

让农业生产走向智能化：线上种植模式？营销思维+电商系统，微三云模式解析

| | |
|------|-------------------------------------|
| 产品名称 | 让农业生产走向智能化：线上种植模式？营销思维+电商系统，微三云模式解析 |
| 公司名称 | 微二云信息技术有限公司 |
| 价格 | .00/件 |
| 规格参数 | |
| 公司地址 | 广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋503室 |
| 联系电话 | 13929266321 13929266321 |

产品详情

让农业生产走向智能化：线上种植模式？营销思维+电商系统，微三云模式解析

前文引言：

购买电商系统，记得认准专业源头开发公司（怎么也得有 80 个技术以上吧），记得问系统底层是不是自己研发有专利证书的，有没有过万

的正在运营的源码客户？迭代更新的频率有多快？

近两年，由于品牌企业、电商平台不断提升对订单履约的重视程度，履约形式一直在迭代升级，前置仓、闪送、同城购、社区团购等层出不

穷，争夺【中场和近场】的零售业态也更加多元化。但所有形式变化的底层逻辑都遵循着如何更好的服务用户，如何更好的盘活区域内资源，企业

需要在两者之间寻找平衡点。可视化、可量化的数字化方案无疑是zuihao的天平砝码

线上种植模式 + 云养殖app+ “ 互联网+农业 ”

生活逐渐智能化，生活中的许多需要人去做的事情也被数字化。

人们以前互相联系都是见面或者写信，如今只需要一个手机就能够联系到五湖四海的朋友；人们以前都要出门到实体店里购物，如今在手机屏幕上随便选选就能买到自己想要的商品；

人们以前种植都要亲自选择种子亲自浇水施肥，如今在电商平台上线上操作就有人帮你种植，成熟的果实还会直接送到你的地址.....数字化浪潮到底好不好，没人能给个准话，但这是社会的发展趋势，只有迎着趋势去发展，你才不会被社会淘汰。

手机联系、线上购物这些人们早已习以为常，但是线上种植却十分罕见。尽管罕见，但这并不是不可能的事，近期上线的榴莲王国就是采用线上种植模式，让用户投资种植、享受果实、赚取收入。

线上种植模式到底怎么玩呢？我们就以榴莲王国为例介绍一下：

基础玩法：

第一步：用户在平台免费注册，即可认领平台送的榴莲树，等榴莲成熟选择变卖或提货；

第二步：用户也可在平台主动购买榴莲树，主动购买的榴莲树有多个种类，等榴莲成熟选择变卖或提货；

第三步：用户榴莲成熟可以选择提货或变卖，可在平台交易市场发布订单，赚取收入。

注册板块：

在平台实名注册送一棵榴莲树，30天榴莲可以成熟，可以选择变卖或者提货。水滴还有肥料可以加速成熟时间，水滴获得方式每天完成签到，分享升等级也可以每天获得水滴还有肥料（后期水滴和肥料可以互相转赠交易）。

投资板块：

在交易市场发布求购LLB积分，求购成功在商店购买自己想要的榴莲树。每种榴莲树成熟时间还有产果数量是不一样的自己可以选择。

交易板块：

I 购买的选择我要买开始发布求购；出售的选择我要卖发布订单；无论求购还是出售成功，都会收到短/

信提示然后去处理自己订单。

I 求购的去选择付款；出售的查看自己上传收款方式中有没有收到款，然后提交订单。

I 如果发布成功不付款系统自动封号。

I 出售时间早10到晚20点，发布求购时间24小时随时可以。

分享奖励：

I 直接分享收入百分之一

I 直接分享三个有效用户

I 系统滑落30人，无线代收入百分之五

分享越多滑落越多，zui多可以享受到滑落5000人，5星以上等级还有水滴肥料榴莲奖励（购买榴莲树算有效用户）

如何提货：获得榴莲后不想卖出的可以在收货地址中填写自己收货地址，在榴莲数量里面选择提货，发货时间72小时内发出，不是偏远地方全国包邮。

通过以上介绍我们可以清楚地了解，线上种植模式是一种能够帮助农产品销售的电商营销方式。

线上种植模式让用户认领种植榴莲，其目的非常简单，就是让榴莲按需种植，不浪费每一个成熟的果实。这种模式能够避免传统种植售卖中极易出现的供需不同的问题，直接按照用户的需求来种植，认领一棵种植一棵，认领一百棵种植一百棵，完全不用担心果实卖不出去，也不用担心消费者买不到果实。

水果、粮食作为人们生活的刚需产品，绝、对不会没有市场。因此，线上种植模式也绝、对不会没有市场，既然市场大，需求多，那么这种模式很快就会成为电商行业的主流模式。如果你想起盘赚钱，那就要快一点了，晚一步就被别人把平台做起来了，到时候钱都往别人的口袋里流，你想再做平台也比不过这些已经开拓好市场的人了。

云养殖app是一个集养殖、销售、服务、互动、资讯等多功能于一体的平台，它可以为农民提供线上养殖服务，让农民可以通过app直接发布养殖信息，让更多的人了解和认养他们的农产品。同时，云养殖app还可以提供一系列的服务，如：养殖技术咨询、农产品销售、物流配送等，为农民提供全方位的服务。

