

帝航润滑油 润滑油

产品名称	帝航润滑油 润滑油
公司名称	山东帝航石化股份有限公司
价格	面议
规格参数	
公司地址	济南市历城区机场路11366号
联系电话	15064078733 15064078733

产品详情

目标营销是润滑油厂家急需解决

随着润滑油市场的发展，润滑油，由于润滑油企业资源的有限，任何一个企业，都不可能提供足以满足整个市场所有用户与顾客一切需要的商品和劳务，就必须对润滑油企业所面向的市场范围加以适当的限定，从整体市场中划分出适合企业经营范围作为润滑油厂家的目标市场，润滑油，采取各种营销手段，确立自己在该市场中的地位，以获得效益。这种营销方式，就是目标营销。

实施目标营销，首先要在对市场需求进行调查分析和预测的基础上，实行市场细分化、目标化和定位，。在今天，由于买方市场的形成，注重研究消费特征、细分市场以及制定适应不同消费群体的营销策略，这种科学的市场推进方式，已经被越来越多的行业和企业实践所验证。在不同的行业，对不同的产品，其具体实施的要求和方法却又不尽相同。对于润滑油企业而言也要针对自己行业的特点以及自己产品的特性，老制定自己的目标！

知己知彼方能成功拿下客户

润滑油代理商销售前一定要做好充分的准备，做到像了解自己一样了解自己的客户。

首先，对客户的基本情况一定要有所了解。比如，客户主要的需求及客户购买润滑油商品的动机，竞品的情况等；其次，你还要了解客户个人的基本情况，他们的脾气性格、兴趣爱好、经历，甚至他们的主要家庭情况、社会关系、信用状况等。总之，凡是与客户有关的情况，都要搞清楚。

这样，不出手则已，一出手就要顺利成交，其实要做到“知己知彼”也不难，只要下工夫对自己商品的资料多了解，遇到不懂的问题多向别人请教，就不难掌握自己的商品知识。

随着原材料成本上升，尤其在通胀的压力下，润滑油代理商面对市场的利润薄，润滑油代理商如何通过涨价来使远离亏损，使润滑油代理商的经营能够为未来的发展积蓄足够的力量和实力，是每个润滑油代理商都需要面对现实问题。

- 1、消费者不是对便宜的产品感兴趣，而是对能让其感觉到占便宜的产品感兴趣，越是便宜的产品消费者越占不到便宜。
- 2、渠道和终端商店不是对价格低得产品感兴趣，汽车润滑油，而是对能让其赚到更多的利润的产品感兴趣。
- 3、成功的涨价政策应该用涨价后的政策让消费者“占便宜”，让终端有利润，这样的涨价才能成功。

那么，车用润滑油，作为润滑油代理商在进行产品涨价时，需要从以下几个方面来进行工作，才能使自己的涨价工作得以顺利进行呢

帝航润滑油(图)-润滑油由山东帝航石化股份有限公司提供。山东帝航石化股份有限公司坚持“以人为本”的企业理念，拥有一支高素质的员工队伍，力求提供更好的产品和服务回馈社会，并欢迎广大新老客户光临惠顾，真诚合作、共创美好未来。帝航润滑油——您可信赖的朋友，公司地址：济南市历城区机场路11366号，联系人：吴经理。