



1.分销奖励：一级分销返利模式，代理将产品推荐给他人购买，可以获得相应层级的佣金奖励。

2.升级条件：达到所规定的门槛自动升级，如推荐XX个代理或者自己直接购买XX单可升级。苗悦堂社交

新零售系统分销系统功能特点苗悦堂社交新零售系统分销系统功能特点苗悦堂社交新零售系统分销系统

功能特点苗悦堂社交新零售系统分销系统功能特点苗悦堂社交新零售系统分销系统功能特点

3.角色分佣：不同层级代理身份角色，其奖励制度也相应不同，激发代理的销售热情。

4.团队分红：各个身份根据所在团队所获总业绩的比例分配返利。

5.业绩分红：不同代理身份的身份，分红比例条件不同，各个身份返佣比例以月度营业额结算。