

促进农业产业链的升级发展的云养殖app开发？技术服务+商业思维，微三云平台运营

产品名称	促进农业产业链的升级发展的云养殖app开发？技术服务+商业思维，微三云平台运营
公司名称	微二云信息技术有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋503室
联系电话	13929266321 13929266321

产品详情

促进农业产业链的升级发展的云养殖app开发？技术服务+商业思维，微三云平台运营

前文引言：

微三云商学院认为，用户洞察是在引流获客、留存转化后的又一重要环节，以数据为依据优化产品与运营。通过基于数据的深度处理及模型

分析，帮助企业挖掘用户特征及价值，更好地制定精准且差异化的营销策略，从而实现长期用户维护、tisheng用户忠诚度与复购可能性。

正如前文所说，“私域”的概念诞已经有5年，已经逐步从粗放经营转向精细化经营时代，对品牌商家来说，最重要的就是需要了解不同平台差异，

制定完善的私域运营策略，持续经营、快速迭代，以tisheng企业的数字化生命力。

线上种植模式 + 云养殖app+ “互联网+农业”

生活逐渐智能化，生活中的许多需要人去做的事情也被数字化。

人们以前互相联系都是见面或者写信，如今只需要一个手机就能够联系到五湖四海的朋友；人们以前都要出门到实体店里购物，如今在手机屏幕上随便选选就能买到自己想要的商品；

人们以前种植都要亲自选择种子亲自浇水施肥，如今在电商平台上线上操作就有人帮你种植，成熟的果实还会直接送到你的地址.....数字化浪潮到底好不好，没人能给个准话，但这是社会的发展趋势，只有迎着趋势去发展，你才不会被社会淘汰。

手机联系、线上购物这些人们早已习以为常，但是线上种植却十分罕见。尽管罕见，但这并不是不可能的事，近期上线的榴莲王国就是采用线上种植模式，让用户投资种植、享受果实、赚取收入。

线上种植模式到底怎么玩呢？我们就以榴莲王国为例介绍一下：

基础玩法：

第一步：用户在平台免费注册，即可认领平台送的榴莲树，等榴莲成熟选择变卖或提货；

第二步：用户也可在平台主动购买榴莲树，主动购买的榴莲树有多个种类，等榴莲成熟选择变卖或提货；

第三步：用户榴莲成熟可以选择提货或变卖，可在平台交易市场发布订单，赚取收入。

注册板块：

在平台实名注册送一棵榴莲树，30天榴莲可以成熟，可以选择变卖或者提货。水滴还有肥料可以加速成熟时间，水滴获得方式每天完成签到，分享升等级也可以每天获得水滴还有肥料（后期水滴和肥料可以互相转赠交易）。

投资板块：

在交易市场发布求购LLB积分，求购成功在商店购买自己想要的榴莲树。每种榴莲树成熟时间还有产果数量是不一样的自己可以选择。

交易板块：

1 购买的选择我要买开始发布求购；出售的选择我要卖发布订单；无论求购还是出售成功，都会收到短信提示然后去处理自己订单。

I 求购的去选择付款；出售的查看自己上传收款方式中有没有收到款，然后提交订单。

I 如果发布成功不付款系统自动封号。

I 出售时间早10到晚20点，发布求购时间24小时随时可以。

分享奖励：

I 直接分享收入百分之一

I 直接分享三个有效用户

I 系统滑落30人，无线代收入百分之五

分享越多滑落越多，zui多可以享受到滑落5000人，5星以上等级还有水滴肥料榴莲奖励（购买榴莲树算有效用户）

如何提货：获得榴莲后不想卖出的可以在收货地址中填写自己收货地址，在榴莲数量里面选择提货，发货时间72小时内发出，不是偏远地方全国包邮。

通过以上介绍我们可以清楚地了解，线上种植模式是一种能够帮助农产品销售的电商营销方式。

线上种植模式让用户认领种植榴莲，其目的非常简单，就是让榴莲按需种植，不浪费每一个成熟的果实。这种模式能够避免传统种植售卖中极易出现的供需不同的问题，直接按照用户的需求来种植，认领一棵种植一棵，认领一百棵种植一百棵，完全不用担心果实卖不出去，也不用担心消费者买不到果实。

水果、粮食作为人们生活的刚需产品，绝、对不会没有市场。因此，线上种植模式也绝、对不会没有市场，既然市场大，需求多，那么这种模式很快就会成为电商行业的主流模式。如果你想起盘赚钱，那就要快一点了，晚一步就被别人把平台做起来了，到时候钱都往别人的口袋里流，你想再做平台也比不过这些已经开拓好市场的人了。

云养殖app是一个集养殖、销售、服务、互动、资讯等多功能于一体的平台，它可以为农民提供线上养殖服务，让农民可以通过app直接发布养殖信息，让更多的人了解和认养他们的农产品。同时，云养殖app还可以提供一系列的服务，如：养殖技术咨询、农产品销售、物流配送等，为农民提供全方位的服务。

