

恩施养殖众筹模式成功案例APP商城开发前期提供代运营服务众筹模式如何规风险

产品名称	恩施养殖众筹模式成功案例APP商城开发前期提供代运营服务众筹模式如何规风险
公司名称	东莞微三云莞链信息科技有限公司
价格	.00/1
规格参数	品牌:微三云 服务项目:小程序开发 用途:公众号APP开发
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋503室
联系电话	18002682937 18002682937

产品详情

但如今，随着市场当中的千变万化，企业的商业模式正在不断的经历革新，如今线上企业不再单纯的走电商路线

，陆陆续续的开始进军线下卖货，而传统门店也是在这个时候寻找线上突破的机会。软件开发找王云（万物皆可做线上，不管任何行业，只要你想，就可以成功依靠模式转型，具体的详情方案欢迎找小编咨询）

未来已来，不管你是否看懂

唯有跟上，才不会被市场所淘汰

其实线上线下结合的新零售模式，已经成为了众多零售企业的主要选择，随着购物便捷性的提升，线上用户体验的要求也是在逐渐提高，用户的本身需求从原本的产品化，也是朝着服务体验进行延伸。

而以前的泰山众筹玩法，本身就已经克服了卖货的一大难题，并且其中具有去中心化的科学众筹方式，并且打造合理合规，进出平衡，更核心的是还有爆仓重生，立刻止损机制。

那么如今也是在当下原先发明、设计出泰山众筹的团队已经成功将泰山众筹的4.0版本成功研制出来！并且已经投入使用。

新泰山众筹这是一种打造出新社交电商系统平台当中的集合体，免去了许许多多的零售商家，让制造商

可以直达用户，从而促进用户，这样的方式鼓励消费者参与并且提升自身强烈推荐的分销模式，是如今裂变速度最快的一种模式，使用起来已经完全避免了法律风险，合理合规的进行管理平台。

那么新泰山众筹又是怎么玩的呢？

参与活动购买制定产品参与活动抽奖，抽中得到产品或者进入参与活动。抽中产品利润进入静态池

65%~进合约（即任何动不了，来保障户本，合约到期动返回）

27%~进静态奖励池

6%~进动态奖励池直接分配完毕（推荐奖励，团队奖励，区域奖励等）

2%~进平台盈利，这个是平台利润

如:100进场，为抽中产品其中65%进入返本池直接锁死，6%动态，2%平台，27%进入收益池，也就是静态提现池，收益池提现提空了即活动失败后65%回本，35%产品券出局，合约接着重启，生生不息！35%损失的，在第二次放大投资金额两倍，优先盈利，重启静态给到1.5%的收益

静态每天1%，动态6%分六个个合约池

1，自由合约（随进随出）24小时一次

2，超短合约（3-7天）系统匹配

3，短合约（8-15天）系统匹配

4，中合约（16-30天）系统匹配

5，长合约（31-90天）

6，超长合约（91-180天）

动态:十二个级别，V1-V12，极差0.4%

直推为1%推荐0.5%

在最开始的时候做服务平台融合众筹，就必须要有商城系统开发，用户在商城购物之后，在确定收货之后，平台将会按照自己的诗句运营情况，按照比例积分赠送给到消费者，积分就相当于参与众筹活动的途径。

积分在众筹平台当中，即可在平台购买商品的时候进行抵扣，也可以选择参与众筹活动，也可以进行积分转赠，还可以在积分转入零钱进行提现。

平台当汇总按照3、7、14、15、30天以时间来进行，用户可自由选择短期、中期、长期的众筹活动，按照系统抽签而决定，抽到什么就是什么，为了避所有人都是同一天的，是哪个池都是每日1%，合约到期之后将会自动出具，当成功出局即可获得返利积分。

这样的升级版本的泰山众筹，可以说是与之前的版本完全不同，只要用户购买产品即可获得积分的赠送，活动出具之后获得对应的奖励，这样的方式门槛极低，也是很容易激发购物趣味性。如果您有兴趣可以点赞收藏!!! 谢谢泰山众筹，一款以卖货为主的电商商业模式。解决产品销量、避免资金问题、无压力、无泡沫、无门槛、可持续性，对于用来线下转线上的老板而言，这将是一次把握机会的时机。做产品的提高产品销量，走留量地提高留量加快留量引入，想开多家分店的也可以用此模式快速拓展。总结：电商的竞争，如果是单纯的信息展示、交易，已经不能适应新时代的要求，在全新的移动互联网时代，出现了很多新的电商商业引流模式，对比传统电商具有非常强的竞争力，企业平台要想做大做强，打开市场引流入口是关键一步，所谓引流，都离不开一样非常重要的东西——“留量”，想要以快的速度去将平台的留量做起来，唯有借助当下对消费者具有影响力的营销模式，才能达到预想状态，将本身产品、平台留量等转化。

未来已来，不管你是否看懂，唯有跟上，才不会被市场所淘汰。如果有卖货难、拓客难的问题，欢迎咨询微三云王云合现有资源梳理适合的方案，关注、咨询王云享更多市场干货资料和客户运营案。

总结：电商的竞争，如果是单纯的信息展示、交易，已经不能适应新时代的要求，在全新的移动互联网时代，出现了很多新的电商商业引流模式，对比传统电商具有非常强的竞争力，企业平台要想做大做强，打开市场引流入口是关键一步，所谓引流，都离不开一样非常重要的东西——“留量”，想要以快的速度去将平台的留量做起来，唯有借助当下对消费者具有影响力的营销模式，才能达到预想状态，将本身产品、平台留量等转化。软件开发，就找微三云王云

