

# 润滑油厂家招代理 帝航润滑油 润滑油厂

产品名称	润滑油厂家招代理 帝航润滑油 润滑油厂
公司名称	山东帝航石化股份有限公司
价格	面议
规格参数	
公司地址	济南市历城区机场路11366号
联系电话	15064078733 15064078733

## 产品详情

### 润滑油代理要正视促销时机

促销时机的选择决定了成败的命运。润滑油代理选择时机不正确，不仅仅对与销量意义不大，润滑油厂家代理，更可怕的是有可能对品牌产生伤害。需要抓住促销的时机，才能成就更具策略的。

润滑油代理在促销上的投入对所有的产品非常“公平”，从不结合不同润滑油产品周期的产品特点进行；促销没有重点，经常出现新品因为无促销而上市失败、老产品因为促销过多而积压库存的情况；没有对同一个产品的销售周期进行细分。

润滑油代理时机的选择是决定成败的重要因素。选择时机不正确，不仅仅对与销量意义不大，更可怕的是有可能对品牌产生伤害。因此，润滑油代理对于促销时机的选择不能不重视！

### 做事认真才能取得客户的信赖！

一个人的人格魅力就来自于做事认真。做事认真的态度是一种习惯。答应客户的，给客户承诺过的事情一定要做到。不要轻易承诺客户，润滑油厂，一定要为客户负责到底。一个做事敷衍，车用润滑油厂家，对客户不負責任的销售員一定取得不了好业绩。

客户一旦购买你的产品，和你成交后，这个客户将是我们长期要挖掘的对象。因为客户认同你以后，和你做交易的机会也就越多。

在和客户打交道的过程中，一定让客户觉得你是来服务，而不是来卖东西的，这样你就成功了一大半。他们愿意和你建立长期的业务关系，他们会喜欢你、信任你。这就是你的人格魅力。

销售没小事，客户可能就是从一件小事中，看到你可以被信赖的一面，发现你的人格魅力，从而和你建立密切的关系。同样，也会因一件小事对你产生不信任感，所以，在销售过程中，一定要注意自己的人

格，取得客户的信任，这对你的销售是很有帮助的。

润滑油代理商要帮助汽修门店摆放，毕竟陈列面越大，顾客惠顾的机率就越大，另外，润滑油厂家招代理，陈列排面也显示出润滑油厂家的实力和品牌推广影响力。

在汽修门店陈列的产品不光是我们一家，还是其他的产品，这就要求我们陈列一定要比竞品陈列的大，位置要好，要放在醒目的位置，放在客户站立的视线之内。

陈列方式有横向和纵向，一定按照顾客的习惯性，陈列方式就是以产品为导向向顾客为导向转移的体现。

陈列方式可以发挥厂商的潜力，展示厂商的产品线和企业文化，形成品牌印象力，增加客户的现场体验度。

润滑油厂家招代理-

帝航润滑油(在线咨询)-润滑油厂由山东帝航石化股份有限公司提供。山东帝航石化股份有限公司是山东济南,润滑油的见证者，多年来，公司贯彻执行科学管理、创新发展、诚实守信的方针，满足客户需求。在帝航润滑油领导携全体员工热情欢迎各界人士垂询洽谈，共创帝航润滑油更加美好的未来。