

桶装水批发，桶装水加盟，广州桶装水

产品名称	桶装水批发，桶装水加盟，广州桶装水
公司名称	广州市林清饮品有限公司
价格	.00/桶
规格参数	
公司地址	广州白云永泰永平街十二岭路26号双飞人大厦7楼7010室
联系电话	020-87272571 13543426685

产品详情

广州市林清饮品有限公司

< 公司简介 >

广州市林清饮品有限公司是集饮用水开发、生产、销售、物流、服务于一体的专业饮品实业公司，生产上引进国际先进的封闭式全自动生产线并拥有设备齐全的检验室和专业技术人员。致力于为客户提供优质、实惠、超值的饮用水及专业的配套服务。“林清泉”水源取自方圆五公里内无任何工业污染的帽峰山东南脉系地下180米深的花岗岩层裂隙水，采用纯物理多级精密净化过滤和安全无毒的臭氧灭菌、保鲜、不添加任何化学添加剂，水质属低钠低矿化度的重碳酸钙型优质偏硅酸天然山泉水，活性氧含量高，硬度适中，ph值呈中性偏弱碱性，口感清醇甘冽，易被人体吸收，适合居家、办公长期饮用。旗下产品“林清泉”优质天然山泉水自上市以来以其安全、放心的水质和专业、快捷的服务赢得了广大院校、工厂、工业园、部队、集团单位等广大客户的欢迎和信赖。

2007

年经团中央领导、专家组实地考察，“林清泉”优质天然饮用水被团中央、少工委指定为“全国少年儿童健康饮水福利工程”专用水。2007年由南方电视台tvs6、中国妇女儿童事业发展中心研究院广东基地、世界大观等单位联合发起的首创式综合性嘉年华模式的儿童狂欢节——广州“六·一”国际儿童欢乐节指定用水。2007年至今“林清泉”荣获广东水业金牌榜——优秀奖。

2010年广州第十六届亚运会饮用水供应商 2010年全国少年儿童健康饮水福利工程“定点水厂”

2011年获得国家合格评定质量信得过的产品证书 2012年获得广东知名大学“校企合作奖”

2013年成为广东省瓶装饮用水行业协会会员。

< 市场优势 >

南脉系地下180米以下的花岗岩层裂隙水，采用纯物理多级精密净化过滤和安全无毒的臭氧灭菌，不添加任何添加剂，水质属低钠低矿化度的优质偏硅酸天然净水，口感清醇甘甜，pH值呈7.0-8.0之间。

科学评定中性偏弱碱性水，易被人体吸收，适合家居办公长期饮用。

广州唯一一家“全国少年儿童健康饮水福利工程”专用水，学校、医院、工厂、家庭首选用水。

广州有十所以上大学、三十所以上医院、五十所以上工厂、十几万家庭首选用水有相当的市场影响力。

连续三年被媒体评定为广东水业“金牌桶装水”；广州市场具有良好的口碑及产品形象。

< 市场分析 >

目前的桶装水行业，有比较成熟和稳定的市场，但尚处于成长期，这意味着桶装水市场有着高于成熟行业的利润。知名品牌水厂纷纷建立自己的品牌水专卖店，饮水机的拥有率在20%以上。一家规模较小的桶装水经营店，一般一天有50 - 100桶的销量，中等规模的经销店可以达到100至200桶的销量。每桶水水价8元至20元不等，一家经销店每天的营业额约为1000元至2000元左右。按照每桶水5元至10元的利润来算，每天的利润就有1000元至1500元左右，一个月下来就有3-5万元的收入。对于目前信誉较好且质量有保证的品牌加盟店来说，销量更加可观。

投资费用：5000元—2万元。

经销点成本核算：

开办这样一家桶装水经销店，一般的投资由几千元到几万元不等。桶装水经销店的成本构成大致有以下几点：桶装水的底价，店铺租金，员工的工资，营业税，以及一定的装饰、宣传费用等。桶装水的底价，根据所选桶装水品牌的不同而各有差异。经销店租金也因选址以及店铺面积的不同而有很大的差价。一家中等规模的桶装水经销店，一般雇佣2至4个送水工，1至2个业务员。统计下来，应有3至6个员工的安排设置。业务员专门负责上门推销服务，宣传经销店的桶装水品牌，是店铺的关键。有了这些基本的准备，一家桶装水经销店就可以开办起来。

