

名酒城模式：酒类电商的全新商业机会

产品名称	名酒城模式：酒类电商的全新商业机会
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	东莞市石排镇东莞生态园瑞和路1号松山湖高新技术创新园B栋2-5层
联系电话	15220898788 13222500584

产品详情

名酒城模式：酒类电商的全新商业机会

1. 名酒城模式简介

名酒城模式是一种垂直电商模式，专注于酒类商品的销售和营销。这一模式以酒类为核心商品，吸引具有品味的用户，为他们提供了购买高质量酒类产品的机会，并通过各种激励机制，鼓励用户分享、组建团队，从而获得收入。

温馨提示：门门是技术开发方，文章仅作为开发需求者的模式及案例参考，与平台没有任何关系，玩家勿扰谢谢！

2. 玩法介绍

名酒城模式的玩法如下：

用户进入平台注册：用户首先需要注册并建立账户。

购买平台指定商品：用户购买指定价格（599元起）的平台酱香型白酒商品，即可获得收入。

静动收入：静态奖励是购买酱香型白酒后，用户即成为平台分成股东，享受全网新进订单20%加权分成。

直接分享奖：用户可以通过直接分享其他用户的订单获得20%的奖励。

团队管理奖：用户可以通过组建团队获得8%的团队奖励，该奖励依次从下往上分配50%。

3. 团队级别奖励

名酒城模式还设有不同的团队级别奖励，根据团队业绩和小区业绩来确定：

县代：享受全网订单5%的分成，团队总业绩要达到5万，小区业绩要达到2.5万。

市代：享受全网订单3%的分成，团队总业绩要达到20万，小区业绩要达到10万。

省代：享受全网订单2%的分成，团队总业绩要达到80万，小区业绩要达到40万。

总代：享受全网订单2%的分成，团队总业绩要达到300万，小区业绩要达到150万。

4. 排行奖励和分享排名奖励

名酒城模式还提供排行奖励和分享排名奖励，鼓励用户在平台内活跃：

排行奖励：每72小时为一期，根据订单金额排行榜的前三名分别获得奖励，共享总奖池中的50%。

分享排名奖励：每72小时为一期，根据分享有效账户数量排行的前三名分别获得奖励，共享总奖池中的50%。

5. 合伙人奖励和补偿

名酒城模式还设有合伙人奖励和补偿机制：

合伙人奖励：用户可以成为公司合伙人，享受全网订单3%的分红，条件是一次性购买3万元酱香白酒。

补偿：补偿池每90天触发一次，分配总奖池中的40%给回款未达50%的用户。

6. 结语

名酒城模式是一种专注于酒类商品的电商模式，以其垂直定位和独特的激励机制吸引了有品味的用户。该模式提供了多种方式来获得收入，不仅鼓励用户购买高质量的酒类产品，还鼓励分享和团队建设。对于寻求电商新机会的创业者和有经验的电商从业者，名酒城模式提供了一个吸引人的商业机会，为电商行业的未来发展带来了新的前景。

如果您对名酒城模式感兴趣，欢迎咨询小编，小编具有丰富的电商行业经验和资源，可为您提供有关该模式的更多信息和支持。无论您是刚刚入门电商行业还是已经在其中工作的人士，名酒城模式都值得一试，为您的成功和收入提供更多机会。

搜索微三云门门，千篇商业模式解析给你听！如需了解更多细节，或其他商业模式的朋友，可以后台私信留言一起探讨！欢迎点赞留言转发！