

七人拼团玩法？七人拼团模式解读微三云钟小霞

产品名称	七人拼团玩法？七人拼团模式解读微三云钟小霞
公司名称	东莞市莞带大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋402室
联系电话	13143659518 13143659518

产品详情

七人拼团的优势在于：1、拥有成熟、完善的奖励激励制度，能够很好的促进会员做裂变推广，用户能赚到钱，买到实惠的产品，自然也能调动其积极性；

2、tigao平台产品的销量，七人拼团成团速度是非常快的，能够很好地带动市场；

3、是很快速起盘，该模式适合前期做起盘模式；

4、七人拼团奖励机制都是正波比的，能够有效保证平台的盈利性；

5、大大tisheng平台复购率。

什么是七人拼团模式？

七人拼团模式又称即拼模式，所采用的是拼团结合二二复制的一个玩法，是一种改良之后分裂速度极快

、引流效果非常好的商业模式。该模式结合了当下流行的“社交电商”与“拼购玩法”，通过抽取平台营业所得作为奖励补贴用户，以更人性化的奖励机制吸引用户，服务用户，以此加快用户向粉丝的转变，为平台拉取有效liuliang。最为关键的是，七人拼团模式在人数分裂上加以限制，以7人一个团为单位，不强制任何用户发展下线，合理规避了法律风险，实现平台在合理合法的基础上快速裂变引流的效果。

玩法说明：

1.在平台购买399商城礼包，即可开始参与拼团活动

2.开团成为团长，后台将出现6个空位，填满即算拼团成功（包括团长在内一共七人），团长出局即可获得团队奖励

注：团长后台位置涉及到直接分享与间接分享。直接分享即团长直接邀请其他人来参与拼团，间接分享即参与拼团的用户通过平台排列机制自动滑进团。直接分享奖励是150元/人，间接分享奖励是120元/人，所以成团后，团队奖励会因团内直接分享人数的不同而变化，在720-900元不等。

奖励说明：

1 分享奖励：成为团长开启拼团模式，直接分享6人就可获得 $150*6=900$ 元，间接分享6人则只能获得 $120*6=720$ 元。

1 复购奖励：会员分享的人在商城复购，即可享有5%-45%的复购奖励。

注：获得的奖励只可在平台内消费，若想提取，则必须在7人拼团模式中直接分享2人，满足这一条件才有资格提取，以此鼓励会员多开团、多分享，避免“懒人”出现。同时，奖励的佣金可以是零钱、购物

券、积分三种形式的资产返还，比如说A开团出局后获得900佣金，其中零钱50%（450元），购物券30%（270元），积分20%（180元），购物券和积分不能提现只能在商城兑换商品，积分可以复购参与下一次拼团。

注：用户同意后，可选择自动重复参团

【七人拼团模式】上帮下 从左到右

直推奖励10元，点位奖励5元

2-7都是1号的直推

出局后1号获得奖励 $(10+5) * 6=300$

2号成团获得奖励

$5*6=30$

3号成团获得奖励

$5*6=30$

玩法重点：

给越早参与团购的用户，越早发奖励，鼓励用户参与团购

第1个用户最早参加，当后面6个用户也进来参团的时候，第1个用户优先获得见点奖

平台销售额、成本、利润分析（产品成本按照3折算）：销售额：首次开团： $399*7=2793$ 元

成本：

产品成本 $399*7*0.3=837.9$

佣金：900（最大值，成员6人都是团长直推的情况下）；720（最小值，成员6人都不是直推的情况下）

成本最大值： $837.9+900=1737.9$ 成本最小值： $720+837.9=1557.9$

平台利润： $2793-1737.9=1055.1$ （最大利润）

$2793-1557.9=1235.9$ （最小利润）后续成团实际每次成团实际新进成员只有4人： $399*4=1596$ 元

以此类推...

玩法看起来很简单，那么实际操作又是怎样的呢？我们举例分析一下。

假设：平台一天出1000个团，团长拼团时6人都是直接分享。

则团长开1个团，即可获得900元奖励；

团长开1000个团，即可获得 $900*1000=90W$ 奖励；

一个月即可获得 $90W \times 30 = 2700W$ 奖励；

一年即可获得 $2700W \times 12 = 32400W$ 奖励；

想象空间是非常大的