

能让消费者进来就主动消费三单链动2+1模式

产品名称	能让消费者进来就主动消费三单链动2+1模式
公司名称	东莞市莞带大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋402室
联系电话	13143659518 13143659518

产品详情

为什么说链动2+1适合保健产品行业呢？链动2+1模式特点，走一留二，无限链动，上帮下扶机制，模式简单，市场容易复制；二级分销机制，逆向思维，合理合规，能突破传统分销模式超过两级限制，合理又能激励用户的分佣机制。适合做起盘引流、打造爆品，而保健产品利润空间，产品刚需性、复购率高是非常好的引流产品，

（备注：模式来源于广州的一个社交电商平台，仅用了半个月的时间，销售额就超过了751w，并且平台用户裂变速度也相当快。）

链动2+1模式具体是怎么做的？

业务逻辑，举例说明

一）两个身份：

代理：自身消费499元，即可成为“代理”身份（代理享受直推奖励）；

老板：成为代理后，直推2个代理即可成为“老板”身份（成为老板后脱离原来团队，第一、第二个代理留给上级，发展第三个代理开始享受团队见点奖励和直推奖）；

二) 代理权益，老板权益：

直推奖（100元）：成为代理后，直推一个499，即可获得100元奖励（如图）；

团队见点奖（200元）：成为老板后，直推的第三条线，除了享受直推奖100元，团队见点额外再拿200元的奖励（如图）；

平级奖(平1级，10%)：成为老板后，可拿直推“老板”收益的10%（如图，B3直推2个499后，也成为了“老板”，如果B3又直推了一个C3，可获得“直推奖100元+团队见点奖200元，共300元，那么老板A作为其平级推荐人，则可获得“ $300 \times 10\% = 30$ 元”。）

从上面可以算出，直推2个人可以获得 $100 \times 2 = 200$ 元，直推第3个的时候可获得“ $100 + 200 = 300$ 元”，共500元，相当于当初付出的499已经回本（即白拿产品）。

三) 模式亮点

走人&留人机制

这个模式的亮点不仅仅是上面的那3个奖励，还有一个巧妙的“走人&留人机制”：成为老板身份后，直推的第三条线（开始），后面成为老板身份的人“走开”，其发展的“代理”留个上级“老板”——如

图，B3成为老板后，离开！C1、C2留给老板A，C1、C2成为老板后，D1、D2、D3、D4留给老板A.....
以此类推（可以看出A可以获得丰厚的团队见点奖！）

帮扶基金

为了更好的实现“上帮下扶”，推动团队良好的裂变，以上所有奖励的20%会暂时冻结！需要把直推的1号位、2号位的B1、B2扶持他们都成为老板，及其下面团队订单数量达到10单（举例），那么这20%即可“解冻”，可全部提现。（温馨提示：也可按阶梯设置“帮扶基金”的比例！！）

企业做链动2+1有什么好处？

1、首先是他是保健产品很好的模式搭档，每一个用户至少都会给平台代理2个代理，每个代理至少会给平台带来3个499订单；

2、平台每单收益： $499 - (100 + 200) = 199$ ；

3、快速消灭库存。