

七人拼团模式告诉你，网上购物平台和微商代理有什么区别？

产品名称	七人拼团模式告诉你，网上购物平台和微商代理有什么区别？
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋301室
联系电话	14776427336 14776427336

产品详情

社交新零售的新，在社交两个字上。伴随着互联网的发展，网购平台的兴起，直接冲击着传统式门店，毕竟二者对比，互联网平台中节省了门店的租金和人工的成本费，这令价格也会得到一个很好的特惠。

网上购物平台和微商代理还有一个很大的差别，那就是微商代理能够主动出击，能通过社交网络平台去互动交流，许多网络店铺也意识到了那一点，把“社交媒体”拉到了日程上。

就拿即拼商城来讲，它是以社交为载体的分享式营销模式，拥有体验式购买、用户主动分享、销售场景丰富等创新优势，也是吸引了不少用户加入商城。

七人拼团系统模式支持现在常规支付、开通第三方支付。电商平台功能于一体，通过社交场景的应用，更容易将大众引导到电商平台进行消费购物，大大节约获客成本，提升用户生活质量、购物体验的提高，增加消费乐趣。

一、进入平台购买任意一款价值500产品即可成为会员进入七人团。

二、排位方式二二复制按订单下单顺序从上到下，从左到右自动排位到每个点的上级队伍，凑满七个点位。

三、七人满团顶上的点位出局，出局可以拿到点位奖励、比如为150元，比如：直推奖励为100。

四、如果两层人员都是自己直推的，消费者获得平台两个奖励机制，也是按见点奖150每点来计算，直推100每个点来计算，用户收益 $150 \times 6 = 900$ 、 $100 \times 6 = 600$ 、总收益1500。

五、每轮出局后系统复投，从收益的1500扣除500，按出局先后排位，排位时之前同个队伍的仍然挂在同个队伍下面，以此类推，进行不断的复投，赚出局收益。

六、平台提现机制，推荐满两个人后才可以提现，没有推荐满两个人的可以进入排位，可以看到收益，但是收益不能提现。

七、最新系统、收益可提70%、30%直接转化成积分，积分用于积分专区兑换产品。

电商商业模式设计中，需要考虑以下几个方面。商品定位，商家明确自己的商品定位，以便更好地满足消费者的需求。其次是商品供应链的优化，商家需要考虑如何优化自己的供应链，确保商品质量和交货时间。商家还需要考虑如何提高自己的品牌zhiming度和消费者的忠诚度，让消费者产生多次复购