

机油品牌 机油品牌厂 帝航润滑油

产品名称	机油品牌 机油品牌厂 帝航润滑油
公司名称	山东帝航石化股份有限公司
价格	面议
规格参数	
公司地址	济南市历城区机场路11366号
联系电话	15064078733 15064078733

产品详情

三种方法让客户关注产品价值

是否有办法让顾客不再只关心价格，转而关注润滑油产品价值呢？通过促使消费者思考“我到底想买什么”、“我到底需要这个产品的哪些功能”，买卖双方就可以对话。

第一个方法，吸引他们关注润滑油产品或服务的价值。为此，你必须调整自己的定价结构，也就是调整为各种产品定价的基础。

第二个，通过刻意溢价激发顾客的好奇心。适度溢价，让润滑油产品价格比顾客通常愿意支付的价格高一点，会激发顾客深思。

第三种，对价格进行分割，吸引顾客留意润滑油产品的优点。终会促使顾客挑选符合自己需求的产品

选择合适市场价格进入竞品市场

对于润滑油企业来说，机油品牌加盟，选择何时入驻竞品市场非常重要，是非常关键的。寻找市场价格高地方嵌入市场，一定要把握以下三个方面：

一是，这个价格一定不能是消费盲区，不能改变消费者的消费习惯；

二是，你选择的这个价格带是你润滑油品牌与资源能够支撑的价格；

三是，机油品牌厂，这个价格带是你所在的销售区域，不是竞争为激烈的价格带，或者是强势竞争对手看不上或者疏忽的价格。

如果企业在进行润滑油产品定位上没有把握住以上三个方面，机油品牌厂家，陷入直接与竞争对手耗战

的对抗中，大多数人只会选择润滑油品牌影响力很强的产品，而不是选择你！

很多润滑油区域经理认为推广润滑油产品铺货率越高越好，因为汽修门店见的人多了，就会吸引消费者购买，但在现实中并不可能。

1刚进入市场润滑油产品是“新面孔”，消费者接受与认可是需要时间的。

2刚进入市场润滑油产品之所以叫新产品，原因在于没有销售基础，消费者接受度来说较低。

3刚进入市场润滑油产品，会产生滞销从而引发终端不满，推广难度大。

4大面积的铺货会导致终端吸引力下降，因为对汽修厂来说刚上市产品是谋取高额利润的工具，机油品牌，大面积的铺货会使汽修厂失去追逐利润的机会。

我们应该即先重点、后普及、以点带面，通过生意好的、对该地区具有影响力的、能快速提升认识度和产品影响力后，再吸引小的终端销售新产品。

机油品牌-机油品牌厂-帝航润滑油(诚信商家)由山东帝航石化股份有限公司提供。山东帝航石化股份有限公司位于济南市历城区机场路11366号。在市场经济的浪潮中拼搏和发展，目前帝航润滑油在润滑油中享有良好的声誉。帝航润滑油取得全网商盟认证，标志着我们的服务和管理水平达到了一个新的高度。帝航润滑油全体员工愿与各界有识之士共同发展，共创美好未来。