

# 康宝莱奶昔微商系统开发奖金制度详解（一）模式管理奖

产品名称	康宝莱奶昔微商系统开发奖金制度详解（一）模式管理奖
公司名称	广州微码互联科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	天河区中山大道中379号
联系电话	13480273125 13480273125

## 产品详情

下面给大家介绍一下康宝莱奶昔微商复合代理系统零售奖模式：

业务代表：税前25%，税后约17%。当月销售12000元产品，次月20号回2000元左右。

服务提供商：税前30%，税后25%。当月销售12000元产品，提交发票后次月25号回3000元左右。

（从业代到服务商，需要1~3个月考核，考核完成后还要花1000多元去找关系买一个工商、税务执照，提交给公司行政签订服务商合同。合同生效需要2个月时间，也就是说，要拿到25%的零售奖，至少要等到3个月的时间以后。并且这3个月内就算他拓展了新伙伴加入，也拿不到市场管理奖）

## 二、康宝莱奶昔微商复合代理系统市场管理奖

成为初级服务商后，拿前三代市场营业额的5%、5%、5%。考核级别也是只考核前三代，三代以后的伙伴业绩再多，都跟领导的级别考核没有关系。

（这个制度决定了有目标的康宝莱领导人只关注他的前三代，并努力的开出更多的前排。如果你是某个领导人的第4代，甚至还要靠后的话，那就算你再厉害，他也不会太多关注，因为你的业绩跟他目标无关，这是制度决定的。那你最终的结果就只能看你的个人能力和命运了）

级差奖。上中级服务商后，你必须每个月做到个人5000点，也就是60000元的个人业绩，同时保持市场业绩（前三代）不低于24万元，可以多拿到前六代的2%。也就是一二三代的7%，四五六代的2%。

