

公排系统几种常见的排列方式了解吗？

引流复购+分销裂变+公排滑落模式，微三云麦超分享

产品名称	公排系统几种常见的排列方式了解吗？引流复购+分销裂变+公排滑落模式，微三云麦超分享
公司名称	深圳市微二云信息技术有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市东莞生态园瑞和路1号松山湖高新技术创新园B栋2-5层
联系电话	13929266321 13929266321

产品详情

公排系统几种常见的排列方式了解吗？ 引流复购+分销裂变+公排滑落模式，微三云麦超分享

重要介绍：

微三云公司讲解：微三云作为品牌零售数字化软件服务商，对于不同行业的品牌企业私域运营都有丰富的经验，并总结出了成熟的方法论。特别是对于多品牌集团，每个子品牌都有私域，如果需要协同这些私域的话，就要把所有私域数据打通。举例，一个集团企业旗下有鞋服品牌、珠宝品牌、家居品牌等，这些品牌的私域会员系统都通过微三云的智能运营中台进行了数据打通。然后集团总部组织营销活动，进行多品牌私域混合运营。营销活动可以把这些私域流量先集中再进行二次分发给各个子品牌，对于单个品牌来说，它就吸纳了其他品牌的私域会员，实现了集团内的私域增长。东莞市商二信息科技有限公司旗下品牌有“微三云”、“莞云”、“莞链”、“云视商”、“超云APP”等，公司创立于2014年，是高新技术企业、双软认证企业，经历7年深耕，从4个人发展到如今400多人，年软件系统销售额超过2个亿，现已拥有自主研发的应用云平台系统，一个系统底层集成200多个创新应用模式，做电商平台只需要挑选自己需要的应用功能2源码就能搭配出自己的源码系统，创新模式比如广告电商模式，NFT/NFG电商系统，泰山众筹模式，太爱速m秒杀寄售模式，全民拼购模模式、消费返利模式，共享WIFI广告模式，有钱还众筹还债模式，推三返一系统，共享购嗨购模式，乐分享模式，盲盒抢拍系统，社交盲盒系统，盲盒社交电商系统、思购臻选秒杀模式、美丽天天秒链动2+1奖励模式，秒杀拼购系统、预售拼购模式、拼商抽奖模式、等200+营销应用和shida奖励模式助力平台老板轻松创业。微三云服务企业30万多家，源码运营客户超过6万家。

公排滑落模式+引流复购分销裂变+电商运营商家卖货

应几个粉丝要求，让我讲一讲公排系统，我今天来写一下这方面的知识。

公排模式近些年广受欢迎，特别适合目前的移动互联网时代。公排模式比较简单易懂，从公排排列方式上区分有单轨、二二复制、三三复制、五五复制等，从公排制度模式上区分有大公排、小公排、跳排等。公排模式按系统注册时间进行排列，可以设置自动往下排列，也可以设置按点位排列。

我们先来讲一下公排系统几种常见的排列方式。

1、单轨公排以自我为中心向周围排列，因为形似太阳所以昵称太阳线。单轨公排按先后顺序和不同激励值排列，纵横深度不限，比较适合许多快消行业。

2、二二复制模式又称双轨制，每个人名下只能放两条线，第三条线安置在下级的两条线中，通过互帮互助的方式向下排列。

3、三三复制模式又称三轨制，最为有名的案例是九星创客模式和有为手机模式。三轨制模式以3为基数，1复制3，3复制9，9复制27，以此类推。

4、五五复制跟三三复制是同样的道理，以5为基数，1复制5，5复制25，25复制125，以此类推。

我们再讲一下公排系统几种常见的制度模式。

1、大公排。大公排严格遵守模式制度，每个人只是其中一个点位，没有自己的下线，一切贡献给平台，互帮互助，全网排列。团队收益个人才能收益。

2、小公排。小公排允许个人设置下线，每个人就是一个团队，新人只能参与自己上级团队的排列，小公排鼓励个人英雄主义。

3、跳排。跳排常见于三三复制模式中，三轨制一般设置九层，跳排的排列方式通常会设置为一四七层、二五八层、三六九层等，越级排列，互不交叉，减少拨比。

最后，我来讲一下什么是公排滑落机制。公排滑落机制指的是在层级排满的情况下，新发展人员自动往下层滑落排列，下层如果排满会继续往更下一层滑落找空位，滑落顺序为自上到下自左到右。大公排和小公排都可以设置滑落机制，大公排在全网滑落，小公排在自己团队内滑落。公排滑落机制有利于系统平稳有序健康发展，是公排模式最重要的机制之一。

