

# 快手快分销功能怎么开通？入驻快分销推广商品的方法？

|      |                           |
|------|---------------------------|
| 产品名称 | 快手快分销功能怎么开通？入驻快分销推广商品的方法？ |
| 公司名称 | 河南抖锋科技有限公司                |
| 价格   | .00/件                     |
| 规格参数 |                           |
| 公司地址 | 洛阳市洛龙区正大国际东区6幢1312室       |
| 联系电话 | 16692342424 16692342424   |

## 产品详情

快手是国内的一款短视频平台，它提供了一系列的商业化功能，其中之一就是快分销功能。开通快分销功能后，用户可以通过在短视频中推广产品，引导观众购买，从而实现商品的销售。下面是关于如何开通快分销功能的步骤：

1. 登录快手账号：首先，确保你已经在快手上拥有一个账号，并且登录到你的账号。如果还没有账号，可以在快手官网进行注册。
2. 审核个人资料：为了能够开通快分销功能，你需要完善个人资料并进行审核。在个人中心中，填写真实的个人信息，包括姓名、联系方式等。然后提交审核申请。
3. 申请开通快分销功能：在个人中心中，找到“我是商家”选项，点击进入商家中心。然后，点击“我要开通”，填写相关的信息并提交申请。
4. 等待审核结果：提交申请后，需要等待平台的审核。通常情况下，快手会在7个工作日内完成审核。你可以在商家中心中查看审核的进度和结果。
5. 链接支付宝账户：开通快分销功能后，你需要绑定支付宝账户。在商家中心中，点击“绑定支付宝”，按照提示完成绑定。
6. 设定分销佣金：在商家中心中，你可以设定商品的分销佣金。根据你的需求，可以设定不同的佣金比例。

7. 发布带货视频：开通了快分销功能后，就可以在短视频中推广商品了。选择适合的商品，录制带货视频，并在视频中加入商品链接。观众点击链接后，会跳转到商品页面进行购买。

需要注意的是，开通快分销功能是需要经过平台审核的，因此你的个人资料必须真实有效才会通过审核。此外，为了提高商品销售的成功率，你可以选择一些优质的商品进行推广，并结合吸引人的视频内容和推广手法来吸引观众的购买欲望。希望以上内容对你有所帮助！