

揭秘PI币：仿盘还是Web3.0社交APP？探析Star星网两年860万用户的模式

产品名称	揭秘PI币：仿盘还是Web3.0社交APP？探析Star星网两年860万用户的模式
公司名称	东莞微三云软件开发公司
价格	.00/件
规格参数	服务项目:东莞PI币系统开发 定制项目:PI币系统开发 地区:东莞
公司地址	东莞市松山湖生态园B栋
联系电话	18002681353 19521826326

产品详情

大家好！我是贺龙，本人精通商业模式设计，不在于任何平台运营。资料来自于互联网，责任由互联网承担！如有侵权，请联系小编删除！本文重点在于商业探讨，软件kaifa找我获取

我们谈谈Star星网的经济模式。

很多伙伴说，Star星网已经上线776天，截至2023年10月17日，用户数量已经超过860万

如果用手机wakuang的角度来看，pi币排名第一，相当多人认为星网排第二，冰币第三。

而且据称在美国，星际币已经成为了一条公链，在Twitter上它的热度已经排到了第二位，仅次于派币。

暂时不考虑这个被称作排名的事情

今天我们的主要研究对象是starnetwork（星网），我们要弄清楚它是做什么的，它的经济模型和背景是什么。

星网是一家全球领先的信息技术公司。我们专注于为各行各业的客户提供高效、可靠的网络解决方案。我们的服务包括网络设备供应、网络安全、云计算和大数据等领域。我们与世界各地的伙伴合作，为客户提供最佳的解决方案和技术支持。无论是中小型企业还是大型企业，我们都能根据客户的需求进行定制，为他们提供最好的服务。在星网，我们致力于通过先进的技术和卓越的服务，帮助客户实现成功。

星网是starnetwork的简称。

此信息来自starnetwork互联网推广团队的公开资料。

星网的使命是成为世界上最大的一站式去中心化金融平台。我们的核心目标是通过社会力量以去中心化的方式重新构建金融世界。

星网背后的巨头们是随着web1.0和2.0的发展而出现的。经过多年的发展，他们已经达到了发展的顶峰。然而，随着web3.0时代的到来，他们必须自我升级和改进，才能继续在全球行业中保持领导地位。

在Web3.0时代，星网是巨头们多维结合的升级版。他们拥有的全球资源与星网的发展目标完全契合，足以推动实现这一目标，即重建金融世界。

StarNetwork的核心团队由投行、科技和支付领域的专业人士组成。这个核心团队包括高盛、摩根士丹利等投行巨头、谷歌、Facebook、苹果等科技巨头，以及Visa和Paypal等支付机构的前高管。StarNetwork的目标是建立一个全球性项目，我们的核心团队成员分布在美国、英国、德国、法国、日本、香港和新加坡等金融中心，具备成熟的金融和技术基础设施。

StarNetworkkaifa者归属于BigLeapLtd（大跃进有限公司），但我在互联网上找不到相关信息。我不确定Big LeapGroupLimited（大跃进组织有限公司）是否为同一家公司。

然而，BIGLEAPGROUPLIMITED创立于2020年1月13日，而StarNetwork则是在2021年9月3日推出的，时间上也算合理。

StarNetwork和Star是两个不同的事物。StarNetwork是一个网络服务提供商，致力于提供高速稳定的互联网连接和通信服务。而Star则是一个品牌名称，旗下拥有多个产品和服务，包括电子设备、通信工具等。

星币是通过星网赚取的一种数字货币，也被互联网称为星币。

StarNetwork是一个社交DeFi网络，允许用户联络、赚取、储存和结算他们的Star，并将其转账给朋友。

StarNetwork将持续发展为一个全面的DeFi平台，提供货币兑换、借贷、钱包和支付功能的支持。

星网项目是一个旨在建立一个全球性的网络平台的规划。该项目的主要目标是通过整合互联网、人工智能和物联网等技术，为用户提供更安全、更便捷的网络服务。星网将致力于改善人们的生活质量，提升商业运营效率，并促进社会 and 经济发展。该项目将通过建设高速、稳定、可靠的网络基础设施，推动全球网络连接的普及和发展。同时，星网还将kaifa和推广一系列创新技术和应用，以满足用户不断增长的需求。通过跨界合作和资源整合，星网将推动新一代网络技术的创新和发展，为用户创造更多的价值。该项目的成功实施将为全球数字经济的发展和人类社会的进步作出积极贡献。