下面我分享几种公排滑落模式的常见玩法；

（一）分享购（乐分享共富模式）

零门槛加入会员，五五公排模式团队架构，九层循环一级分销，对接CPS，自营商城、供应商入驻商城、线下异业联盟门店入驻，每月满足消费**单即可提现奖励收益、CPS自购收益、平台自营产品分销收益、门店订单收益。自营商城收益利润**%返给下单用户本人，**%一级分销循环返给九层内推荐人，达到团队互助共富的效果。标配包含分销商城应用+CPS分佣应用+乐分享模式

模式优势：

- 1.引流获客吸引粉/丝zui好的模式之一，乐分享平台上线2个月裂变70万会员，统新增线下门店对接收益等
- 2.把传统九级分销涉传模式改良成循环9代一级分销，通过变相的一级分销一定程度上避免直接涉传
- 3.分享购模式同时支持O2O应用和异业联盟、cps、平台商城等四个应用的订单，用户更容易满足达标多少单的每月任务。

简要解释一下这个模式和分析下为什么这个模式很好推。模式解释：用户零门槛加入平台，即可以享受淘宝天猫、京东、拼多多、美团、饿了么、等主流电商平台先领券再消费，话费充值享受9折、电费优惠缴费、中石油、中石化加油卡充值，全国加油享受85-95折，购买腾讯视频会员只要5折等等，除此之外，用户还能享受平台利润分红和推广收益。模式机制：五人公排滑落+循环上级共富直推奖（避免传销）+区域订单奖A1五人公排滑落模式：团队是1*5的架构，五五复制，一层5人，二层25人，三层125人，每人都是多5个直推下级点位，直推第六个开始往同部门下级滑落，这样到第9层一共2444105人，这样上级可以帮扶下级，下级受到激励又会激活起来帮助上级拓展深度，互帮互助。

A2：循环上级共富直推奖：您的第1笔消费产生的共富收益返给您的上1级，您的第2笔消费产生的共富收益返给您的上2级，以此类推，第10笔消费产生的共富收益回到返给您的上1级，第11笔消费产生的共富收益返给您的上2级，依次循环。A3:区域奖励：按照用户注册地决定区域订单归属，每次该地区出现一个订单，区域合伙人均有管道收益。裂变机制：收益提现门槛1.需满足累计已发展5个新用户2.需要当月累计消费满9笔（金额不限，1元都行）模式优势：1.加入无门槛：避免收人头费涉传，推广非常容易2.用

户每月消费金额不限，每月9笔订单，自营商城购物、充话费、交电费、淘宝京东购物都算，非常容易达标3.公排模式上下互助，有利于稳定团队架构4.循环上级直推奖励，灵活避免传销嫌疑5.区域订单收益，打造管道收益，按区域订单地址计算收益，跟伞下业绩脱钩，避免伞下业绩计酬奖励涉传6.模式好推广，团队复制比较容易，几句话就能讲清楚项目，不需要很复杂的模式讲解和演算演示。

微三云乐享购系统的创新优势：1.所有模块数值自定义，各种奖励比例自定义，比如可以改成三三滑落公排，七七滑落公排，可以改成3人循环发放共富直推奖，也可以7人循环，也可以5人循环。2.强大的支付解决方案：同时支持10多条支付通道，为平台收款、分账、代付保驾护航（你懂的）3.安全的系统底层架构：采用分布式微服务架构，底层和应用层分开两个服务器部署，防黑客架构设计，系统安全非常有保障4.独有系统进发架构：支持每秒万级订单处理，投入6000多万自研系统底层，采用分布式集群、负载均衡、消息中间件、流控、读写分离、数据库分表、佣金结算错峰执行等等技术手段，解决用户平台高进发系统崩溃问题5.共用云平台系统底层，与200多个创新应用模式和营销工具应用互相配合使用，达到1+1大于2的组合应用效果，随时升级商业模式到2.0版本、3.0版本。。9.0版本。

（二）分红榜模式

平台将销售利润，通过每天、每周、每月的形式奖励给达到相应的分红条件店铺身份的用户，从而达到刺激用户复购及tisheng平台用户活跃度的作用，

每天明星购物奖：从昨日销售利润拿出部分在本月1日起每天享受该分红，可以连续每天领取。店铺身份的用户需要根据后台设置的条件，每月1号会统计上月是否有达到身份，达到条件的用户可获得该月1号后产生的奖励，如1号的产生销售利润，可在2号按照比例进行领取，以此类推，直到月底；

每天精英销售奖：从昨日销售利润拿出部分在本月1日起每天享受该分红，可以连续每天领取。

每周市场推广奖：从上周销售利润拿出部分在本月的每周一享受该分红，连续4周可以领取。店铺身份的用户需要根据后台设置的条件，每月1号会统计上月是否有达到身份的用户，达到条件的用户可在1号后的每周一领取上周的销售分配奖励，连续领取4周。

