

链动2+1模式：快速裂变团队的利润模型

产品名称	链动2+1模式：快速裂变团队的利润模型
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	东莞市石排镇东莞生态园瑞和路1号松山湖高新技术创新园B栋2-5层
联系电话	15220898788 13222500584

产品详情

解析链动2+1模式：快速裂变团队的利润模型

引言：了解链动2+1模式

链动2+1模式是一种迅速裂变团队的营销模式，适用于复购率高、利润丰厚的快消品行业，如酒水、面膜、健康食品等。这个模式的主要特点在于它只有两级分销，而且大部分的利润都被分出去，采用薄利多销的营销策略。

温馨提示：门门是技术开发方，文章仅作为开发需求者的模式及案例参考，与平台没有任何关系，玩家勿扰谢谢！

揭秘链动2+1模式的运作

模式框架：代理和老板

链动2+1的核心结构是建立在代理和老板之上的，代理通过发展下线成为老板来获取奖励。这个模式激发了代理和老板的积极性，也为他们提供了获客团队、扩宽客源渠道、提升销量的机会。

奖励机制：多重激励

链动2+1模式采用了多种奖励机制，包括平级奖、见点奖、平级奖、帮扶基金和分红奖，以吸引更多的代理和老板参与。

商业模式玩法：感恩机制

在这个模式中，每个代理在晋升为老板的同时，需要留下“两个原始种子用户”给上级代理，这被称为“感恩机制”。

帮扶机制：任务驱动

完成平台任务可以获得全额收益，未达标者只能获得80%的收益，而剩余的20%将被冻结在个人的独立帮扶基金池中，以鼓励代理和老板完成任务。

如何成为代理和老板？

成为老板的条件：完成推荐两个直属下级，每个下级购买499元的产品成为代理。

成为老板的权益：老板可以享受直推奖励，平级奖励，见点奖励。在完成直推两单后升级为老板，之后继续直推第三单，即可享有无限见点奖励。

老板身份的见点奖励：老板可以获得直推奖励和无限见点奖励。直推奖励为300元/单，而间推奖励为200元/单。推荐三名下线后，老板可以躺着收取见点奖励。

结语

链动2+1模式是一个简单而高效的裂变模式，它激励代理和老板主动裂变，规避了传统分销的“推销”属性，创造了一种真正的激励机制。此外，门店还可以通过后台功能设计更多的优惠政策，以丰富该模式。这一模式的运作方式，使得代理和老板可以共同成长，实现互利共赢。

搜索微三云门门，千篇商业模式解析给你听！如需了解更多细节，或其他商业模式的朋友，可以后台私信留言一起探讨！欢迎点赞留言转发！