星网app已经在全球范围内上线，带有星赚和即时通讯功能（截至2021年8月）。

StarNetwork移动应用计划在2021年8月份在苹果应用商店和谷歌商店上发布。该版本的应用程序允许用户增加和保存他们的Star余额，邀请新用户加入他们的团队，并通过StarNetwork的实时通讯工具与队友进行

交流。

自2021年10月以来，KYC（了解您的客户）和P2P（点对点）传输已得到了50万用户的支持。

当StarNetwork社区的全球用户增长到500,000时，我们将开始实施KYC绘图流程。在此阶段，每个人每天都有机会自由抽取KYC插槽，用户能够成功抽取KYC的机会取决于他们的Star余额、本国GDP、随机因素以及季节性促销活动。更多关于通证经济和KYC的详细信息，请参阅第4.5节。

经过成功的KYC验证后，用户将有能力将其已实现的余额转移给其他已通过KYC验证的用户。

预计从2021年10月至2022年10月，Star公司将减少和停止某些供应。

随着StarNetwork社区的持续发展，当用户数量分别达到500,000（预计2021年10月）、2,000,000（预计2022年1月）和10,000,000（预计2022年6月）时，为了降低新的Star供应率，StarNetwork将采取减半的措施。这一措施将会向100,000,000名用户供应Star（预测时间为2023年7月）。

计划于2023年12月在交易所上市。

预计StarNetwork将于2022年12月在主要加密货币交易所上市。这一决定考虑了StarNetwork社区参与度的成熟度、市场波动等因素。一旦上市，用户就可以使用法定货币交易Star代币。此外，鉴于StarNetwork系统的完善、新增供应的停止以及Star代币需求的增长，我们对于Star价值的长期可持续增长持乐观态度。

在2024年之后启动其他DeFi项目。

StarNetwork不仅仅在交易所上市，我们还将建立自己的主网来推动其发展。此外，我们还计划根据项目愿景继续开发其他新的DeFi功能，如计息储蓄和取款服务、借贷、投资和交易等。同时，我们还将提供钱包支付解决方案（借记卡和xinyongka），以及法定商家的会员福利。

星币的经济模型

星辰的整体供应

星网总共拥有五百亿星币。

【5,000亿元星】奖励及分配细节。

1：探索者开采了200亿，占总量的40%。

星网的质押功能带来了75亿的利息收入，占总收入的15%。

战略合作伙伴将获得50亿奖励，金额占总数的10%。

核心团队将获得75亿的奖励，这笔资金将被锁定4年，并占总奖励的15%。

项目储备金为100亿，占总额的20%。

当StarNetwork的全球注册用户数量超过1亿时，便停止继续供应新的Star。因此，Star的总供应量取决于停止供应之前整个社区所进行的获取活动。这个过程可以通过简单的等式来描述：

星星的总流通量等于探索者获取的星星数量之和加上核心团队和关键员工的kaifa者奖励。

kaifa者奖励是基于Star总流通量的25%，并且会在Star停止供应后转入相应受益人的Star钱包。

星网的角色身份：

星网具有多重角色身份，既是信息传播平台，又是社交互动平台，还是购物和娱乐平台。作为信息传播平台，星网通过发布新闻、资讯和观点，向用户提供及时、全面的信息服务。作为社交互动平台，星网提供了在线社交功能，让用户能够与朋友、家人和同事保持联系，并分享自己的生活和经验。作为购物平台，星网提供了丰富的商品和服务，用户可以在上面购买各种商品，并享受便捷的线上购物体验。作为娱乐平台，星网提供了丰富的娱乐内容，包括电影、音乐、游戏等，用户可以通过星网来消遣和娱乐。综上所述，星网在用户的日常生活中扮演着多重角色，为用户提供全方位的服务。

