

# 盲返模式如何降低购物成本，提高购物体验

产品名称	盲返模式如何降低购物成本，提高购物体验
公司名称	东莞市莞带大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋402室
联系电话	13143659518 13143659518

## 产品详情

盲返商业模式是一种创新型的消费返利模式，它结合了社交电商和消费返利的特点，通过在平台上购物并参与盲返活动，消费者可以获得不同程度的返利奖励，从而降低购物成本，提高购物体验和满意度。

简单来说，盲返模式的核心是在商城购买商品后，无论花费多少，用户都将获得身后一百个人的返利。这种模式结合了绿色积分、消费返利和社交推荐等多种元素，具有操作简便、易于复制的特点。

盲返模式的玩法如下：

1、用户在商城购买商品后，平台会从每一笔交易中抽取一部分钱，作为奖励基金。

2、用户身后的一百个人在购买商品时，平台会根据一定的比例，将推荐人和排名前100位的顾客进行分

成，给予相应的奖励。

3、平台会从商品中获得一部分收益，而消费者在获得商品的同时也会获得高于自己商品的报酬。

这种模式的返还机制是：A消费一单后，平台会从A之后消费的B、C、D等100名用户的单子里按一定比例抽取部分营业所得给予A。由于B、C、D等100名用户购买的商品不同，因此A获得的奖励也会不同。奖励金额不影响奖励发放次数，A一定会受到100笔奖励。

盲返商业模式有以下优势特点：

1、模式新颖：盲返模式不同于传统的电商模式，将消费者之间的互动和分享作为核心，能够为电商平台带来更多的流量和销售额。

2、用户粘性强：盲返模式的奖励机制往往伴随着消费者的整个生命周期，通过不断激励消费者参与和分享，增加消费者的忠诚度和依赖度，从而提高了用户粘性。

3、降低营销成本：盲返模式通过消费者之间的分享和邀请来增加用户数量和销售额，可以降低平台的营销成本，同时还能提高营销效果。

4、增加品牌曝光度：盲返模式中的消费者之间的分享和邀请，能够让品牌信息快速传播，增加品牌曝光

度，tigao品牌知名度和美誉度。

5、适用范围广：盲返模式适用于多种行业，如快消品行业、线下服务型商家和复购率高产品行业等。对于这些行业而言，盲返模式能够带来更多的消费者互动和分享，从而增加销售额和用户粘性。