

低价代理记账原因及应对策略

| | |
|------|-------------------------|
| 产品名称 | 低价代理记账原因及应对策略 |
| 公司名称 | 武汉账易通会计服务有限公司 |
| 价格 | .00/件 |
| 规格参数 | |
| 公司地址 | 武汉东湖新技术开发区高新大道以南 |
| 联系电话 | 13871214012 13871214012 |

产品详情

现如今市场上代账公司真实很多，那么这么多代账公司都是如何来的呢？无外乎几个方面，一是一些公司的财务经理或者主管会计们，自主创业，成立代账公司，这个占据了大约20%的比例；再就是以前的工商代理，因为工商业务的萎缩，转行进入了代账业务，也占据了20%的比例；最多的就是代账公司的员工们，当他们在代账公司工作一段时间后，往往会自己再成立代账公司，如此一来，代账公司必然会越来越多！

市场是固定的，随着竞争者的不断增加，代账公司要想得到更多的客户，只有两个途径，一是提升自己的服务意识，拓展更多服务业务；再就是降低价格，以低价招揽客户！第一个方法太过漫长，操作难度较大，那么很多代账公司变采取了第二种，降价！

我记得前年的时候，我们这小规模公司的代账行情还是每户每月300元，去年的时候大多都已经200元了，今年的时候，有一些代账公司小规模竟然100元就接受了，真不知道明年是不是可以免费给客户代账了！当然，价格的降低，我相信随之而来的一定是服务的降低，任何一个公司如果没有利润支撑，一定不会存活下去，所以，当低价的时候，只能通过其他一些非常规手段实现自身盈利！

更有甚者，我们这很多代账公司不知道从何处搞到的一些我们当地企业的联系方式，然后不停的进行电话营销，当然很多的电话也打到了他们的同行那里（企业留的联系方式是代账会计的电话）。比如问企业代账每月多少钱，然后告诉企业，我们的便宜吗，我们的如何如何好（也许只是吹嘘），让企业换他们给代账。结果就有一些企业贪图便宜而更换了代账公司，但是，财务工作毕竟不同于其他工作，他需要一个连贯性，而且需要对企业有很深的了解。如果企业在这方面贪图便宜，那么所代理的损失是非常严重的！就有不少企业更换了便宜的代账公司后又重新回到了原来的代账公司！

究其原因，就是一句话“便宜无好货”！有一些代账公司为了降低成本，招聘一些学员来给企业做账，不仅不发工资，甚至还问学员要学费，这样的代账公司，企业老板们，你们敢用吗？

这两年，还有不少外地的连锁性质的代账公司，全国各地跑马圈地，打着互联网的旗号进行代账，低价竞争抢夺客户，其实他们并不是为了代账而来，只是通过低价将客户拉拢进来，形成企业大数据，再为

部分企业提供一些融资或者抵押之类的服务，但是却脱离了企业最根本的财务管理的实质需求！