

既能做引流入口，也能做复购——即拼七人团分销模式！

产品名称	既能做引流入口，也能做复购——即拼七人团分销模式！
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋301室
联系电话	14776427336 14776427336

产品详情

如今，采用基础的商业模式驻扎市场已然成为每一个新平台踏入电商行业的第一步，这第一步走得稳不稳、妥不妥至关重要，关系到平台后续发展的每一步。

为什么说商业模式极为重要呢？

首先我们要知道，用户是平台在市场驻扎的根本，要吸引用户并将其转变成粉丝则必须要靠一套经得起推敲、耐得住时间磨练的模式，否则平台就没有流量，没有流量的平台必然会在竞争激烈的电商行业中沉底，最后沦为其他平台的垫脚石。

在这样的时代背景下，电商行业衍生出一类新的商业模式，消费者参与其中既能自购省钱，又能分享赚钱，这类商业模式以回馈消费者为核心，成功吸引住一大批消费者。

我们今天就介绍一下这类模式的典型——七人拼团模式。

该模式结合了当下流行的“社交电商”与“拼购玩法”，通过抽取平台营业所得作为奖励补贴用户，以更人性化的奖励机制吸引用户，服务用户，以此增加用户粘性，吸引用户自主分享，为平台拉取有效流量。

玩法说明：

1、用户在平台购买商城礼包，即可开始参与活动

2、参与活动后，后台将出现6个空位，填满即算拼团成功（包括团长在内一共七人），团长即可获得奖励，获得奖励之后团长出局，再次购买商城礼包可以再次参与活动。

注：团长后台位置涉及到直推佣金与点位佣金。直推佣金即团长直接邀请其他人来参与拼团的佣金，点位佣金即参与拼团的用户通过平台排列机制自动滑进团所获得的佣金，所以成团后，团长的佣金会因团内直推人数的不同而变化。

奖励说明：

直推佣金：成为团长开启拼团模式，直推其他用户购买商城礼包就可获得。

点位佣金：成为团长开启拼团模式，后台的6有个点位，每有一人就可以获得一个点位佣金。

注：获得的佣金只可在平台内消费，若想提取，则必须在7人拼团模式中完成直推条件，满足条件才有资格提取，以此鼓励会员多开团、多分享，避免“懒人”出现。

波比计算与模式建议

波比计算：产品售价-产品成本-直推佣金-2个点位佣金=盈利部分

注：每一笔订单最多会分出去一个直推佣金和两个点位佣金。

模式建议：这个模式核心在点位佣金，需要六个点位佣金金额大于产品售价。