每个注册用户都是Explorer（探索者），为了维护StarNetwork（星网）而努力。Explorer（探险家）是StarNetwork（星网）的背骨，主要职责是积极参与StarNetwork（星网）的建设。

星球探险者如何获取星币？

当您登录并在StarNetwork移动应用程序中点击火箭发射按钮后，Explorer将以1.6Star/小时的基本速率获得24小时的连续奖励时间。当速率减半时，奖励时间将分别为0.8/0.4/0.2倍。

只有当Explorer再次登录移动应用程序并点击开始另一个24小时活动的按钮时，收益才能重新开始。一旦24小时活动结束，收益将停止。

请注意，您的实际结余将在24小时活动结束后转入您的帐户。因此，如果Rocket因任何原因登出，他或她将失去此次未完成活动的收益。

推荐奖励

您可以邀请其他用户加入您的团队，所有成员都会被称为Booster，包括邀请您加入的那位用户。这就像火箭科学原理一样，配备更多助推器的火箭可以飞的更快，因此您可以通过拥有更多的Booster来提高自己的收入率。

当有新用户使用您的推荐代码加入星网时，您将额外获得基本速率奖励的25%。

当这些新的探索者加入星网后，他们将成为您的助推器（下线）。

这表示您的剩余余额将额外增加0.4Star/小时/每个新活跃用户（当速率减半时为0.2/0.1/0.05）。

只有当下级Booster处于活跃状态，且处于24小时自身获取时段期间，这些奖励比例才能生效。

如果您的团队中有一个Booster尚未上线，那么您将无法从该不活跃的Booster（下级）获得奖励。

Booster的奖励是无上限的。这意味着如果您成功邀请了1,000个新用户加入StarNetwork（星网），并且他

们一直保持活跃，您将每小时额外获得400颗星星（或者在速率减半时获得200颗、100颗或50颗）。

简单来说，就是每24小时需要点击一次火箭按钮，否则便会自动暂停，直到下一次点击为止。同时，您可以通过邀请好友和抽取奖励来提升您的算力，扩大生产能力。

建议采用只有1代25%直线推荐奖金的加成。

邀请者和被邀请者都能相互获得奖励。

一旦有一方掉线，奖励加成将会被暂停，直到双方都同时在线为止。

奖励减半机制

User Base Rate	Rocket Booster Rate	
0-<500k Star / hour / active booster	1.6 Star / hour	0.4
2 million -< 10 million active booster	0.4 Star / hour	0.1 Star / hour /
10 million-<100 million active booster	0.2 Star / hour	0.05 Star / hour /

当星币达到某个重要的里程碑时，供应率将会被降低50%。

这项重要的经济措施通过限制供应量来维持Star星币的价值增长。

这也符合StarNetwork的理念，即对早期加入者提供更高的供应率奖励，但不会过于偏激。

当用户数量增长到50万、200万和1000万时，StarNetwork将会进行3次减半操作。

交易成本

在Star点对点交易中，每一笔交易都将消耗0.3%的Star代币。例如，如果您已经将100个Star转账给其他用户，那么该用户最终将收到的数量将为99.7个Star。

