

# 股票群炒股被骗买人寿险怎么办？可挽回

产品名称	股票群炒股被骗买人寿险怎么办？可挽回
公司名称	武汉臻诚源法律咨询服务
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	洪山区高新大道116号长航蓝晶国际12号楼及地下室第12幢5层2号
联系电话	15171517941 15171517941

## 产品详情

犇牛方财今商学堂班班-奇奇、大同财商学堂校长-实战派、gaoji客户经理潘建铖说他们有更加gaoji的服务，但是想要开通此服务有一定的门槛，需要下载财今商学堂app，而购买招商仁和金盈卫增额终寿（招商仁和和富金生终身寿险）是有三个层次可供选择的：分别是交5万、10万、20万每年。不管最后购买哪个层次都能享受【老周密训会】老周&金泽荐股服务，购买三个层次保险都有一个共同点——期限要交满10年，也就是说完整的招商仁和金盈卫增额终寿（招商仁和和富金生终身寿险）三个层次交满10年的全款金额分别为50万、100万、200万，对于我来说这都是不小的资金，而我的目的仅仅是想跟着老师能更好的炒股赚点小钱，根本就不想购买保险，况且买这个保险也并没有得到什么好处还要先交钱进去，交满10年之后谁知道会变成什么样？

正当我犹豫不决的时候，犇牛方财今商学堂班班-奇奇、大同财商学堂校长-实战派、gaoji客户经理潘建铖跟我说想要开通连弩功守同盟服务购买招商仁和金盈卫增额终寿（招商仁和和富金生终身寿险）是前提，这是规定，谁都改不了。我说我资金不多，再把钱转到保险上可能炒股就没本钱了，而老师说可以让我先购买最低层次的，等开通连弩功守同盟服务之后，赚回来的钱要远远大于目前投入的一点点，而且购买的保险的钱又不是打水漂了，交满期限之后是可以连本带利拿回来的，说道这里我就心动了，于是购买了10万的招商仁和金盈卫增额终寿（招商仁和和富金生终身寿险）开通了连弩功守同盟服务，没想到进去连弩功守同盟服务之后犇牛方财今商学堂班班-奇奇、大同财商学堂校长-实战派、gaoji客户经理潘建铖首先就给我发了一段风险提示，说让我好好看看，当时根本没心思去仔细看，只想尽快赚回来，就这样图了圈套。

没想到不仅股piao没有赚到钱，整体来讲还亏损了十几万，真实得不偿失，仔细想一下发现购买的保险也并没有得到什么好处，交满10年之后谁知道会变成什么样，想想就后悔莫及。于是在网上搜了一下招商仁和金盈卫增额终寿（招商仁和和富金生终身寿险）的相关信息，看到子辰追损发表的文章，看到他写的文章后和我受骗的经历很相似，于是联系到了子辰追损，提供了在招商局仁和人寿保险股份有限公司的相关证据，经过差不多2个月的时间处理，招商局仁和人寿保险股份有限公司主动跟我和解，并答应赔偿我的损失。真的太感谢子辰追损团队工作人员了，希望有类似经历的你可以及时止损！

通过以下途径购买了保险的重点注意：

满堂红、聚宝盆、天机阁、股海擒龙王天元、财富管家、芝士律动、金玉满堂、天元解市、芝士堂荐股、财虹商学院、迈甘通天下、老周密训会、财金尚学堂、财今商学院、大同财今服务、埕晓浪花服务、钦翎大咖服务、然誉浪花服务、大同财商学堂、【满堂红】尊享版、【玉如意】尊享版、qiangnu攻守同盟服务、连弩攻守同盟服务、连弩商学院、连弩财今商学院、交易军师博众龙岗、曹茂桂进阶集训营、曹老师私募机构人脉圈子、玉如意尊享版策略直播室、【闪电俱..教学群】、wangpai研学杜咏泉

曝光此类以直播间讲课荐股诱导购买保险产品：

招商仁和金盈卫增额终寿（招商仁和和富金生终身寿险）、渤海人寿前行无忧终身寿险、和泰人寿和泰鑫享盈终身寿险、弘康人寿弘运增利终身寿险、爱心人寿守护神终身寿险、海保人寿鑫满意终身寿险、泰康人寿年金险、横琴人寿、小康人寿、渤海人寿鑫禧人生终身寿险、国联人寿鑫运一生终身寿险、和谐倍护金生终身护理保险、国富人寿鑫满意终身寿险、恒大人寿、百年人寿、华泰人寿、阳光人寿、长城人寿、太平洋人寿、鼎城人寿、华夏人寿、农银人寿、吉祥人寿

所有的推荐股piao投保都是骗局！

请往下看：

相信大家都看过这种广告，刚开始基本都是从shua短视频的时候，上的“钩”，打着免费推荐，免费推广，做公益之类的旗号，诱导广大股民们购买保险，全部都是骗局，无一例外的，只要你是因为炒股而投保的，就是被骗了。

大部门的股民都是被这种机构给骗了买的保险，他们包装一个老师出来，吹捧实力，声称加入内部服务就可以赚钱，几乎所有被骗的股民都是购买的增额终身寿险，我来告诉你们，为什么都是这款保险，这款保险缺点在哪里

之所以说增额终身寿险不值得买，主要有以下几个方面的原因：

### 1、保障能力弱

这类产品只包含身故/全残保障，不提供疾病、医疗、意外伤害等保障，所以如果发生大病，需要住院治疗，或者发生小意外事故，都不在寿险的保障范围内，无法理赔。并且增额终身寿险前期的保额低，前期出险不划算。

### 2、投入资金较多

市面上的增额终身寿险通常会设置起投门槛，大多产品是5000元保费起投，高一些的产品要求1万、2万保费起投，对于普通家庭来说交费压力大。并且保单收益与投入的资金有关，若投入的资金少，那么保单的预期收益一般不太理想。若投入的资金过多，交费压力会比较大，影响生活质量。

### 3、资金灵活性太强

增额终身寿险基本都支持减保，且大多产品的减保规则宽松。减保其实就是部分退保，取出保单的现金价值，若保单现金价值取完保单就失效了，并且保单现金价值减少，收益也会相应减少。因此资金灵活性太强，会在一定程度上削弱强制储蓄功能。

### 4、实际收益并不高

增额终身寿险的固定利率一般是3.5%、3.6%，高一点的产品可达到3.8%，但这并不是预定收益率，而是

保额的递增利率，和身故保障挂钩，只有保额才会按照这个比例逐年递增。而保单的实际收益率是需要通过验算测算才能得出的。

那么被骗之后更好的维权方式是什么？

- 1、保留与诈骗公司的一切聊天记录，投保记录
- 2、不要与诈骗公司起争执，打草惊蛇
- 3、如果没有聊天记录了已经删除了还需取证

我司专注于被骗维权追回，处理过上百起此类案件，成功率高达99%，追不回之前分文不收，以免投资者二次受骗，如有需求，可直接私信我