

# 丹丹讲模式 如何利用大数据智能化平台实现新零售的裂变式增长 链动2+1模式 源码系统

产品名称	丹丹讲模式 如何利用大数据智能化平台实现新零售的裂变式增长 链动2+1模式 源码系统
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	微三云:源码系统 链动2+1:定制+标准 东莞:小程序,APP,H5
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋402室
联系电话	13728755927 13728755927

## 产品详情

丹丹讲模式 如何利用大数据智能化平台实现新零售的裂变式增长 链动2+1模式 源码系统

做软件，找丹丹DANCE5927，靠谱！微三云集团：专注软件开发10年+  
运营团队200+ 合作客户30万+。

在大数据智能化平台的驱动下，新零售平台正基于人际关系分享模式，呈现出裂变式的发展趋势。优质的产品，经过身边朋友的分享，亲身体验过的产品才是值得分享的。这种模式不仅加强了用户的体验，还利用了社会的效应进行传播，实现了裂变模式销售。

链动2+1商城模式系统作为新零售平台的重要一环，更是加强了这种用户体验。用户想要获得收益那就必须走代理，成为代理就需要购买和推广商品。而当代理后想要获得更多的奖励，那就需要成为老板，成为老板就有更多的奖励制度。想要成为

高级的代理，需要购买代理大礼包，而成为老板推荐两位用户就能成为老板，还可以享受三种奖励机制。

该模式只设有两种身份，即代理和老板。升级条件简单明了，只需推荐两位伙伴购买商城中的礼包，即可晋升为老板身份。商城中设有创业区，包括价值为499、699和999的礼包，以499大礼包为例（礼包对应有等值的产品）。一旦消费者购买了499大礼包，即可成为代理身份。若他再推荐两位伙伴购买礼包，则可晋升为老板身份。

在分销模式玩法中，每一位代理升为老板后，都需要给上级的老板留下两个原始的客户，这就是感恩机制规则。其中设置的任务达标后，代理没有达标的话，只能将其中的80%，而后边的20%的收益则冻结成为帮扶基金。这种电商模式前期还是依靠的是平台自己的流量，也是主要的盈利方式。

市上的链动2+1商城系统则是把流量获取转化成为了新用户的带入，这就是为什么叫链动2+1商业模式，主要是新用户能带来更多的用户。该商城系统也有二级分销商的板块，多层多级，合理的进行各种奖励制度。下级用户成为老板后，还会留下之前的用户，下级的成为老板也会帮上级获得帮扶基金。

目前的三大消费环节就是人、货物、平台场地，任何的时候都是不变的。创业者都要考虑好这些因素，结合轻资产创业，在发展的道路上求创新、差异化，以相对较低的成本、较快的速度来覆盖市场，建立属于自己的品牌市场。新零售俗称社交新零售销售，记住社交新零售的运营模式、线上线下、物流紧密结合。

这种模式最大的动力是成为老板：权益1：可以独立开发自己的新市场；权益2：老板的推荐代理奖励300元；权益3：团队还可以获得永久收入；即时将代理升级为老板200元；权益4：老板平级奖。拿直推代理升级为老板收入的10%，平台额外奖励的；权益5:获得赠送积分或购物币享受扣除提现费如果您想了解模式的具体玩法请私信丹丹。

#链动2+1#绿色消费积分模式#消费增值模式#共享门店#共享股东#泰山众筹#广告电商#超级app