云养殖app的开发可以帮助农业产业升级，提高农民的生产效率和产品质量。通过云养殖app，农民可以更好地掌握市场信息，及时调整养殖计划，提高养殖效益。同时，云养殖app还可以为农民提供专业的技术支持和服务，提高农产品的品质 and 安全性，满足消费者的需求。

在云养殖app的开发中，互联网模式也是一个重要的特点。通过互联网模式，云养殖app可以将农民的农产品直接销售给消费者，减少了中间环节的成本，提高了农产品的性价比。同时，云养殖app还可以提供一系列的互动和咨询服务，为农民和消费者之间建立更好的互动和沟通渠道，促进农业产业的发展。

云养殖app还可以通过互动功能，让农民之间进行交流和分享经验，促进农业行业的发展。同时，云养殖app还可以提供最新的农业资讯，让农民了解行业动态，提高养殖效益。云养殖app的使用非常便捷，农民只需要在手机上下载安装，就可以随时随地使用。农民可以通过app发布养殖信息，包括养殖种类、养殖周期、养殖技术等，让更多的人了解和认养他们的农产品。

云养殖app还可以提供养殖技术咨询和售后服务，农民可以通过app向养殖专家咨询技术问题，解决养殖过程中的困惑。同时，云养殖app还可以提供农产品销售服务，农民可以通过app将自己的农产品上架销售，让更多的人购买到优质的农产品。云养殖app还可以提供物流配送服务，农民可以通过app选择合适的物流方式，将农产品安全快速地送到顾客手中。这样一来，不仅可以提高农民的收入，还能让更多的人享受到优质的农产品。

总而言之，云养殖app是一个为农民提供全方位服务的平台。通过云养殖app，农民可以方便地发布养殖信息、获得养殖技术咨询、销售农产品并提供物流配送服务。这不仅能提高农民的收入，还能推动农业行业的发展。云养殖app开发是助力农业产业升级的重要途径，它可以帮助农民提高生产效率和产品质量，同时为消费者提供更加安全、优质的农产品。通过不断创新和改进，云养殖app有望在未来成为农业产业发展的重要工具。

如果你不知道什么样的商业模式适合你，想做一套适合自己的模式商城系统，或者想了解相关的一些知识，可以私信我

小编从事电商行业多年，见过许许多多的平台与模式，哪些可以火，哪些火不起来，小编一眼就能分辨出来。以小编多年的工作经验判断，2023年将会是线上种植的一年，想要赚钱的老板这次真的不要再错过了。小编手里有好些咨询渠道与合作平台，想要起盘赚钱的老板可以向小编留言获取哦！

小编介绍：

小编介绍:微三云麦超，微三云营销总监、商业模式总监，商学院院长，首席商业模式策划导师，在软件开发和商业模式策划行业至今已经超过10年，截止到2023年1月累计亲自服务1557个平台客户，期待能帮你找到合适的软件，合不合作您说了算，我的服务您看结果，期待这次能帮到您！

公司：微三云集团（莞云）

旗下子公司：微三云信息/微三云大数据/莞云/鸿云/商二/商六/莞带/莞链/达丰云

晶抖云（微三云）云平台开放平台开发者：星电/尾音/云前/超越网络

公司规模：公司经营已超10年，独享整栋5000平方写字楼，年营业额8000万到2个亿，全职员工300人（全职开发技术180人），服务过百亿级生态模式平台超过30家，服务过上市公司国企超过10家，服务过电商模式创业平台超过20万家。

资质：双软认证企业，省高新技术企业，自主专利30多项，软著300多个

地址：东莞市石排镇瑞和路1号松山湖高新技术创新园B座整栋

联系：麦总监（负一层电梯直上504）

备注：加微信免费领取数十位平台操盘手和商学院导师联手整理的《分销商城百亿级平台运营合规方案及推广秘诀2023年版》，来公司需提前门岗报备并享受免费停车，免费梳理设计商业模式，有需要进一步联系，可以关注公众号“微三云信息”咨询任意内容或者直接百度“微三云麦超”即可获得小编联系方式！

拓展阅读：

微三云公司讲解：

微三云作为品牌零售数字化软件服务商，对于不同行业的品牌企业私域运营都有丰富的经验，并总结出了成熟的方法论。特别是对于多品牌集团，

每个子品牌都有私域，如果需要协同这些私域的话，就要把所有私域数据打通。

举例，一个集团企业旗下有鞋服品牌、珠宝品牌、家居品牌等，这些品牌的私域会员系统都通过微三云的智能运营中台进行了数据打通。然后集团

总部组织营销活动，进行多品牌私域混合运营。营销活动可以把这些私域liuliang先集中再进行二次分发给各个子品牌，对于单个品牌来说，它就吸纳

了其他品牌的私域会员，实现了集团内的私域增长。