

整合商家于一体的轻创业项目：共享购！

产品名称	整合商家于一体的轻创业项目：共享购！
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋301室
联系电话	14776427336 14776427336

产品详情

现在的大部分电商模式都是让企业转型为线上，但企业此前如果没有相关的运营经验，往往就会走许多的弯路，而且线下的实体店也不能就这样放任不管，这样往往就会错失让企业进一步发展的机会。

这个时候企业可以考虑一些将线上与线下相结合的一些电商模式，比如“共享购”，这个模式主要是将Q块链的一些特质融入进来，让消费者可以在消费的时候获得数字资产，再通过后期升值的概念吸引消费者加大消费或者保持持有，这样的概念在如今的市场上还是比较新的一个概念玩法，相比传统消费返利模式更安全，更长久。

模式里分为两个资产，一个是“共享值”，一个是“共享积分”。

“共享值”就是人们消费后获得的一个消费凭证，本身不具备购买力，在平台也不能进行任何的其他操作，消费者通过消费获得，商家通过让利获得，获得额度无上限，消费越多获得越多。

“共享积分”就是升值资产，价值不是恒定的，也就是它是会升值的，平台会设置一个总发行积分数量，再设置一个每日空投积分数量，

每天会根据消费者手中的共享值数量发放共享积分，共享值越多，积分越多。

平台如何赚钱?

在平台刚起步的时候，入驻的商家想要卖货就需要价值500元的积分作为店铺保证金，但是刚入驻的商家手里是没积分的，这个时候可以通过购买平台设立的积分礼包，来获得一个开店专用积分。

商家每售卖一次商品都会销毁让利额等额的积分，积分销毁就需要去收购消费者手里的积分，当商家越来越多时，卖货越来越多，那么积分需求增大，价值上升。

消费者轻创业

消费者不用高投入就可以轻松创业，消费者只需要日常需要什么买什么就可以获得共享值，共享值再转化成积分，共享值逐渐递减，后面再卖给商家或者想持有升值的消费者，就可以做到一个轻松创业，无痛投资的消费新概念。

这个模式还可以结合线下门店，做一个线下消费获得消费凭证，通过拍照上传凭证之后，交由后台审核，审核通过发放共享积分，共享积分与共享值转化而来的积分是同等作用，都可提现可抵扣消费。