“走一留二”，这意味着每个参与的用户团队成员都会为您带来两笔订单，每笔订单收益400元（参考下文订单金额499）。同时，他们还会留下两个种子用户，这意味着只要团队持续发展，您可以不断链动下去，为帮助平台推广的会员带来无限的潜力和机会。

上帮下扶：锁定收益的机制

链动2+1模式采用“上帮下扶”的机制，其中老板的所有收益都被锁定30%。要解锁这些收益，老板需要培养和第二号位的成员成为老板。否则，30%的收益将回流到平台。这个机制鼓励老板帮助团队成员成长，同时确保了模式的可持续性。

简单与可复制：适合引流和爆品

链动2+1模式的简单性使其易于复制。它采用了二级分销机制，逆向思维，合理合规，能够突破传统分销模式的两级限制。这种合理的分佣机制激励用户，同时适合用于起盘引流和打造爆品。保健产品的高利润空间，产品刚需性和高复购率，使其成为出色的引流产品。

链动2+1业务逻辑：两个身份的平衡

链动2+1模式包括两个主要身份：会员和老板。会员需要自身消费499元，成为“会员”身份，享受直推奖励。而老板需要成为会员后，直推2个会员才能成为“老板”，此后开始享受团队见点奖励和直推奖。

会员和老板的权益：多层分润

在链动2+1模式中，会员和老板都有各自的权益。会员可以获得直推奖励（100元），而成为老板后，将获得团队见点奖励（200元）。老板还能享受平级奖（平1级，10%），这意味着他们可以获得他们直推的“老板”收益的10%。

结语：链动2+1模式的潜力

链动2+1模式作为一种新兴的分销模式，具有强大的潜力。它的独特特点和简单性使其在市场上具有巨大吸引力。它不仅可以帮助企业实现快速增长，还可以为用户提供机会和激励。无论您是企业主还是潜在参与者，都可以从链动2+1模式中获益。

以上是对链动2+1模式的简要介绍和分析。如果您想了解更多详细信息或有任何疑问，请随时留言评论并分享您的看法。