为了确保Star代币的价值提升，我们旨在降低其总供应量和流通量，以使所有的代币持有者都能够分享增值的代币价值。

StarNetwork将推出代币经济，并且举办Libra抽奖活动。

BTC代币经济是Star Network的基础理念。

尽管全球所有使用手机和互联网的人都能赚取Star，但为了长期考虑，我们需要采取措施来保持和提升Star价值。

当有新用户使用您的推荐代码加入星网时，您将额外获得基本速率奖励的25%。

当这些新的探索者加入星网后，他们将成为您的助推器（下线）。

只有当下级Booster处于活跃状态，且处于24小时自身获取时段期间，这些奖励比例才能生效。

建议采用只有1代25%直线推荐奖金的加成。

邀请者和被邀请者都能相互获得奖励。

一旦有一方掉线，奖励加成将会被暂停，直到双方都同时在线为止。

当星币达到某个重要的里程碑时，供应率将会被降低50%。

这项重要的经济措施通过限制供应量来维持Star星币的价值增长。

这也符合StarNetwork的理念，即对早期加入者提供更高的供应率奖励，但不会过于偏激。

当用户数量增长到50万、200万和1000万时，StarNetwork将会进行3次减半操作。

交易成本

StarNetwork将推出代币经济，并且举办Libra抽奖活动。

BTC代币经济是Star Network的基础理念。

1-Star结余上升意味着获得Libra的机会增加了。如果你的Star余额相对较高，意味着你是StarNetwork的早期成员之一或者通过邀请众多新用户的加入做出了杰出的贡献。不管是哪一种方式，你都可以获得奖励，申请完成KYC程序后可以通过获取Libra和更早地使用你的Star余额。2-随机因素指的是不可预测的或随机发生的事件，它们可能对某个过程或结果产生影响。随机因素是不受我们的控制的，它们不遵循任何特定的模式或规律。由于随机因素的存在，我们无法准确预测或准确确定某个事件或结果的发生概率。机缘巧合和幸运确实起到了一定作用。另外，要牢记每个人最终都有通过KYC的机会，这只是时间先后的问题。为那些运气不太好的用户推出一项质押活动（后续）。如果你不是个运气儿，别担心，我们可以帮助你提高机会。在StarNetwork加密货币上市后，我们将推出Stars质押活动。因为你还没有完成KYC验证，名义结余也还未解锁为实际结余，所以你可以从加密货币交易所购买Stars，并将它们质押给我们。作为质押利息，我们将支付一定比例的质押结余。不仅如此，如果你的质押结余更高，你还将有更大的机会抽中Libra，并解锁KYC位置，同时还能获得质押利息。如此有机有序的方式，帮助你提高获得成功的机会。4-从其他用户那里获得Libra。Libra是一种NFT，意味着它是一种可在7天内到期并转让的资产。如果您无法成功获取到Libra，您可以从其他拥有者手中获得。作为Libra持有者，如果您已经成功通过了KYC验证，您可以选择自行使用Libra，保留它或者转交给其他用户使用。交易成本每进行一次Star的点对点交易，都会扣除0.3%的Star代币。如果你将100个Star转账给其他用户，那么该用户会收到99.7个Star。为了保证Star代币价值的上涨，我们目标是减少Star的总供应量和流通量，确保所有的代币持有者都能够获得更高的代币价值。目前星网的盈利模式主要包括广告收益和GameFi。

以下是对GameFi（链游）这个词的简要解释：随着元宇宙、NFT、加密货币等qukuailian产业兴起，我们将在2022年目睹链游和GameFi的发展。GameFi的全称为GameFinance，意为将金融与游戏化相结合。

GameFi的崛起与去中心化金融(DeFi)和非同质化代币(NFT)密切相关。DeFi通过金融方式赋予了NFT商业价值；而NFT则为游戏道具赋予了前所未有的数字资产稀缺性和所有权保证。总而言之，游戏本身是这个概念和技术的表面和外壳。

