

# 力仕邦系统模式开发

产品名称	力仕邦系统模式开发
公司名称	广州金诺互联网科技有限公司-APP软件开发
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广州市南沙区丰泽东路106号（自编1号楼）X1301-1346（仅限办公用途）（JM）
联系电话	18928932175 18928932175

## 产品详情

作为力仕邦的代理，能获得以下几种奖金：

### 1，零售差价利润

每个级别的代理都能享受产品全部做零售时获得的利润。力仕邦精油产品一盒的零售价被标注为398元，合伙人需要进货6盒，零售差价为198元，差价利润为1188元；特约需要进货10盒，零售差价为248元，差价利润为2480元；二级需要进货30盒，零售差价为273元，差价利润为8190元；一级需要拿货120盒，零售差价为298元，差价利润为35760元；总代需要拿货300盒，零售差价为323元，差价利润为96900元；官方需要拿货1500盒，零售差价为338元，差价利润为507000元。

### 2，直接招募利润

直接招募利润指的是.上级代理招募各下级代理时能获得的利润。

### 3，订单返利

推荐平级或者.上级可以获得的返利，

官方代理，额外收益

那么作为力仕邦z别的代理商一官方，还能获得哪些额外收益呢？

据资料介绍，官方代理能拿到手里的这些额外收益包括平推返利、团队月度管理奖励、年终福利奖、董事分红奖励。

#### 4，平推返利

这是官方推荐官方能获得的返利，平推的返利由总部返。平推返利返两层(直接返利和间接返利)

举例说明:假设官方A平推了10个官方B,官方B又平推了10个官方C,那么返利关系为：其一，当B进货时，A能获得平推的直接返利=5元X1500盒X10人=75000元;其二，当C进货时，B能获得平推的直接返利=5元X1500盒X10人=75000元;其三，当C进货时，A能获得平推的直接返利=3元X1500盒X10人=45000元。(备注:当平推返利设置时，以后每次进货都能享受返利)

#### 5，团队月度管理奖励

官方推荐官方形成的一整个团队，只要这个团队本月的业绩能达到相应级别，就能获得对应的奖励。

媒介技术的不断发展，传播模式被改变，受众变为受传合一的新的受众。此外，受众还变成了信息的生产者，可以主动的创造、发布信息。

新媒体时代最大的特征就是个性化明显，传播内容的个性化，使受众从传统媒体时代的大众受众细分出来，成为个性化的受众。受到新的传播技术影响，受众细化趋势越来越明显。在自媒体时代，传播者本身个性化就很强，专业化的内容生产使传播有了不同类型的信息主体，另一方面，受众媒介素养不断提高，对于信息的筛选要求也不断提高，受众对自己感兴趣的内容创作者进行订阅、关注，个性化的受众已成为新媒体时代受众的一大特征。