

## 抖店新手期怎么过（新手期出村标准）

产品名称	抖店新手期怎么过（新手期出村标准）
公司名称	广东青芒果信息技术有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	珠海市香洲区金梦巷33号2602办公A3
联系电话	17743532522 17743532522

## 产品详情

想要运营好一个抖音小店店铺，首先就是要过新手期。毕竟在店铺的新手期间，平台会对商家有一些特殊限制，像是限制每日支付单量(1000单上限)、结算账期10+、无法参加平台大促活动等。

如果我们在新手期，当你去对接带货达人带货的时候，达人如果看到你的店铺还处于新手期，是会有所犹豫的。尤其是有一定带货能力的达人，一般很少会同意和新手期的商家合作。所以，我们做店还是应该尽早通过抖音小店新手期。

这段时间，抖音平台对新手期规则也有了一些新的调整。本期我们就给大家详细说一下“抖店过新手期”的全流程攻略!

### NO1：抖店过新手期新规则

很早之前，抖音小店过新手期还有累计成单量“1000单”的要求，但是这个规定已经于2022年10月份后调整了。新的抖音小店过新手期规则有了哪些变化?主要有以下四点：

- 1、新手期商家出村条件中降低成单量要求(1000单 100单)，增加商品三率考核。
- 2、新手期商家每日进行经营合规动态考核，动态考核通过的商家解除新手期限单。
- 3、取消解除限单申报流程。
- 4、对于动态考核不通过商家，会新增货款结算日期延长，和禁止提报精选联盟推广的要求。

### NO2：新规后的抖店新手期怎么过?

看完平台的新规定，记下来咱们聊重点：新的抖音小店新手期该怎么过?

其实平台已经给出了非常明确的指标，我们只需要按照“新手十字星”(打开抖店后台-店铺-奖惩中心-

新手十字星)里的要求，逐项按照进度要求完成，达到了平台的要求就能过新手期。

这里也简单和大家说一下过新手期主要的四项指标：

一、新手期学习任务。这条对于商家来说应该是很简单的，我们只需要按照这个板块的要求，把这些考核都完成就可以了。这里的学习任务也都比较简单，就算是新手，做几遍也基本上都能过。

二、运营能力。这里主要考核的就是我们的累计签收订单量要大于100单。

这点其实考验的是新手起店的能力，因为刚开的店铺基本都需要动销激活店铺，慢慢把流量做起来，累计订单量。成交订单的方法有很多，有能力的商家可以自己作，比如自己开播或者做小店推广等，让店铺爆单。

但是这对于商家运营能力要求比较高，对于更多商家来说，选择靠谱的资源做一波动销，让店铺正常出单或者直接找资源过新手期都是不错的方法。毕竟，很多时候依靠的就是快人一步，快人一步的结果就是你比别人多了很多机会。

关于新手期方面，我们也有长期合作的稳定资源，大家有需要的话，可以文末添加小助理咨询。

三、经营合规方面。这个其实是非常好达到的，只要店铺的体验分出了，店铺正常经营，也没有违规被判罚的情况，就可以完成。

这里要跟大家强调的重点就在于：我们要熟悉平台规则，尽量避免违规行为，比如，不要发布违禁商品，不要重复铺货，不要S单，不要虚假宣传等等。

四、综合体验方面。这一项任务是在前面一项的基础上更细化的要求，体验分要大于4.4分，然后品退率、差评率、投诉率不要太高就可以过。

事实上，如果我们品控做得好，用户自然而然地就会给你打好评，也不会有很多品退、差评的问题，相对来说也是比较容易完成的。

然后再给大家总结一下，新手期出村标准主要有以下四点：

1)新手期动态考核通过(即优质新手商家)

2)新手期学习任务完成并通过考试

3)同时满足“累计签收订单量 100单，商家体验分 70，店铺的品退率、差评率、投诉率同时满足 $\leq$ 对应指标店铺主营类目中位数”

4)注册地为江沪皖的新手期商家，须通过消保委知识点学习考试。

等我们过了新手期以后，体验分大于70分，店铺结算账期会很短，订单确认收货4天后就能结算。

此外，新手期单量降低，会短时间内吸引大量新人入局，而且是质量不同的商家。在这样的情况下，后续的抖店商家为了提升自己的竞争力，对外力的依赖性会越来越大。

其中不可或缺的就是体验分了，所以，体验分提升、动销等需求极有可能会出现暴涨。如果还不知道怎么出村的，也欢迎跟我交流更多方法。