

为企业解决了可持续性问题和泡沫问题：泰/山众筹模式？电商系统+商业模式设计，微三云平台

产品名称	为企业解决了可持续性问题和泡沫问题：泰/山众筹模式？电商系统+商业模式设计，微三云平台
公司名称	微二云信息技术有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋503室
联系电话	13929266321 13929266321

产品详情

为企业解决了可持续性问题和泡沫问题：泰/山众筹模式？电商系统+商业模式设计，微三云平台

前文引言：

微三云源码：独立自主，运行流畅不受其他客户影响

购买源码系统高安全性，独立自主，所有的程序数据，交易记录，商品图片等信息资料都保存在自己的服务器上，不需要依赖任何第三方，

也不受任何第三方制约。如果是账号系统，因为是多个用户共用服务器，某一个客户做促销活动就会对同一个服务器上其他商家造成影响，会导致

所有账号都登录不上，到时不止影响会员的体验和损失收入，还可能对项目造成毁灭性打击。

小编介绍:

微三云麦超，微三云营销总监、商业模式总监，商学院院长，首席商业模式策划导师，在软件开发和商业模式策划行业至今已经超过10年，

截止到2023年1月累计亲自服务1557个平台客户，期待能帮你找到合适的软件，合不合作您说了算，我的服务您看结果，期待这次能帮到您！

公司：微三云集团（莞云）

旗下子公司：微三云信息/微三云大数据/莞云/鸿云/商二/商六/莞带/莞链/达丰云

晶抖云（微三云）云平台开放平台开发者：星电/尾音/云前/超越网络

公司规模：公司经营已超10年，独享整栋5000平方写字楼，年营业额8000万到2个亿，全职员工300人（全职开发技术180人），服务过百亿级生态模式平台超过30家，服务过上市公司国企超过10家，服务过电商模式创业平台超过20万家。

资，质：双软认证企业，省高新技术企业，自主专利30多项，软著300多个

地址：东莞市石排镇瑞和路1号松山湖高新技术创新园B座整栋

联系：麦总监（负一层电梯直上504）

备注：加微信免费领取数十位平台操盘手和商学院导师联手整理的《分销商城百亿级平台运营合规方案及推广秘诀2023年版》，来公司需提前门岗报备并享受免费停车，免费梳理设计商业模式，有需要进一步联系，可以关注公众号“微三云信息”咨询任意内容或者直接百度“微三云麦超”即可获得小编联系方式！

泰山众筹+系统搭建+商业模式

导读：

所有营销分润背后的本质，必然是来自销售产品的利润+企业合理的补贴，然后在这个基础之上进行巧妙的分配制度之际，从而实现用户受益、平台盈利的双赢结果。又该如何实现这一目标呢？可以利用泰山众筹模式？泰山众筹商业模式是一种以卖货为主、以内容为辅的电商商业模式。在当今社交电商中，大多数平台主要依靠引流和打开入口来实现销售增长。众筹是一种以快节奏带动消费者自身裂变的购物方式。用户可以主动建立联系，互相帮助，以更低的门槛参与和完成项目，并达到吸引和销售的目的

第一部分：泰山众筹模式介绍

一、无泡沫——安全长久

所有的互/联/网金/融项目的死穴就是泡沫无法消除，泰山全球首创止损重生机制，科学消除泡沫，彻底解决行业泡沫痛点，实现安全长久赚大钱；

二、返本息——更放心

以往的项目一旦新增业绩跟不上，崩盘，投资者几乎血本无归，泰山全球个第提出止损返本息，新增业绩一旦跟不上，立即止损返本65%—75%—。让投资者本金有保障，投资更放心；

三、新规则——不伤人脉

以往的项目一旦崩盘，后参与者买单、血本无归，大伤人脉。泰山改写行业买单规则、后参与者返本，

不伤人脉。

四、重生机制——生生不息

所有的项目都会从生到死，这是事物发展的必然规律，但很多投资者参与一个项目、只想项目生时的收益，不想项目死时的风险，掩耳盗铃、自欺欺人、这是非常不成熟的投资心理。泰山一旦出现众筹失败，就会立即启动止损重生机制，返本推倒重来，生生不息。

第二部分：分3点给大家剖析清楚泰山众筹这个模式：

消费积分，参与众筹

没有强制消费！所有在平台的消费均与产品挂钩，与实业挂钩！

让用户决定在你的平台消费而不是在其它平台消费的原因是——用户在你的平台消费可以获得一定比例的“购物币”。“购物币”既可以在平台购买商品的时候1：1抵扣，绿色消费。

