

机油品牌 帝航润滑油

产品名称	机油品牌 帝航润滑油
公司名称	山东帝航石化股份有限公司
价格	面议
规格参数	
公司地址	济南市历城区机场路11366号
联系电话	15064078733 15064078733

产品详情

润滑油分销对于代理商的好处

润滑油做好分销是在当今润滑油市场激烈的竞争中取得胜利的关键因素，而润滑油分销是为了使厂家的产品达到销售的目的而存在的。润滑油加盟商要了解润滑油分销的好处。

好处一、有效提高铺货率：

做润滑油加盟代理要打开地区润滑油市场就要去铺货，机油品牌厂，市场占有率越高必然伴随着铺货率的，铺货率对于提升润滑油销量至关重要。对于润滑油厂家而言，为了满足和保证消费者能够轻易方便地购买产品的需求，因此，凡是能够满足这种需求的渠道商家都应该成为润滑油铺货的目标。

润滑油产品的销售要与主流渠道产品一致

润滑油产品的成功很大程度上依赖于渠道的畅通，对于消费品而言更是如此。足够的利润是促使各级渠道争相推广的关键，因此对于各种润滑油产品，要充分研究制定合理的价格体系，要保证相对竞争对手而言，润滑油产品能对各级渠道成员有足够的利润吸引力。

润滑油产品决定渠道！反过来也可以说渠道决定产品选择。对于消费品而言，产品的选择还要考虑到当地市场的主流渠道特点，比如区域市场主流的销售渠道，那么选择破局产品的时候就要重点选择适合销售的润滑油产品，要保证所选润滑油产品与主流渠道高度匹配，机油品牌，才能实现销售效率的大化。

拒绝是销售的开始，所有的拒绝只有三种：是拒绝销售人员本身，机油品牌，第二是客户本身有问题，第三是对你的公司或者是产品没有信心。介绍法是利用他人的影响力，或者是延续现有的客户，建立口碑效应。无论是润滑油产品销售。

陌拜将会使你的市场变得大——任何人都是你的客户。但是，陌拜只能是以量取质的。没有被拒绝够以前，你就不会是一个的销售人员，都来自于这种陌生拜访的不断地被拒绝又不断地再去拜访！

拒绝只是客户的习惯性的反射动作，除非他听了介绍就买润滑油产品——很可惜这样的情况比较少，机油品牌厂家，一般说来，惟有拒绝才可以了解客户真正的想法，并且，拒绝处理是导入成交的好时机。异议处理技巧的关键是抓住人性，懂得分析客户拒绝背后的真正问题

机油品牌-帝航润滑油由山东帝航石化股份有限公司提供。行路致远，砥砺前行。山东帝航石化股份有限公司致力成为与您共赢、共生、共同前行的战略伙伴，更矢志成为润滑油具有竞争力的企业，与您一起飞跃，共同成功!