

拼多多隐藏的坑人规则/拼多多代运营

产品名称	拼多多隐藏的坑人规则/拼多多代运营
公司名称	杭州邦辰网络科技有限公司
价格	1.00/件
规格参数	
公司地址	钱塘新区2号大街511号东投新悦广场
联系电话	18969135066

产品详情

今天分享点好玩的！拼多多为什么会被骂的那么惨，只是因为他会被紧退款，其实不是的，他是日积月累下来的怨气。小细节我给大家细数一下，听完之后如果我没讲到，你们评论区补充一下。先点关注再点赞，把这篇文章收藏起来看，创作不易，感谢支持！！第一个，极速起量。用极速起量等于是你出价的两倍去拿曝光量，所以肯定有曝光，对不对？你现在投产比设置4，你给他调成1，你也有曝光对不对？所以投产比肯定只有你现在的一半，你就很容易出单，但是到阶段二以后，就会断流。第二个，多目标出价。0.1或者你自己设计一个出价，去买那些不转化流量，收藏关注就是不转化。曝光量确实嘎嘎的，短期内没有价值。长期来讲的话可能有一点。第三个，先用后付。扣1%的费用还不能关闭，再配合上广告费，下单之后再退款不退回的这个操作，你想想大家看着都难受，全站有时候会有30%的这种退款，大家就很难受，日积月累就下来了。第四个，间接成交扣费。千万不要在那种高溢价的店铺市面上低利润的产品，广告费能把你亏麻了。第五个，营销工具。有些营销工具，开了之后是不能马上关闭的，还要让你再等个一两天，不小心点到的时候是特别难受，还天天弹窗。第六个，商品的详情页里面那个讲解视频，有可能是别人的，你要记得到多多视频的高品讲解里面去关闭，你一般找还找不到，里面有个智能匹配，自己点掉。第七个，另外还有一些没用的东西，比如说比较代表性全站的推广分组？没有实功能，就是把你的产品分一下组，也不知道他用来干嘛。难道全店几百个产品都开全站吗？那不得破产了，对不对？还有好多，剩下你来评论区补充~~~~！