每月优/秀管理奖：从上月销售利润拿出部分在本月1日享受该分红，在本月1日可以领取。店铺身份的用户需要根据后台设置的条件，每月1号会统计上月是否有达到身份的用户，达到条件的用户可在1号领取上月产生的销售分配奖励。

每月卓越贡献奖：从上月销售利润拿出部分在本月15日享受该分红，在本月1日可以领取。店铺身份的用户需要根据后台设置的条件，每月1号会统计上月是否有达到身份的用户，达到条件的用户可在15号领取上月产生的销售分配奖励。举例：A店铺身份的用户在7月份达到了每月卓越贡献奖条件，则会在8月1号的0点统计，此时需要到15号才可领取7月份产生的销售额分配奖励，一个月只能领取一次。9月15号能否领取则看8月是否达到条件。

小编介绍:

微三云麦超，微三云营销总监、商业模式总监，商学院院长，首席商业模式策划导师，在软件开/发和商业模式策划行业至今已经超过10年，截止到2023年1月累计亲自服、务1557个平台客户，期待能帮你找到

合适的软件，合不合作您说了算，我的服、务您看结果，期待这次能帮到您！

公司：微三云集团（莞云）

旗下子公司：微三云信息/微三云大数据/莞云/鸿云/商二/商六/莞带/莞链/达丰云

晶抖云（微三云）云平台开放平台开/发者：星电/尾音/云前/超越网络

公司规模：公司经营已超10年，独享整栋5000平方写字楼，年营业额8000万到2个亿，全职员工300人（全职开/发技术180人），服、务过百亿级生态模式平台超过30家，服、务过上市公司国企超过10家，服、务过电商模式创业平台超过20万家。

资质：双软认证企业，省高新技术企业，自主专利30多项，软著300多个

地址：东莞市石排镇瑞和路1号松山湖高新技术创新园B座整栋

联系：麦总监（负一层电梯直上504）

备注：加微信免费领取数十位平台操盘手和商学院导师联手整理的《分销商城百亿级平台运营合规方案及推广秘诀2023年版》，来公司需提前门岗报备并享受免费停车，免费梳理设计商业模式，有需要进一步联系，可以关注公众号“微三云信息”咨询任意内容或者直接百度“微三云麦超”即可获得小编联系方式！

（三）二二复制模式玩法解读

一条线公排滑落？二二复制又出新玩法？

有没有一种模式可以一条线公排滑落？

有没有一种模式可以全部人都参与滑落？

有没有一种模式可以无限层一直滑落？

别的模式做不到一直滑落，但二二复制可以；别的模式做不到快速占位，但二二复制可以；别的模式做不到快速开拓市场并且转化留存，但二二复制可以。

说的这么厉害，二二复制到底是什么模式呢？

所谓的“二二复制”其实是一种组织架构，通俗地讲，就是一种排列布局。二二复制即1人分享2人，2人再以个人为单位各自分享2人，从而达到多层复制、无限分裂的营销效果。创新升级的二二复制模式是个更加公平的公排模式。在这种模式下，人人都有滑落，摆脱传统公排后面进来难滑落、无收入、形