云养殖app的开发可以帮助农业产业升级，提高农民的生产效率和产品质量。通过云养殖app，农民可以更好地掌握市场信息，及时调整养殖计划，提高养殖效益。同时，云养殖app还可以为农民提供专业的技术支持和服务，提高农产品的品质 and 安全性，满足消费者的需求。

在云养殖app的开发中，互联网模式也是一个重要的特点。通过互联网模式，云养殖app可以将农民的农产品直接销售给消费者，减少了中间环节的成本，提高了农产品的性价比。同时，云养殖app还可以提供一系列的互动和咨询服务，为农民和消费者之间建立更好的互动和沟通渠道，促进农业产业的发展。

云养殖app还可以通过互动功能，让农民之间进行交流和分享经验，促进农业行业的发展。同时，云养殖app还可以提供最新的农业资讯，让农民了解行业动态，提高养殖效益。云养殖app的使用非常便捷，农民只需要在手机上下载安装，就可以随时随地使用。农民可以通过app发布养殖信息，包括养殖种类、养殖周期、养殖技术等，让更多的人了解和认养他们的农产品。

云养殖app还可以提供养殖技术咨询服务，农民可以通过app向养殖专家咨询技术问题，解决养殖过程中的困惑。同时，云养殖app还可以提供农产品销售服务，农民可以通过app将自己的农产品上架销售，让更多的人购买到优质的农产品。云养殖app还可以提供物流配送服务，农民可以通过app选择合适的物流方式，将农产品安全快速地送到顾客手中。这样一来，不仅可以提高农民的收入，还能让更多的人享受到优质的农产品。

总而言之，云养殖app是一个为农民提供全方位服务的平台。通过云养殖app，农民可以方便地发布养殖信息、获得养殖技术咨询、销售农产品并提供物流配送服务。这不仅能提高农民的收入，还能推动农业行业的发展。云养殖app开发是助力农业产业升级的重要途径，它可以帮助农民提高生产效率和产品质量，同时为消费者提供更加安全、优质的农产品。通过不断创新和改进，云养殖app有望在未来成为农业产业发展的重要工具。

如果你不知道什么样的商业模式适合你，想做一套适合自己的模式商城系统，或者想了解相关的一些知识，可以私信我

小编从事电商行业多年，见过许许多多的平台与模式，哪些可以火，哪些火不起来，小编一眼就能分辨出来。以小编多年的工作经验判断，2023年将会是线上种植的一年，想要赚钱的老板这次真的不要再错过了。小编手里有好些咨询渠道与合作平台，想要起盘赚钱的老板可以向小编留言获取哦！

小编介绍：

小编介绍:微三云麦超，微三云营销总监、商业模式总监，商学院院长，首席商业模式策划导师，在软件开发和商业模式策划行业至今已经超过10年，截止到2023年1月累计亲自服务1557个平台客户，期待能帮

你找到合适的软件，合不合作您说了算，我的服务您看结果，期待这次能帮到您！

公司：微三云集团（莞云）

旗下子公司：微三云信息/微三云大数据/莞云/鸿云/商二/商六/莞带/莞链/达丰云

晶抖云（微三云）云平台开放平台开发者：星电/尾音/云前/超越网络

公司规模：公司经营已超10年，独享整栋5000平方写字楼，年营业额8000万到2个亿，全职员工300人（全职开发技术180人），服务过百亿级生态模式平台超过30家，服务过上市公司国企超过10家，服务过电商模式创业平台超过20万家。

资质：双软认证企业，省高新技术企业，自主专利30多项，软著300多个

地址：东莞市石排镇瑞和路1号松山湖高新技术创新园B座整栋

联系：麦总监（负一层电梯直上504）

备注：加微信免费领取数十位平台操盘手和商学院导师联手整理的《分销商城百亿级平台运营合规方案及推广秘诀2023年版》，来公司需提前门岗报备并享受免费停车，免费梳理设计商业模式，有需要进一步联系，可以关注公众号“微三云信息”咨询任意内容或者直接百度“微三云麦超”即可获得小编联系方式！

拓展阅读：

微三云软件开发：软件开发行业乱象不小，微三云是一股清流！

同样看起来表面功能差不多的软件，有几千元的，有几万元，有几十万，有几百万的，如何去选？

一个好的电商系统底层，少则需要几千万的研发经费，多则过亿，而且至少需要过万的平台客户使用才能完善成熟，你手上花一两万就买到

的电商系统只有三种可能：

一是只是一个 Saas 账号或者不值钱的小公司（不到 100 人）开发的三流产品，用起来就知道坑有多少，而且后续是没有什么更新维护功能免

费升级的

二是用网络上开源的系统源码改的，漏洞太多，资金不见了都不知道什么原因，黑客如入无人之境

三是用的是破解大公司的源码做的盗版系统，轻则盗版公司被抓找不到运维服务系统无法使用、项目崩盘辛苦积累会员数据化为泡影重头再

来，重则平台也会连带被起诉高额赔偿！