

微三云移动应用云平台功能板块？

互联网营销+模式玩法分享+系统平台搭建，微三云麦超讲析

产品名称	微三云移动应用云平台功能板块？ 互联网营销+模式玩法分享+系统平台搭建，微三云麦超讲析
公司名称	深圳市微二云信息技术有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市东莞生态园瑞和路1号松山湖高新技术创新园B栋2-5层
联系电话	13929266321 13929266321

产品详情

微三云移动应用云平台功能板块？ 互联网营销+模式玩法分享+系统平台搭建，微三云麦超讲析

导读：

选择源码系统好处：如果项目做大的话，源码部署总体成本更低 在购买了商城系统源码之后，一开始就相当于买断整个系统，可以申请软著，可以直接进行二次开发，可以掌握自己核心资源，不像买 SAAS 账号，后面做大有会员数据再升级源码的费用很高，技术难度也大很多，还涉及数据迁移的额外费用，比如杭州启博的微商城，买 SAAS 账号只要 3.8 万 或 6.8

万不等，但后续做大要独立源码出来，升级源码要 60 万以上费用，还不如直接跟微三云买 6.8 万或 9.8 万左右版本的系统，一次性投入大一点，但后续更省钱。微三云源码：助你个性化快速迭代更新 可以随时随地自由修改程序，打造完全符合自己意愿且duyiwuer的的商城系统。商城系统源码比任何的商城系统更能适应市场的变化，商城系统源码能够灵活的根据每个目标市场的客户的兴趣和需求提供相应的产品信息、营销

活动和订单流程，支持多门店管理、多城市站点、分销等功能，对企业来说是很方便的。

电商项目落地方案+模式解析系统搭建+微三云麦超

首先是团队的组建，一个项目的落地从萌生想法到真正落地，基本上都是有几个志同道合的人经过一段时间的沟通、探讨、争论等一轮轮头脑风暴的产物，这几个人中有出钱投资的、有是项目发起人、有非

常有资源的等等，其中项目的发起人一般这个项目就是他想要做的，等项目有了一定的可行性之后就会去找项目投资人、合伙人等，这个角色基本就是项目的主要负责人、运营者、决策人，是非常重要的，但是也有种情况就是初始团队没有具备社交电商平台运营能力的人，这个时候就会外聘一个回来，对于有运营能力的人企业要么是高薪招聘或者是直接给股份的形式、也可以选择外聘团队外包给他们运营，这种会签对赌协议之类的，其他的美工、文案等倒都是比较次要的，都比较好找；

当你团队组建好，也有好的商业模式了，其次就是要考虑项目如何落地的问题了，需要做好以下动作和材料准备：1、寻找一家靠谱的软件公司合作，需要有软件系统支撑项目的落地，如果是真正考虑做平台的一定要源码独立部署服务器，就不建议选择按年付费的形式了，有现成的系统可以购买是zuihao，这就要考虑系统的匹配度、后续技术的迭代更新、售后的技术支持、是否是长期经营的公司。不得已的时候再考虑定制开发，毕竟定制的系统不稳定、而且做出来的效果不好把控；（这方面可以找小编，我们从事软件开发行业已经有8年的时间了）

2、需要申请微信公众号（服务号）、认证小程序，一般是1-7个工作日；

3、申请微信支付，一般是1-3个工作日；

以上2、3条是布局微信端才需要的

4、需要准备服务器、备案好的域名（没有现成的域名，需要提供企业资质进行重新备案，一般备案时间为3-15个工作日）

5、如果还需要做APP端的，需要先申请软件著作权，上架安卓或者是苹果市场要用到，不考虑上架问题则不需要，此类可以找第三方公司代办；

6、经营类目相关的营业执照、特殊产品的经营资质等等

附一：微三云移动应用云平台

莞云zishen产品经理刘强为大家带来了云平台新增应用：线下商城、服务点、云客服、补贴金、招商奖励、运费奖励的功能模式、使用场景以及应用优势的讲解，让大家第一时间get到云平台的新技术。

附二：微三云作为移动互联网供应链的整合和赋能者，通过“云平台”汇聚“软件与服务”各方机构，连通产业链上下游，为互联网企业的合作互惠与稳定发展提供全方位助力。

小编介绍:

微三云麦超，微三云营销总监、商业模式总监，商学院院长，首席商业模式策划导师，在软件开发和商业模式策划行业至今已经超过10年，截止到2023年1月累计亲自服务1557个平台客户，期待能帮你找到合适的软件，合不合作您说了算，我的服务您看结果，期待这次能帮到您！

公司：微三云集团（莞云）

旗下子公司：微三云信息/微三云大数据/莞云/鸿云/商二/商六/莞带/莞链/达丰云

晶抖云（微三云）云平台开放平台开发者：星电/尾音/云前/超越网络

公司规模：公司经营已超10年，独享整栋5000平方写字楼，年营业额8000万到2个亿，全职员工300人（全职开发技术180人），服务过百亿级生态模式平台超过30家，服务过上市公司国企超过10家，服务过电商模式创业平台超过20万家。

资质：双软认证企业，省高新技术企业，自主专利30多项，软著300多个

地址：东莞市石排镇瑞和路1号松山湖高新技术创新园B座整栋

联系：麦总监（负一层电梯直上504）

备注：加微信免费领取数十位平台操盘手和商学院导师联手整理的《分销商城百亿级平台运营合规方案及推广秘诀2023年版》，来公司需提前门岗报备并享受免费停车，免费梳理设计商业模式，有需要进一步联系，可以关注公众号“微三云信息”咨询任意内容或者直接百度“微三云麦超”即可获得小编联系方式！

拓展阅读：微三云定制开发或自行组建微型技术团队 微三云8年专注源码销售，年销售额超过2个亿，源码系统采取独立私有服务器部署，客户一次购买终身使用，系统可以申请软件著作权专利，可以二次开发。申请软件著作权更有利于平台资质实力背书和融/资，又能省掉创业开始阶段养技术团队每

月几十万乃至上千万的开支。二次开发（可委托微三云定制开发或自行组建微型技术团队）可以让客户既能快速部署使用微三云云平台所有最新的功能应用，又能保证客户部分独特的定制的功能应用市场唯一性，非常有利于项目的长期推广运营。项目创始运营团队筹备：微三云经过深入调研上百个运营效果比较好的客户实际案例（平台月流水 100 万以上，最高单个案例累计 300 亿营业额），总结了一些实际落地运营技巧和方法经验，关于项目创始运营团队筹备总结如下：项目落地必须准备好 5 人以上团队，投资人、操盘手、招商总监、市场总监、运营总监。这是项目落地必备的团队分工，实践证明，做的比较大的项目平台都是有这个完整的组织架构的团队。