四进一出，倍利复增

当第4期众筹完成的时候，第1期参与的用户可获得【本金+收益】，假设当初投入100个购物币，这时可以获得额外10%的奖励，最终有110个购物币（平台可以自行设置是否能提现）。以此类推，第5期完成的时候，第2期的用户可出局……这样“有进有出”，并且有时间差，大账吃小账，有利于平台的资金流稳定。

爆仓熔断，安全控盘

每一个众筹活动都有限定的时间，这个也不例外，在活动期内，最后一期没有完成众筹即为“爆仓”，但这个中性词，即最后一期的用户获得的收益没有之前出局的那么多，平台可以有效止损，保证利润，且最后一期的用户依然可以【返还70%购物币+30%积分】，积分可以兑换商城产品，或者平台可以对接数字藏品NFG，让积分可以兑换更有变现价值的数字藏品，让用户获得超倍惊喜。

到这可能还有点疑惑吧，那让我再换种方法向你说明，泰山众筹模式玩法。

比如第，一期10000

第二期13000

第三期16900

第四期21970

第五期 28561

如此类推。。。。

假设第十期没有众筹完成，称为爆仓，最后一期的资金原来返还给用户，同时追溯前面倒数第四期、第三期、第二期的三期的用于扣除35%众筹金仅返还65%，同时赠送35%的积分用于二次消费兑换产品

第六期 37129

第七期 48267 退反65%的，送35%的积分

第九期 81571 退反65%的，送35%的积分

第十期106042 退反65%的，送35%的积分

第十一期137854 退反，众筹金

爆仓重生：倒数第二、第三、第四期的用户，当心的众筹活动开启，可以获得优先参与权

自动循环：zui后一期众筹不成功一周之内 重新开始从第，一期循环，（活动时间一周或半个月一般设置为一期，众筹可提前预约，如半个月（15天）为一期）

每期收益的30% = 静态13% 动态奖励14% 平台 3%全部分完无任何泡沫。

1.静态收益13%，每期合约收益13%，（这个百分比也需要后台可以设定）

2.动态奖收益：14%（按现在奖金模式自定义）

这里的分润是用商品利润来补的，要平衡商城里的分润波比，可把商城的利润分润拨到这里来。

.分享奖励 5%

.管理奖 4%

.股东分红 2%

.区域代理 3%

泰山众筹模式解决了哪些问题：

- 1、彻底解决了项目泡沫无法消除的问题；
- 2、彻底解决了投资者血本无归的问题；
- 3、彻底解决了推广者伤人脉的问题；
- 4、彻底解决了项目生命周期短命的问题；

泰山止损重生机制，全球行业风向标，必将引行业健康持续发展。

泰山众筹+止损重生+复利+生生不息

那么该模式如何合法合理地运营？如何规避风险？

如何合法合理合规的运营？有实物托底，有商品交易，平台有利润，项目才能长久。众筹内容明细：比如产品、销量、线下门店等等，需要真实性。

- 1、更改参与玩法，不以现金直接参与活动；消费购物赠送——同等价值购物币【积分】。
- 2、对接第三方支付机构和正规的税收团队（灵活用工）正常纳税；
- 3、正常的商品交易信息，正常物流发货，真实流水。
- 4、从而进行消耗用户留存的积分，变相的同等于消除平台可能存在的泡沫。

zui后，如果您想了解更多关于泰山众筹模式前端后台细节，或者想要针对您所在行业的方案，欢迎关注我进一步交流。

扩展阅读：

微三云系统 让您的平台和系统功能和模式始终于同行半年：

不要拿淘宝网上搜索的烂大街的系统或者小公司开发系统跟我们做比较，我们卖的是终身使用的源码系统，而且产品迭代升级按天计算，任何热门

的应用和模式均是我们公司率先开发，让您的平台和系统功能和模式始终于同行半年，让您永远立于不败之地！

微三云，给你终身创业的技术支持，微三云

不是卖一个简单功能的标准模板系统给你，而是给你一套终身创业的系统平台，让你的模式跟随时代

变化和运营进度增加或更换模式和功能，而不是做一段时间就要重新换系统，重新推倒重来！

声明：文章内容不构成任何投资等建议，素材来源于网络，如有侵权请联系删除。