同虚设等等问题。

奖金制度：

普通会员礼包：

会员福利：1享受500人团队收入；2享受全网二二复制公排0.5元滑落

会员：99元自购一单即可成为会员，直接分享20元/人

店主：直接分享10单，团队业绩达100单即可成为店主，直接分享25元/人，见点奖励5元，平级奖2/2

经销商：直接分享50单，团队业绩达2000单，即可成为经销商，直接分享30元/人，见点奖励10元，平级奖2/2/2/2/2

399元礼包：

会员福利：全网二二复制公排2元

会员：99元自购一单即可成为会员，直接分享80元/人

店主：直接分享10单，团队业绩达到100单，即可成为店主，直接分享100元/人，见点奖励20元，平级8/8

经销商：直接分享50单，团队业绩达到2000单，即可成为店主，直接分享120元/人，见点奖励40元，平级8/8/8/8/8

1197元礼包：

会员福利：全网二二复制公排5元

会员：99元自购一单即可成为会员，直接分享200元/人

店主：直接分享10单，团队业绩达到100单，即可成为店主，直接分享250元/人，见点奖励50元，平级20/20

经销商：直接分享50单，团队业绩达到2000单，即可成为经销商，直接分享300元/人，见点奖100元，平级20/20/20/20/20

5985元礼包：

会员福利：全网二二复制公排25元

会员：99元自购一单即可成为会员，直接分享800元/人

店主：直接分享10单，团队业绩达到100单，即可成为店主，直接分享1000元/人，见点奖励200元，平级80/80

经销商：直接分享50单，团队业绩达到2000单，即可成为经销商，直接分享1200元/人，见点奖400元，平级80/80/80/80/80

提现10元的倍数，扣10%上返多位，提现满2000元原价复购1单，佣金重复返：

直接分享满15000元送省代、理1名

直接分享满3000元送城市代、理1名

购、买399元送县代、理1名

城市代、理奖励：

99元订单：省8、正市2、副市2、县2

399元订单：省32、正市8、副市8、县8

1197元订单：省96、正市24、副市24、县24

5985元订单：省450、正市100、副市100、县100

总结，消费普通礼包就能小赚一笔，消费的礼包级别越高，你赚的钱就越多，得到的奖励也就越多。在这种模式下，不仅你自己赚钱，你下级也帮你赚钱，你上级也帮你赚钱，只要参与其中，就只有“赚钱”这一个选项。这种模式对于消费者来说具有很大的吸引力，且模式机制本身的严谨性也能够承接下源源不断的消费者，让平台能够持续发展。

（四）三三滑落公排分红模式

百业门店帮扶计划：千城联动，百业联盟，拥有门店，天天分红，家庭健康建设基金补贴

家庭健康会员：¥26800元 推广价¥16800

权益：1. 60天快速康5万元，2. 健康盈+ +门票¥3980元3张
价值¥11940，3. 动力苏醒门票6800元1张，4. 尊享一对一健康管理师，终生家庭健康咨询服务
5. 分享会员奖励3000元

每2个月涨1000元，恢复26800元

门店权益:1. 购/买3个家庭健康会员，2. 享有全球分红资格，1000元/会员到门店分红池，给所有门店天天分红。

经理权益:1. 培养3个门店+购/买2个会员2. 享有全球分红资格，1100元/会员到经理分红池，给所有经理天天分红。

总监权益:1. 培养3个经理+购/买3个会员，2. 享有全球分红资格，1000元/会员到总监分红池，给所有总监天天分红。

总裁权益:1. 培养3个总监+购/买5个会员，2. 享有全球分红资格，1300元/会员到总裁分红池，给所有总裁天天分红。

董事权益；1. 培养3个总裁，2. 享有全球分红资格，300元/会员到董事分红池，给所有董事天天分红。

联创权益:1. 培养3个董事，2. 享有全球分红资格，300元/会员到联创分红池，给所有联创天天分红。

运营中心权益：1. 间充质干细胞或免疫干细胞疗法13.9万元/次，2. 享有全球分红资格，800元/会员到运营中心分红池，给所有运营中心天天分红。3. 经营面积不低于200平方4. 招商会一个月最少2场，50人以上。5. 现场成交额外运营中心奖励200元，讲师奖励200元。分享运营中心奖励2万元

福利奖：1. 豪车奖：800元/会员，给所有总裁奖奔驰宝马；2. 生命银行：500元/会员，给门店以上奖励干细胞疗法13.9万元/次，3. 先锋奖（分红）：100元/会员（前3名：30% 10% 8%，其他均分。1-3个月取前30名，后增加到50名截止）4. 公益金：100元/会员（用于健康公益慈善）

5. 商学院：300元/会员，6. 旅游奖：50元/会员

扩展阅读：

微三云公司怎么样？一：微三云现在主要做的产品大类有以下5

种：云平台系统供应链系统qukuailian系统云视商系统超级 APP 系统以上五类系统可以组合匹配出各种解决方案：新零售解决方案，移动分销解决方案，多商户商城解决方案，农村电商解决方案，直播带货解决方案，积分商城解决方案，综合电商解决方案，会员制解决方案，社区团购解决方案，直销企业电商解决方案，跨境电商解决方案，传统商家线上线下解决方案，教育行业解决方案.....等等二：微三云在2021年这一年都做了什么？云平台系统：过去1年更新了290个版本，新增应用数95个超级APP系统：过去1年更新了14个版本供应链系统：过去1年更新了10个版本qukuailian系统：过去1年更新了17个版本云视商系统：过去1年更新了9个版本微三云开放平台：过去1年帮助商家个性化定制了71个应用云平台公共底层关键能力迭代：底层能力及系统安全措施29次更新三：微三云2022有哪些新的变化风口在哪liuliang就在哪，营销应用至上私域池子太多，依然看好微信生态元宇宙与

web3.0 每个行业都有可能在元 宇宙中找到合适形态的商业机会 微三云软件认证

高新技术证书：GR201744005996 qukuailian系统备案：44191813030-00001 软件企业证书：粤 RQ-2017-0268

增值电信业务经营许可证：粤 B2-20170488 专利号：ZL201821508773.0 知识产权认证：GB/T 29490-2013

著作权归作者所有。商业转载请联系作者获得授权，非商业转载请注明出处。

