

为农民提供线上养殖服务的app了解吗？云养殖app+互联网营销模式

产品名称	为农民提供线上养殖服务的app了解吗？ 云养殖app+互联网营销模式
公司名称	深圳市微二云信息技术有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市东莞生态园瑞和路1号松山湖高新技术创新园B栋2-5层
联系电话	13929266321 13929266321

产品详情

前文引言：产品好却卖不出去，面对新趋势却找不到入口点，想转型却找不到合适的系统，入驻大平台竞争大，自建平台费用高，成为广大中小型企业发展的“绊脚石”。微三云会员制模式及会员代理机制，让企业花最低的成本享受更有针对性、更全面的技术保障，打破买家和卖家时间、空间限制，大大提升售卖效率，让商家拥有完整管理权，提升企业卖货效率，并借助平台享有的身份权益，将自己的人脉变成源源不断的钱脉。微三云品牌新零售、社区新零售双管齐下，建立线下体验、线上订单、线下取货模式，结合创/新订货模式，实现全渠道卖货。供应链端+

线上平台+社区零售联盟，提供点对点服务，打通“最后一公里”销售。微三云品牌新零售卖货系统，“生产-仓管-配货-进货-

销售”一站式管理，重构“人货场”，线上品牌集合，线下布局体验，全渠道并行发展。

生产：吸引供货商入驻，丰富平台商品类目，扩大受众群体，赚取入驻费用。仓管：通过物码管理，一物一码，价格统一掌控，有效控制窜货与乱价，便于结算及管理，提高销量，合理分润。配货：拥有派单分仓体系，平台可选择【按推荐关系】、【按区域】分仓派单，链接关系，分配派单奖励。进货：支持按要求进货、充值货款、上级审核、购买礼包等多种方式申请成为订货商，拥有提成奖、推荐奖、伯乐奖、充值/支付返点等多种补贴，激励订货。销售：推广奖励、排队奖励等10

大奖励机制，激励推广积极性，加速渠道渗透，快速覆盖市场，加速卖货。

另外，微三云品牌新零售卖货系统打通线上线下会员体系，同步后台管理数据，线上线下全渠道并行发展。

线上种植模式 + 云养殖app+ “ 互联网+农业 ”

生活逐渐智能化，生活中的许多需要人去做的事情也被数字化。

人们以前互相联系都是见面或者写信，如今只需要一个手机就能够联系到五湖四海的朋友；人们以前都要出门到实体店里购物，如今在手机屏幕上随便选选就能买到自己想要的商品；人们以前种植都要亲自选择种子亲自浇水施肥，如今在电商平台上线上操作就有人帮你种植，成熟的果实还会直接送到你的地址.....数字化浪潮到底好不好，没人能给个准话，但这是社会的发展趋势，只有迎着趋势去发展，你才不会被社会淘汰。

手机联系、线上购物这些人们早已习以为常，但是线上种植却十分罕见。尽管罕见，但这并不是不可能的事，近期上线的榴莲王国就是采用线上种植模式，让用户投资种植、享受果实、赚取收入。

线上种植模式到底怎么玩呢？我们就以榴莲王国为例介绍一下：

基础玩法：

第一步：用户在平台免费注册，即可认领平台送的榴莲树，等榴莲成熟选择变卖或提货；

第二步：用户也可在平台主动购买榴莲树，主动购买的榴莲树有多个种类，等榴莲成熟选择变卖或提货；

第三步：用户榴莲成熟可以选择提货或变卖，可在平台交易市场发布订单，赚取收入。

注册板块：

在平台实名注册送一棵榴莲树，30天榴莲可以成熟，可以选择变卖或者提货。水滴还有肥料可以加速成熟时间，水滴获得方式每天完成签到，分享升等级也可以每天获得水滴还有肥料（后期水滴和肥料可以互相转赠交易）。

投资板块：

在交易市场发布求购LLB积分，求购成功在商店购买自己想要的榴莲树。每种榴莲树成熟时间还有产果数量是不一样的自己可以选择。

交易板块：

I 购买的选择我要买开始发布求购；出售的选择我要卖发布订单；无论求购还是出售成功，都会收到短信提示然后去处理自己订单。

I 求购的去选择付款；出售的查看自己上传收款方式中有没有收到款，然后提交订单。

I 如果发布成功不付款系统自动封号。

I 出售时间早10到晚20点，发布求购时间24小时随时可以。

分享奖励：

I 直接分享收入百分之一

I 直接分享三个有效用户

I 系统滑落30人，无线代收入百分之五

分享越多滑落越多，zui多可以享受到滑落5000人，5星以上等级还有水滴肥料榴莲奖励（购买榴莲树算有效用户）

如何提货：获得榴莲后不想卖出的可以在收货地址中填写自己收货地址，在榴莲数量里面选择提货，发货时间72小时内发出，不是偏远地方全国包邮。

通过以上介绍我们可以清楚地了解，线上种植模式是一种能够帮助农产品销售的电商营销方式。

线上种植模式让用户认领种植榴莲，其目的非常简单，就是让榴莲按需种植，不浪费每一个成熟的果实。这种模式能够避免传统种植售卖中极易出现的供需不同的问题，直接按照用户的需求来种植，认领一棵种植一棵，认领一百棵种植一百棵，完全不用担心果实卖不出去，也不用担心消费者买不到果实。

