

链动2+1：电商中的创新营销模式

产品名称	链动2+1：电商中的创新营销模式
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	东莞市石排镇东莞生态园瑞和路1号松山湖高新技术创新园B栋2-5层
联系电话	15220898788 13222500584

产品详情

链动2+1：电商中的创新营销模式

引言

链动2+1 是一种创新的营销模式，特别适用于电商服务场景，有助于提高商家的销售绩效，同时为消费者提供更出色的购物体验。但首先，我们需要明白“链动”和“2+1”各自的概念。链动是指一种商品销售模式，通过社交网络来实现。而2+1则代表着，当一个人购买一件商品后，可以邀请另外两人购买相同的商品，完成一个链式销售过程。

温馨提示：门门是技术开发方，文章仅作为开发需求者的模式及案例参考，与平台没有任何关系，玩家勿扰谢谢！

链动2+1模式解析

链动2+1模式的框架包括代理和老板两种身份，以及多种奖励机制，如平级奖、见点奖、帮扶基金和分红奖。在这个模式中，每个代理在升级为老板时，都需要留下两个“原始种子用户”，这种被俗称为“感恩机制”。

帮扶机制与平台任务

这一模式引入了帮扶机制，也称为平台强制任务。完成平台任务后，可以获得的全额收益，而未达标者只能获得80%的收益，其余20%会冻结在个人的独立帮扶基金池中。完成平台任务需要满足一些指定条件。

如何成为代理和老板？

成为老板的条件：完成推荐两名直属下级，而下级每人购买价值499元的产品成为代理。

成为老板的权益：在完成两次直推后，可以升级为老板。升级为老板后，完成第三次直推后即可享有无限见点奖。这意味着您可以成为“老板”。

平级奖励和其他奖励

平级奖励是一种根据您的身份和您直接推荐的人数分配的奖金。每次平台销售一个499或699等产品时，平台会保留一定比例的金额用于分红。这个金额根据不同级别的人数来分配给A、B和C三个级别的用户。这种模式的优点在于，它建立了正常的商品交易信息和流水。

链动2+1模式的合法运营

有关链动模式的合法性问题，可以通过以下方式规避风险：

更改参与方式：不要以现金直接参与活动，而是以同等价值的产品购买的方式参与消费和购物。

对接第三方支付和税务团队：与正规的第三方支付机构和税务团队合作，确保正常纳税。

正常的商品交易信息和物流：确保所有商品交易信息真实，物流按规定发货。

结论

链动 2+1模式是一种引人注目的电商营销模式，它结合了消费者的需求和社交网络的力量，提供了可持续的销售和收益机会。通过合法和合规的方式运营，这一模式可以为商家和消费者带来持久的好处。

作为微三云门门，上述是我对链动 2+1模式的解析。这一模式在电商领域具有潜力，但要注意合法合规的运营方式，以确保持续的成功和增长。

搜索微三云门门，千篇商业模式解析给你听！如需了解更多细节，或其他商业模式的朋友，可以后台私信留言一起探讨！欢迎点赞留言转发！