GameFi是指将DeFi、NFT和游戏相结合的概念。

关于GameFi赚钱的Star代币规则

如果您参与我们的游戏中心，并积极参与活动，您可以赚取额外的Star代币。

以我们的第一个游戏FlappyStar为例，您可以通过参与个人练习模式以及与他人进行的比赛模式来赚取额外的Star代币。

如果您在练习模式下成功达到特定的里程碑分数，将有机会在当前的赚取活动中额外获得\$0.2/小时或0.5/小时的奖励率。

在比赛模式中，每天的前25%的玩家将平均分得StarNetwork和其他参赛者贡献的奖金池，而最高得分的玩家还能额外获得Libra令牌。

请参阅我们的[guanfangwangzhan](#)以获取游戏规则的详细信息。

StarNetwork计划在游戏中心继续kaifa更多手机游戏。虽然每款游戏都有独特的规则，但它们的共同点是所有用户都能享受乐趣，并获得额外的代币作为奖励。

通过结合手机游戏的特点，我们能够更加简化复杂的去中心化金融概念，促进全球社区的发展与增长。

TarNetwork星网支付非常便捷、快速和安全。StarNetwork星网的应用广泛，商家只需下载一个星网应用程序，就可以接受StarNetwork星网的支付。商家还可以开设一个星网社交群，供顾客交流互动。一旦商家收到了StarNetwork星网，就可以选择储蓄理财，或者通过星xinyongka提quxian金或贷款。此外，商家还可以进行投资和转账。由于TarNetwork星网支付拥有强大的技术背景和全球性基础设施的支持，它能够解决所有金融问题。

星金融是一家全球知名的金融机构，像高盛和摩根士丹利等大型投行都在全球主要的金融中心有着健全的金融基础设施。当星网流通得到进一步发展时，一旦高盛和摩根士丹利将星网作为主要的结算单位开放使用，将会极大地推动星金融的发展。

一款社交的DeFi多功能软件应用程序

我们都知道，StarNetwork星网社交应用与某信、脸书、推特等社交主流应用存在显著差别。相比于这些严重中心化的应用，StarNetwork提供了更多自由活动的空间。在其他应用中，很多用户不论是受到语言限制还是功能受限，都不能尽情发挥。而在StarNetwork中，这种限制被大大减少。我们不可忽视的是，严重封锁用户的情况在其他应用中也时有发生。

"Star Network 星网：探索新的社交与游戏空间 随着星网社交应用预计于2023或2024年在星猪网上线，我们将迎来全新的自由交流空间。借助成熟元宇宙带来的真实触感和立体视觉效果，Star Network 星网社交有望成为深受用户喜爱的沟通方式。

此外，Star Network 星网已在GameFi链游领域完成布局，只需等待Meta系统成熟即可进行对接。此元宇宙

宙不仅仅局限于听觉和视觉，还能带给我们更加真实的触感，犹如身处其中，甚至能够伸手触摸星辰。

值得一提的是，Star Network 星网具备潜在的超主权影响力，就如同先前的脸书所kaifa的Libra一样，有可能在未来成为加密货币领域的领军人物之一。让我们期待它的进一步发展吧！”

注明：以上所有数据均来自互联网公开信息获取，小编不对本文内容任何真实性承诺保证，如有不实联系小编处理。

小编所有分析的项目，只是分析商业经济模式，小编没有参与任何分析过的项目运营，也不投资参与任何项目，不做任何项目私下评估，（以上分析均不构成任何投资建议）

最后

1. 提供稳定的底层架构，支持高并发。我们花了三年时间研发底层架构，投入了3000多万资金，这是任何一个技术团队都不敢做的事情。80多人
2. 的技术团队在2017年至2019年期间进行了研发。目前，我们已经支持多个客户月流水过亿。
- 2.底层互通，每个不同的应用可以单独设置不同的分佣比例。入口、裂变、复购和线下门店的商城模式都是不同的，可以自由组合各种应用。
- 3.完善的支付和税务体系，支持微信支付、支付宝、汇聚、通联、杉德等支付方式。
- 4.提供第三方生活服务赋能，包括加油、充话费、支付电费等100多种生活服务平台。
- 5.提供解决方案，解决企业在发展壮大后的风险控制问题，包括超级APP等去中心化解决方案和拆分公司解决方案。
- 6.提供完整的售后服务体系，包括一对一客服培训和功能更新迭代。每个产品都会不断快速迭代，以适应最新的商业模式。
- 7.快速响应市场，kaifa最新的商业模式。后期可以不断添加新的商业模式，而无需频繁更换系统，数据也可以得到良好的积累，减少弹性调整的时间。
- 8.提供成功的客户案例，其中包括月流水过亿的案例。
- 9.提供一条龙服务上线，协助资料申请、域名、服务器等
- 10.200多人的技术团队为您提供服务，保证售后服务和透明的价格。不会在中途额外收费。

转载请注明出自：微三云贺龙、文章编辑：helon233

小编：一八零零两六一三五三