

# 帝航润滑油 工业润滑油品牌 润滑油品牌

产品名称	帝航润滑油 工业润滑油品牌 润滑油品牌
公司名称	山东帝航石化股份有限公司
价格	面议
规格参数	
公司地址	济南市历城区机场路11366号
联系电话	15064078733 15064078733

## 产品详情

### 如何在润滑油终端选择客户

润滑油代理商要去整合渠道资源，重点抓润滑油经销客户，降低运营成本与风险。

类客户具备三个条件：现金交易、运营成本低、润滑油产品消化快。

第二类客户具备三个条件：有销售量潜力，通过实行一系列的营销、战术组合，汽车润滑油品牌，可以获得其主动的销售支持，实现销量增长，资金回笼快且诚信度高，。

第三类客户具备三个条件：销售潜力大，资金回笼慢但诚信度高，润滑油品牌招商，。

### 润滑油代理商要重视县级市场的开发

县级市场的现状是容量小，开发成本高，慢，但是发展潜力大。而中心城市的竞争越来越激烈，费用越来越高，利润越来越低，与其相比，周边县人口较多，潜力很大且竞争没有大城市激烈。

但是发展县级城市会遇到困难，客户用量比较小，运输成本奇高；再次是客户用量无规律，无法合理安排线路，浪费人员和精力，这些都是县级市场的缺点。

由当地分销商开发县级的大客户，一般在一个县城基本上由2~3个大的汽修厂，还有一些大的运输车队和运输公司，润滑油品牌，部分地区还有工程单位，这样的客户以签约的形式合作，约定每月用量，定期送货，给客户提供更优惠的价格或者提供其他服务。

和汽配城的油品或汽配商们签约，主要内容是销售范围、销售价格。通过它们辐射县级或周边市场。毕

竟县级市场不可忽视的。

润滑油代理商不能忽视县级市场，可以用在城市扩名气，在县城增销量的方法来发展代理的品牌，齐下，打造出属于自己的一片天。

润滑油代理经销商要解决客户的并不是你的产品，而是你的代理产品能够帮我解决什么问题，实际上是客户认知的问题，这个时候我们是在争夺汽修厂的资源，看看谁能将自己的信息更多地传达给汽修厂并且被汽修厂认可。

这个决策会受到很多因素的影响，看起来很简单的一个问题却这么复杂，而正是因为客户决策的复杂性才留给了我们销售人员销售的机会。

客户的需求是有层次，对于润滑油客户购买决策的各种影响因素，光看客户的这五大需求层次，我们就可以得出一个结论，那就是每一个产品对于不同的客户来说他的买点并不相同，有人看中的是产品品牌，也有人看中的是产品的使用功能，也有人看中的是产品的购买便利性。在销售的过程中，我们如果能够找准客户的需求到底是什么，工业润滑油品牌，快速开单，所以说你的产品卖点根本就不重要，润滑油客户的买点才是重要的。

帝航润滑油(图)-工业润滑油品牌-

润滑油品牌由山东帝航石化股份有限公司提供。山东帝航石化股份有限公司是山东 济南 ,润滑油的见证者，多年来，公司贯彻执行科学管理、创新发展、诚实守信的方针，满足客户需求。在帝航润滑油领导携全体员工热情欢迎各界人士垂询洽谈，共创帝航润滑油更加美好的未来。