水果、粮食作为人们生活的刚需产品，绝对不会有市场。因此，线上种植模式也绝对不会有市场，既然市场大，需求多，那么这种模式很快就会成为电商行业的主流模式。如果你想起盘赚钱，那就要快一点了，晚一步就被别人把平台做起来了，到时候钱都往别人的口袋里流，你想再做平台也比不过这些已经开拓好市场的人了。

云养殖app的开发可以帮助农业产业升级，提高农民的生产效率和产品质量。通过云养殖app，农民可以更好地掌握市场信息，及时调整养殖计划，提高养殖效益。同时，云养殖app还可以为农民提供专业的技术支持和服务，提高农产品的品质 and 安全性，满足消费者的需求。

在云养殖app的开发中，互联网模式也是一个重要的特点。通过互联网模式，云养殖app可以将农民的农产品直接销售给消费者，减少了中间环节的成本，提高了农产品的性价比。同时，云养殖app还可以提供一系列的互动和咨询服务，为农民和消费者之间建立更好的互动和沟通渠道，促进农业产业的发展。

云养殖app开发是助力农业产业升级的重要途径，它可以帮助农民提高生产效率和产品质量，同时为消费者提供更加安全、优质的农产品。通过不断创新和改进，云养殖app有望在未来成为农业产业发展的重要工具。

如果你不知道什么样的商业模式适合你，想做一套适合自己的模式商城系统，或者想了解相关的一些知识，可以私信我

小编从事电商行业多年，见过许许多多的平台与模式，哪些可以火，哪些火不起来，小编一眼就能分辨出来。以小编多年的工作经验判断，2023年将会是线上种植的一年，想要赚钱的老板这次真的不要再错过了。小编手里有好些咨询渠道与合作平台，想要起盘赚钱的老板可以向小编留言获取哦！

小编介绍：

小编介绍:微三云麦超，微三云营销总监、商业模式总监，商学院院长，首席商业模式策划导师，在软件

开发和商业模式策划行业至今已经超过10年，截止到2023年1月累计亲自服务1557个平台客户，期待能帮你找到合适的软件，合不合作您说了算，我的服务您看结果，期待这次能帮到您！

公司：微三云集团（莞云）

旗下子公司：微三云信息/微三云大数据/莞云/鸿云/商二/商六/莞带/莞链/达丰云

晶抖云（微三云）云平台开放平台开发者：星电/尾音/云前/超越网络

公司规模：公司经营已超10年，独享整栋5000平方写字楼，年营业额8000万到2个亿，全职员工300人（全职开发技术180人），服务过百亿级生态模式平台超过30家，服务过上市公司国企超过10家，服务过电商模式创业平台超过20万家。

资质：双软认证企业，省高新技术企业，自主专利30多项，软著300多个

地址：东莞市石排镇瑞和路1号松山湖高新技术创新园B座整栋

联系：麦总监（负一层电梯直上504）

备注：加微信免费领取数十位平台操盘手和商学院导师联手整理的《分销商城百亿级平台运营合规方案及推广秘诀2023年版》，来公司需提前门岗报备并享受免费停车，免费梳理设计商业模式，有需要进一步联系，可以关注公众号“微三云信息”咨询任意内容或者直接百度“微三云麦超”即可获得小编联系方式！

拓展阅读：现在科技的变化一日千里，这浪潮也有高下之分，有的永远是小小的浪花，但是也有的会成长为巨大的浪潮，像海啸一般能够给我们的工作和生活带来颠覆性的变化。

个人电脑、互联网、移动互联网，都颠覆性地改变了人们的生活。人工智能、大数据、DNA的编辑和修复，这都是下一场巨大的海啸。从公众号、小程序到区/块/链等，微三云紧跟科技浪潮，运用强大的技术研发团队快速研发落地应用产品，推出市场，帮助商家顺应新风口 卖出产品。

有什么方法能够让你一夜之间几乎就成为独角兽的企业，甚至能够跟那些bainianlaodian叫板呢？我想有两个方法，也只有两个方法。一个就是你确实开发出了新的颠覆性的技术，您的新的技术比别人家的更好，而且要好十倍。另外一条道路，就是与众不同，自成一家。这就意味着你向自己的客户提供的价值是独特的，是任何一家同行业的企业所无法提供的。微三云运用新兴技术区/块/链链接电商、内容付费、知识付费等领域，助力企业超前布局前沿阵地，抢占市场商机

