

微三云科技·建立全渠道销售通道；O2O多门店平台搭建 全渠道营销+商业模式+技术搭建

产品名称	微三云科技·建立全渠道销售通道；O2O多门店平台搭建 全渠道营销+商业模式+技术搭建
公司名称	微二云网络科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	深圳市南山区粤海街道海珠社区海德三道199号 天利中央商务广场702C11
联系电话	13924376557 13924376557

产品详情

微三云科技·建立全渠道销售通道；O2O多门店平台搭建 全渠道营销+商业模式+技术搭建

重要介绍：微三云创新模式：微三云|莞云依托技术创/新和资源整合，已围绕电商零售、营销推广、本地生活、商务应用打造了一系列云端生态体系，通过树立互联网平台创/新发展的实体端和系统端两大支撑，实现业务场景线上线下数据互通，为中小企业实现数字化转型赋能。目前旗下拥有：超级云社交广告资讯 APP、去中心化供应链系统、区/块/链共享积分系统、云视商知识付费教育直播系统、云平台商城系统等。其中云平台系统为分布式为服务架构系统底层，一套系统涵盖 50 多种应用功能，功能涵盖综合分销商城、B2C 商城、B2B2C 商城、F2C 商城、F2B2C 商城、S2B 供应链系统、S2B2C 供应链系统、S2S2B 供应链系统、S2S2F2B 供应链系统线上线下智慧新零售全民拼购模式，预售拼购模式，广告电商模式，秒杀拼购模式、社交电商模式、图文短视频电商、直播电商、、众筹卖货系统、无货源多供应商入驻模式、异业联盟跨界盈利系统、、社区团购系统、跨境电商系统、O2O 多商家入驻模式、挂售寄售批发零售系统，拼商拼团抽奖模式、三三滑落公排分红模式，多用户云店模式等.微三云公司旗下品牌:微三云公司旗下品牌有“微三云”、“莞云”、“莞链”、“云视商”、“晶抖云”、“超级云 APP”、“莞带供应链”等，创立于 2014 年，是高新技术企业、双软认证企业，经历 5 年深耕，从 4 个人发展到如今 300 多人全职团队，年软件系统销售额超过 2 个亿，服务企业 30 万多家，源码运营客户超过 5 万家，公司运营超过 6 年，团队骨干技术开发经验超过 20 年。

O2O多门店系统+系统搭建+小程序开发

前文引言：

传统门店面临的4大痛点：客流少、客户关系弱，消费过程复杂，难以实现用户价值持续变现，点单效率低下，消耗大量人力物力，营销手段欠缺，好的店铺常常不为人知线上资源，无法导流到线下消费。又该如何解决，新零售商城系统O2O多门店系统或许有你想要的答案。

第一部分 O2O多门店系统

门店O2O通俗的讲就是线上线下数据互通，共同运营的商业模式，通过系统或平台在线预约、在线支付再到线下门店去消费、体验，比如常见的有线上订餐，饭店吃饭等等。主要可以分为以下两个部分，第一步，利用线上引流，把门店线下的促销活动等优惠信息，推送给线上的目标客户，从而将线上的目标客户转换为门店的线下客户，实现线上线下相互引流，通过门店来揽客，拓客，而通过线上筛选服务、预约评价结算来与客户进行互动。第二步，线下门店体验过程，让用户在线下体验品牌文化，产品特色与**的售后服务。

微三云推出数字化新零售商城系统O2O多门店系统，帮助企业搭建自己的私域流、量平台，可通过多门店系统+小程序直播+素材圈分享+智能名片来推广自己的门店系统，那么具体有哪些功能和特色呢？

第二部分O2O多门店系统功能

- 1、批量管理：支持批量设置入驻商的等级标签、购物币抵扣比例等，提、高效率，便于管理。
- 2、预约系统：用户可在线预约门店功能，可查看门店店铺介绍，门店产品，门店评论，门店位置等，从而选择门店，预约时间和商品。
- 3、定位导航：系统可精准定位用户的位置，从而推送附近的店铺，让用户地图导航到门店消费。
- 4、分佣设置：灵活设置奖励方式(返零钱/返积分)、各级推广比例等，激励推广，合理分佣。
- 5、配送方式：用户可根据实际情况选择送货上门还是上门自提，配送灵活方便。
- 6、营销活动：门店系统可结合拼团，秒杀，优惠券，积分商城，满减，会员折扣，刮刮卡，大转盘等营销活动拓客引流。

7、打通区/块/链：微信、H5、APP端均支持用户使用区/块/链积分支付，扩大场景，链接资源。

8、独立后台：平台、门店均拥有独立后台，进行产品、订单、数据等管理，便于运营，提、升业绩。

第三部分：通过O2O多门店系统社区新零售模式

轻松整合线上销售和线下门店，打造O2O多门店新模式，融合附近店铺、供用户在服务平台挑选，让附近实体店商家都成为自己的赚钱途径。

周边服务：顾客轻轻松松一览周边生活信息在服务平台轻轻松松提交订单。

店面融合：融合小区周围的全部店面进驻到自己的服务平台、变成赚钱工具。

团购价营销:服务平台的店特惠满减活动营销让消费者想要在平台上提交订单。

第四部分 通过O2O多门店系统打造同城电商模式

整合当地特色服务和优势，找到方向定位，快速覆盖当地商圈，打造同城电商平台。

本地服务:整合同城各大商圈和服务。吸引人入驻，丰富平台资源。

商务服务：平台上不同商家提供的服务为用户提供了更多的选择

外卖方式这里有一个休闲娱乐的一站式团购平台，按照精准定位覆盖同城网商圈的游戏娱乐和生活服务。

整合商业圈:整合同城网的各种商业圈和服务。吸引眼球，丰富多彩的平台资源