



门槛费为99360元的董事经销商，保证金为2000元；

门槛费为388800元的CEO经销商，保证金为10000元。

CEO方案:

首次推荐：CEO平级推荐CEO直接推人获得52000的现金奖励+6000的零售价的货，间接推荐人获得10000元现金。

补货方案:CEO甲，推荐CEO乙，乙每次补货，甲可获得每盒12元返利，CEO乙

推荐CEO丙，丙每次进货，乙获得每盒12元返利，甲获得每盒6元返利。以此类推，CEO级别同级推荐两级返利。

董事及官方平级推荐奖励:

首次推荐：平级或者越级推荐，事A推荐事B，首次升级补货由上级CEO一次性给予利润差的50%做为推荐奖(注:平级每盒按照50元利润差)，越级推荐同样接受的上级给了利润额的一半作为奖励。

备注：董事级别一次给予10800元；官方一次性推荐奖给予3000元。有活动根据实际利润比例奖励。

补货方案：董事B每次补货，上级CEO给予推荐人董事A每盒12元的返利。注:平级每盒按照50元利润差。越级之后，推荐人不再获得奖励。注:平级推荐总代及健康大使无奖励。

团队积累奖励方案:

月度补货25箱，公司奖励3000元；在公司补货50箱，公司奖励8000元；在公司补货75箱，公司奖励10000元。补货100箱，公司奖励16000元。

