

中国企业去越南从事贸易行业要注意

产品名称	中国企业去越南从事贸易行业要注意
公司名称	登尼特服务外包（江西）有限责任公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	江西省南昌市高新区火炬大街807泰豪软件园北区综合楼D区101
联系电话	0791-881607085 15070868012

产品详情

中国企业去越南从事贸易行业要注意

要坚决贯彻“以质取胜”战略，杜绝假冒伪劣商品。近年来，越南经济水平迅速提高，对产品质量要求提高，中国企业必须严把商品质量关，且重视外观款式，才能适应市场需求，并维护中国商品在越南市场的声誉。企业忽略质量要求，既影响中国商品在越南市场的形象，加深越南消费者对中国商品的偏见，又经常因质量问题引发纠纷，给企业造成经济损失。

要慎重选择合作伙伴，加强风险管理，防止遭受损失。越南国营企业主要分中央企业和地方企业。越南中央直属国有企业在各行业中占有重要地位，实力相对较强，资金较有保障，与其合作风险相对较小；私营企业数量很多，信誉不一，虽经营方式灵活、决策快，但规模较小，抗风险能力弱，中资企业在合作中应注意降低风险。

要规范操作，对贸易流程各环节严格把关。商谈合同应严谨，特别是对于质量、运输、交货、结算、争议等条款要认真商谈，仔细审核，避免漏洞。建议采取信用证结算方式，可选择越南外贸银行、农业与农村发展银行、投资发展银行或工商银行等信誉较好的银行作为开证行，应特别注意防止对方在信用证条款中加入与国际惯例不符的条款。另外，应严格按合同执行，在商品质量、运输交货、制单等环节务必严谨，防止造成经济损失。

要选择安全的交易方式，避免不必要损失。越南企业习惯用电子邮件进行商务交流，一些商业信息容易被黑客利用来骗、盗取货款；越南企业选择以边贸方式进口货物时，应该注意提防越南口岸管理部门临时改变检查检验方式导致交易失败的风险。因此，即使是长期合作伙伴也要通过安全的交易方式进行合作。

要遵守越南外汇管理规定。越南政府对外汇管理非常严格，赴越南时不要携带过多外币，否则出境时将遇到越南海关等口岸管理部门的严查甚至罚没。

企业要积极利用保险、担保、银行等保险金融机构和其他转业风险管理机构的相关业务保障自身利益。包括贸易、投资、承包工程和劳务类信用保险、财产保险、人身安全保险等，银行的保理业务和福费

延 (Forfaiting) 业务 , 各类担保业务如政府担保、商业担保和保函等。