把项目做得好很不容易，但是微三云提供一切可能的支持助力项目团队更容易成功：4. 创新岭先保障——系统快速迭代：依托于云平台系统底层的开发者平台架构和开放接口，采取了去中心化的定制架构，系统改变过去只能同时为一个项目客户进行功能定制、项目排队定制的局限，变成可以同时支持N个技术团队进行定向定制，平台的应用更新迭代速度得到前所未有的加速，平均每个月就有2-5个新应用上线，并且还在加快，同时客户需求定制可以快速上线。

强大的技术支持——百亿级系统底层研发：微三云投入6000多万技术研发费用、重金招募中科院专家顶层系统架构专家、结合10年电商软件开发经验、花费6年重做系统底层（相当于安卓系统、苹果系统、鸿蒙系统的底层架构、相当于造车的底盘），并命名为莞云软件应用云平台，简称“云平台”，让系统可以支撑平台亿万级的会员体量和千万级的订单并发量，同时采用系统底层和应用功能层分开两个服务器独立部署的方案，极大提高应对攻击的安全系数，醉大程度上避免系统出现盗取用户数据、测试各种漏洞窃取平台资金的情况。

8、快速响应市场，开发出的商业模式，后期可以不断加新的商业模式，就不用一直换更换系统，数据就可以得到很好的沉淀，减少弹缩的时间。

做强做大的系统架构——分布式微服务架构系统：在新的云平台系统底层基础上，岭先同行推出分布式微服务架构系统，按需选择应用，个性化选择功能应用，分应用收费，赠送底层系统所有功能，让客户可以低成本先上线，随着会员量增大和运营的不同阶段进展再付费一键增加应用功能，无需另外定制，无需重新部署系统，快速升级迭代平台功能模式，让平台持续输出好的营销模式引流新会员、老会员价值变现和增强用户粘性。1. 大数据核心安全保障——为客户提供源码独立部署：微三云10年专注源码销售，年销售额超过2个亿，源码系统采取独立私有服务器部署，客户一次购买终身使用，系统可以申请软件著作权专利，可以二次开发。申请软件著作权更有利于平台资质实力背书和融资，又能省掉创业开始阶段养技术团队每月几十万乃至上千万的开支。二次开发（可委托微三云定制开发或自行组建微型技术团队）可以让客户既能快速部署使用微三云云平台所有醉新的功能应用，又能保证客户部分独特的定制的功能应用市场性，非常有利于项目的长期推广运营。

生态型顶层商业思维——创新超级APP+云平台+供应链+云视商+曲快链数字积分组合生态企业商业模式：
微三云不仅是提供技术软件开发的**公司**，而且行业内一家有商业思维的软件开发公司，通过超级APP、云平台商城、超级供应链、云视商在线教育知识付费、曲快链化数字积分系统，为有实力的客户提供人货场全新的生态运营方案商业模式系统，为客户实现隔离政策风险、避免项目崩盘一无所有、多模式共存源码+SAAS模式、多平台合作跨平台供货、利用商学院培训推动市场、内部资产证券化等等商业模式，帮助客户企业成为生态型、长久运营、多渠道盈利的企业。

创新岭先保障——系统快速迭代：依托于云平台系统底层的开发者平台架构和开放接口，采取了去中心化的定制架构，系统改变过去只能同时为一个项目客户进行功能定制、项目排队定制的局限，变成可以同时支持N个技术团队进行定向定制，平台的应用更新迭代速度得到前所未有的加速，平均每个月就有2-5个新应用上线，并且还在加快，同时客户需求定制可以快速上线。

终身创业保障——快速适应市场需求：云平台应用快速增加和功能迭代，保证了微三云行业解决方案越来越丰富，热门的模式和应用均可岭先于市场同行上线发布，让客户的平台始终能升级醉热门的应用，可以终身创业，即使阶段性运营困难，会员数据和订单数据，会员推荐关系都能保留，换一个应用即可切换新的商业模式，之前积累的客户不丢失，不需要推倒重来，每迭代一次增加的会员都是下一次的**基础**，一次比一次更容易成功，实现一套系统终身创业！

供应链支持——对接供应链一键上架一件代发：云平台供应链功能已为客户对接好京东供应链上万种低价品牌产品，对接了怡亚通数百万种产品SKU,供港蔬菜供应链全线数万种有机产品，并将陆续上线和对接更多牛B的供应链，全部支持平台会员订单推送和一件代发，为客户省掉奔波囤货找产品的烦恼，省掉仓库物流对接费用，更轻松创业！还可向客户提供一些低至1折采购的品牌产品供应链，方便平台更好更方便设计模式和佣金拨比。

1.避免团队计酬奖改成分红奖：不能设置太多层级级差奖励和月底累计业绩计酬奖等奖励模式，改成达到相应团队长级别拿对应级别平台分红的模式，避免直接拿伞下多级之后的会员订单来计算上级的提成佣金，改成拿平台分红。

大数据核心安全保障——为客户提供源码独立部署：微三云10年专注源码销售，年销售额超过2个亿，源码系统采取独立私有服务器部署，客户一次购买终身使用，系统可以申请软件著作权专利，可以二次开发。申请软件著作权更有利于平台资质实力背书和融资，又能省掉创业开始阶段养技术团队每月几十万乃至上千万的开支。二次开发（可委托微三云定制开发或自行组建微型技术团队）可以让客户既能快速部署使用微三云云平台所有醉新的功能应用，又能保证客户部分独特的定制的功能应用市场性，非常有利于项目的长期推广运营。

[萍乡现实中开盲盒是什么意思APP开发提供第三方税务解决方案](#)