

## 疫情后快速回本的电商营销解决方案：链动2+1分销模式

产品名称	疫情后快速回本的电商营销解决方案：链动2+1 分销模式
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋301室
联系电话	14776427336 14776427336

### 产品详情

电商赛道里的竞争愈发激烈，商家首先要解决就是获客成本问题。

解决这个问题的关键在于流量，流量怎么来？

要么在这个流量越来越贵的时代，去花钱购买天价流量；要么靠做促销，用低价来吸引用户。

分销模式火了之后，不少商家都觉得这个分销模式，不仅不会让用户觉得产品不值钱，还可以让用户通过自己的人脉来挣钱。

这也是越来越多的商家选择分钱的分销模式的原因。

2+1链动奖励模式是目前流传最广的分销模式

购买礼包成为代理，直推购买礼包拿直推奖，发展2个代理升级老板，前面2个代理贡献给上级，直推第3个代理拿N代见单奖，老板与老板平级拿平级奖，设置帮扶基金冻结部分佣金，考核留给上级的2条

线的业绩，达标则冻结资金可提现。

当你推荐直推两个用户购买产品参与活动，则可以晋升为老板身份。

当你的下级用户也想成为老板去挣钱，就会发展两个代理，拿团队见点奖，你的下级用户成为老板后要把开始发展的两个代理贡献给你。

这样就达到走一个留两个、走两个留四个的机制。走的越多来的越多，不断收取见单奖。

如果你还是代理时想推荐两个僵尸号（不活跃的号）贡献给你的上级，这样平台会塌得很快。

对于这种情况我们的帮扶机制就能用到上了，帮扶机制就是为了防止有人推荐僵尸号贡献给上级。贡献给上级的代理没达成业绩目标，则会被冻结30%奖金（百分比可以平台自由设置），奖金收益越多冻结的奖金也就越多。

这样就没什么人愿意放僵尸号进来了。

这个分销模式的快速裂变、简单易懂、模式合理合规、堪称天才设计、特别适合中小企业开展电商营销工作。