

定制酒模式：积分营销管理系统

产品名称	定制酒模式：积分营销管理系统
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	东莞市石排镇东莞生态园瑞和路1号松山湖高新技术创新园B栋2-5层
联系电话	15220898788 13222500584

产品详情

定制酒商城模式：积分营销管理系统

引言

积分营销管理系统在定制酒商城模式中扮演着重要的角色。通过积分的获取和使用，用户可以获得酒品奖励和合伙人资格，实现“积分换酒，越喝越有”的营销策略。本文将详细介绍定制酒商城积分体系以及提现规则。

温馨提示：门门是技术开发方，文章仅作为开发需求者的模式及案例参考，与平台没有任何关系，玩家勿扰谢谢！

一、积分的获取

1. 自购酒品获得积分：

用户在商城购买酒品后，将获得等同于支付金额20%的积分，这鼓励用户自己消费并积累积分。

2. 推荐用户购买定制酒：当用户成功推荐朋友购买定制酒时，不仅被推荐用户可以获得20%的积分，而且推荐人也会获得20%的积分奖励。这种多级推荐奖励机制增强了用户的社交互动，激励他们推广产品。

3. 参与线上线下活动：用户还可以通过线上线下活动获取积分，如大转盘、刮刮卡、企业年会、沙龙、招商会、品酒会等。这为用户提供了更多积分获取的机会。

二、积分的使用

1. 商城兑换酒品：用户可以使用积分直接在商城兑换酒品，这种方式将积分转化为实际商品价值。

2. 积分满6000兑换合伙人资格：当用户的积分积累到6000时，可以兑换合伙人资格，享受翻倍积分福利。这鼓励用户更积极地参与商城的积分营销活动。

三、提现规则

1. 合伙人级别说明：

用户的合伙人级别根据积分累计来划分，从一星到六星。不同级别的合伙人享有不同比例的积分提现。

2. 升级和维持级别：合伙人需要在3个月内保持积分不低于相应级别的要求，否则将降级。一星合伙人不降级，其他级别需要完成指定积分。

3. 提现时机：合伙人的积分提现次日发放到商城零钱包，用户可以随时提现到微信零钱或支付宝账户。

4. 提现手续费：提现过程中会收取0.6%的手续费，这是支付系统的收取，用户需要注意这一点。

结语

积分营销管理系统在定制酒商城模式中为用户提供了丰富的积分获取途径和灵活的使用方式。用户通过自购、推荐好友、参与活动等方式获取积分，并可以兑换酒品或升级为合伙人享受更高比例的积分提现。这一系统为定制酒商城的用户营销策略增色不少，鼓励了用户的互动和参与。

搜索微三云门门，千篇商业模式解析给你听！如需了解更多细节，或其他商业模式的朋友，可以后台私信留言一起探讨！欢迎点赞留言转发！