

润滑油招商 润滑油 帝航润滑油

产品名称	润滑油招商 润滑油 帝航润滑油
公司名称	山东帝航石化股份有限公司
价格	面议
规格参数	
公司地址	济南市历城区机场路11366号
联系电话	15064078733 15064078733

产品详情

润滑油代理商要重视顾客价值

顾客是上帝，这是每一个人润滑油销售人员都知道的事情，但是，真正做到以客户为中心，润滑油代理商有几人可以做到，作为市场饱和度已经到达的市场，如何在现有市场创出顾客的价值，是值得挖掘的地方。

1经营一家“以顾客为中心”的公司

2把放在顾客价值和顾客满意度上

3发展出能呼应 顾客偏好的通路

4以营销计分卡来发展并管理企业

5从顾客的终生价值来获取利润

开发润滑油客户要对产品足够了解

销售人员首先要了解自己的润滑油产品知识，熟悉产品的性能。产品的制造工艺、制造方法，以及与市场上同类产品相比的优势和不足等。

只有充分了解了自已的润滑油产品，才能够对客户解释清楚。而且对自己的润滑油产品越了解，润滑油，就越容易给你带来坚定不移的自信。

不仅要从自己的角度来了解，更要从客户的角度来了解，要让客户了解自己的润滑油产品能够给客户自己带来什么好处。否则对于在客户来说是没有意义。没有给他没有创造需求。

要从客户的角度了解润滑油产品，客户的需求、客户的基本情况有一个大概的了解，才能够打动客户的心，并终签订润滑油产品订单。

在新市场要上架产品时，润滑油招商，作为市场上新的润滑油产品上市能否成功，取决于我们前期规划，代理润滑油，要做好新市场润滑油产品的推广计划，要有计划性和目的性地开展，防止新润滑油产品在新市场中开发受阻。

1确定润滑油新品在新市场的开发时间，让经销商和润滑油厂家人员提前做好准备。

2定好润滑油铺货的时间表，要求铺货时间连续不间断为好，保证短期内完成。

3确定铺货率和铺货量，润滑油代理，防止积压货物和终端网店过密。

4制订好润滑油新品上市的促销方案，制定符合市场实际情况的渠道或终端促销政策。

5做好人员培训，主要是对产品知识、铺货技巧、铺货要求、工作目标的培训。

润滑油招商-润滑油-帝航润滑油(查看)由山东帝航石化股份有限公司提供。山东帝航石化股份有限公司在润滑油这一领域倾注了诸多的热忱和热情，帝航润滑油一直以客户为中心、为客户创造价值的理念、以品质、服务来赢得市场，衷心希望能与社会各界合作，共创成功，共创辉煌。相关业务欢迎垂询，联系人：吴经理。