

市场的层层内卷下，大健康产业如何找准自己定位

产品名称	市场的层层内卷下，大健康产业如何找准自己定位
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋301室
联系电话	14776427336 14776427336

产品详情

目前市场上，做健康产品行业的企业有很多，而这类产品往往都是zhiming的很赚钱，不zhiming的只能小范围内去开讲座请专家去卖，这样往往回本周周期长，要想突破市场内卷，必须有一个youxiu的分销制度。

大健康的zhiming产品现在市场上也有不少，像道圣康膜等，这些品牌能做的这么火的愿意就在于借助了一些新型营销手段，用“分销”快速卖出产品。

分销的概念在于通过划分产品的利润，公司拿取一部分后剩下用于分配给消费者，刺激消费者推广平台或者产品，从而达到推广的效果。

下面给大家分享一个分销模式，这个模式曾经让一个小团队“美丽天天秒”，在短短半年的时间，做到会员70万，而且不断产生复购，销售额破4个亿。

首先，这个模式内分为两个身份，层级简单只有两级，一个（代理）另一个（老板）。

【代理】特权：

【直推奖励】：当你推的客户购买了499的养生茶之后，会升级为代理，你因为是直推的，所以你可以在平台获得100元的奖励，可以直接提现。

【老板】特权：

【直推奖励】：老板身份时也一样享受直推权益，代理直推两人会脱离原团队跳脱出来成为老板，直推奖励不变还是100元。

【见点奖励】：团队下只要有代理推荐其他人成为代理，你都能获得200元的见点奖励，一个代理推两人就是400见点奖，两个代理推四个就是800见点奖，4个代理推8个就是1600见点奖，这些加起来是不是3000就有了？

【平级奖励】：只要是你的直推代理最后成为了老板，那么他的所有收益你都可以获得10%。

本模式吸引力分析：

模式吸引力：只需要推荐三个人加入自己团队，就相当于免费获得价值499的养生茶，当天系网进展到100人时，最少可以获得2万的奖励。

模式合法性：模式内只有简单的两级，一个代理，一个老板，而且当成为老板时，会脱离原团队，奖励收益只有直推和见点这两级。