

链动2+1模式：快速裂变团队，实现薄利多销

产品名称	链动2+1模式：快速裂变团队，实现薄利多销
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	东莞市石排镇东莞生态园瑞和路1号松山湖高新技术创新园B栋2-5层
联系电话	15220898788 13222500584

产品详情

链动2+1模式：快速裂变团队，实现薄利多销

在当今的商业环境中，裂变营销已经成为一种非常有效的营销手段。而链动2+1模式就是一种能够快速裂变团队、提升销量的新型营销模式。这种模式适用于复购率高、利润高的快消品，如酒水、面膜、健康食品等。

温馨提示：门门是技术开发方，文章仅作为开发需求者的模式及案例参考，与平台没有任何关系，玩家勿扰谢谢！

一、链动2+1模式的本质

链动2+1模式的本质是一种激励手段，通过拨出大部分利润的方式，鼓励团队成员和客户积极推广产品，从而扩大客源渠道，提升销量。这种模式基于传统的分销模型之上，但与传统分销不同的是，它只有二级的分销，更加简洁明了，易于操作。

二、链动2+1模式的玩法解析

链动2+1模式的核心在于通过奖励机制来激发团队成员和客户的积极性。该模式设有平级奖、见点奖、平级奖、帮扶基金和分红奖等多种奖励方式。

其中，平级奖是指团队成员与自己平级的成员之间，可以分享一定比例的收益；见点奖则是团队成员每推荐一个下线客户，都可以获得一定比例的奖励；平级奖则是团队成员晋升为老板后，可以获得更高的奖励；帮扶基金则是为了帮助低级别成员提升能力而设的基金；分红奖则是根据团队整体业绩，可以获得一定比例的额外奖励。

三、如何成为链动2+1模式的代理和老板？

要成为链动2+1模式的代理和老板，需要完成一定的任务。具体来说，成为代理需要购买指定产品并完成两个直属下线的任务；而成为老板则需要完成直推三单的任务，并获得一定的奖励。

四、链动2+1模式的优势

链动2+1模式具有很多优势。首先，它能够快速裂变团队，通过激励手段鼓励团队成员和客户积极推广产品。其次，它能够实现薄利多销，通过拨出大部分利润的方式，提高产品的竞争力。此外，它的操作简单易懂，更加易于推广和实施。

总之，链动2+1模式是一种非常有效的营销手段，适用于复购率高、利润高的快消品。通过设置多种奖励机制和帮扶机制，它能够快速裂变团队、提升销量，从而实现薄利多销的效果。同时，它也具有操作简单易懂、易于推广和实施的特点。因此，对于想要扩大客源渠道、提升销量的企业来说，链动2+1模式是一个非常值得尝试的营销手段。

搜索微三云门门，千篇商业模式解析给你听！如需了解更多细节，或其他商业模式的朋友，可以后台私信留言一起探讨！欢迎点赞留言转发！