



3?????????LV????????????????????????????????

???????????????

1???????????????

2???????????

3???????????????

4?????

5?FA?

6?????

7?????????????

8???????????

9??

10??

11????????????????????

12????????????????????

????????????

1.??

2.????????????

3.??????—????????????????????/???

4.??—????????????????????

5.??—??????

6.??—????????????????????

7.????????????????

8.??——????????????????

9.??——????????????????

此段为非正文可忽略不看：你有来过的广交会吗？我们每一年广交会都不会缺席的，要是你计划过来的话，我们到时候可以见面好好沟通下。（这一点要确保自己今年真的去广交会再说，否则就不要随便说）。这样就可以通过客户的回复知道客户的一些背后信息了，要是客户不正面回复我们的问题，那么多半这个客户都是把自己装的高大上的，也没有足够的礼貌，后期做业务的哪怕谈成订单难度也估计够自己呛。针对剩下的问题我这边就不一一解答了，因为思路都是一样的，并且好些问题都需要有前面的问题做了铺垫后才会出现到，很少客户一上来就会问这些问题，因为这些问题一开始就问有违销售的一些基本原则。

????????????????????;??  
????????????

????????????????????

????????/????????/????????/????????

??????,????,????

2010?,?????"? ??????????"??,??  
?????,????????

?.?,???????????????????????????? ?

????????,?“????????????????”?????,????????,????????????,????????????,??-  
?????“????????”?

???,????????????????

此段为非正文可忽略不看：《海关总署关于印发的通知》（署财发[2005]339号）

《深圳海关关于印发的通知》（深关财〔2005〕994号）办理部门：各现场海关 进口报关后的代理：货物到了目的港之后，需要的报关公司代理进口报关业务，当然，许多大型的国有企业有自己的报关员，也可以做报关 共建园区不等于共建分拨。共建分拨是个大坑，多了一步分拣动作，没人付费，谁碰谁吃亏。同线合并、线路拉直是发展的自然结果，操之过急则会出大乱子。各家进度：稳步前进德坤：随着可通、同兴等大专线并入体系，德坤的实体整合之路越来越坚挺，逐步向着3亿迈进，成为直营整合的典范。聚盟：以快的速度在全国打了几十个桩，再选择核心区域进行重点打造，系统全部切换完成，月度GMV超过1个亿，前端的新三方聚货也正稳步推进。