单位客户（销量大）。

家庭客户（利润高）。

< 加盟林清泉的十大保障 >

- 一、强大的总部支持，让您永远领先市场。
- 二、免加盟费、保证金，完善的退、换货制度，使您做零风险买卖。
- 三、巨大的利润空间，绝对区域性保护政策，销售前景广阔，把尽可能大的市场空间留给您。
- 四、有总部专业人员指导，无需更多经验，傻瓜式的经营模式。

五、绿色产品品质好，“林清泉”是首批通过国家质检总局qs认证企业之一。

六、“全国少年儿童健康饮水福利工程”广州地区专用水，后续品牌效应强大

七、广州第十六届亚运会饮用水供应商，总部的服务、质量更有保障，让客户更值得信赖。

八、公司免费提供：水卡、工衣、宣传单、海报、店外招牌

九、公司提供活动礼品让你牵住客户的心，提高客户量让你无忧无虑。

十、强大的网络资源，公司组织了一支强大网络精英在各大网络媒体帮你拉取客户，（58同城、百姓网，赶集网，各大团购网等网络推广）让你有接不完的订单，送不完的水。

< 总部支持及广告配合 >

精美的pop海报、宣传单、工作服以及各大知名门户网站的网络推广（百度、网易、雅虎、21cn、tom、中华网、google、一搜、久易、阿里巴巴等等），“饮水节”专题广告，车体广告，户外广告招牌，节庆日礼品广告等。

提供的水卡、工作服、pop海报、宣传单、店外招牌等都是有力的广告支持。

< 招商要求 >

对桶装水事业充满热情，具有长远的战略眼光，愿积极投入林清泉桶装水事业；有固定的经营场所和良好的信誉；认同林清泉产品及经营理念，积极配合总部市场运作，希望达成双赢目标。

< 加盟具体流程 >

店铺选址---申请加盟---致电总部咨询（或亲临公司销售总部）咨询加盟事宜---签定加盟合作协议---总部进行店招牌制作---总部进行专业培训---总部进行开业指导---总部帮助制订营销策划---总部物流配送---隆重开业。

< 代理价格 >

品名	市场指导价格	地区经销价格	地区总经销
“林清泉”优质山泉水	15元/桶	详情面谈	详情
“精品林清泉”优质山泉水	18元/桶	详情面谈	详情

加盟店开业指导

【开业前准备工作】

选址：

物色合适的店铺或经营场所，交通便利，可以方便小型货车顺利到达的地方，人口密度大，且有市场挖掘潜力的小区、商业区、工业园、专业市场、或写字楼附近，存水的地方干净、整洁、通风良好，周边不能有生活污染源或工业污染源。要求存水间不能有化学、生物的污染物，墙面不能有蜘蛛网，地板不能有脏物、杂物，不能有积水，空间内不能有苍蝇。

装修：店内装潢布局合理，进出有序，饮水机、空桶、回收杂桶、坏桶等物品能有空间分类存放。店外广告招牌由公司总部根据店面尺寸量身订做，统一“林清泉”店面形象。

购置物资：办公设备有桌、椅、茶几、电话、水卡架、计算器等，办公耗材准备笔、纸、帐本、收据等，宣传资料准备名片、促销单张、报价表等，送水工具有载重单车、电动车、手推车或根据自身需要准备，辅助物品有饮水机、一次性水杯、清洗消毒饮水机用的清洗剂、消毒液、一次性手套、口罩、毛刷、白底毛巾、水桶等。

公司总部可提供水卡、工作服、pop、宣传单、招牌。

招聘员工：送水工要求男性，身体健康、无传染病，有良好的生活习惯、讲究卫生、无不良嗜好，手脚麻利、有劳动力、能吃苦耐劳，待人热情有礼、品行端正，主要负责送水上门，协助宣传派单、收款、清洗饮水机等。店员要求女性为佳，主要负责看店、接听电话、接待来访客户、安排送水、验货点货、出纳记帐、客户资料存档管理等。业务员主要负责开拓客户、售后服务、短期促销等工作。

【开业促销工作】

首

日开

张可在经

营区内展开促销活

动，促销形式在维护品牌统一零售价

的前提下可自行制定，如订水10桶送2

桶（或者更多赠送）、订水送机、订机送水、免费试饮、免费上门清洗消毒饮水机、开户赠礼品等，促销地点应选在客流量大的地方或挡口门前，上门派送或者流动派送宣传单。

开业有了客源后，可制定适当的奖励措施激励老客户介绍新客户，如：介绍一个新客户一次性奖励两桶水等，形式可多种多样不拘一格。

【后期维护工作】

定期为客户清洗饮水机。

定期做产品回访，改进服务质量。