



乾坤御液商城开发，乾坤御液小程序软件开发，乾坤御液平台模式开发

乾坤御液系统模式制度介绍

成为会员需要花费986元购买一盒产品。成为初级代理需要销售一万元的产品。

成为县级代理（销售商）需要销售五万元的产品。成为市级代理需要销售十万元的产品。

成为省级代理需要销售二十万的产品。

个奖励是销售奖，所有等级的代理根据个人的销售业绩来获得相应的奖励，具体是：当销售业绩少于3000元时即卖出少于3盒的舌下溶栓保健液，可获得卖出总额10%的奖励；当销售业绩达到3000元时即卖出3盒舌下溶栓保健液，可获得卖出总额13%的奖励；当销售业绩达到10000元时即卖出10盒舌下溶栓保健液，可获得卖出总额15%的奖励；当销售业绩达到30000元时即卖出31盒舌下溶栓保健液，可获得卖出总额18%的奖励；当销售业绩达到50000元时即卖出51盒舌下溶栓保健液，可获得卖出总额20%的奖励；当销售业绩达到200000元时即卖出203盒舌下溶栓保健液，可获得卖出总额40%的奖励。

第二个奖励是管理奖，除了会员外其它等级的代理具有的奖励，具体措施是初级代理团队销售25盒，可以获得250元奖励。县级代理团队销售125盒，可以获得275元奖励。市级代理团队销售625盒，可以获得300元奖励。省级代理团队销售3125盒，可以获得325元奖励和2%的加权分红。

免责声明：本文收集于互联网，如文章违规、侵权可联系小编删除。小编是系统软件开发公司，可开发类型模式，不是平台方，玩家勿扰

第三个奖励是福利奖，只有省代具有的奖励，即成为省代都奖励出国游，省代总销售5000盒产品，旗下两个部门满足2000盒，剩下所有部门满足1000盒，获得奖励红旗H5一辆。省代总销售25000盒产品，其中两个部门满足10000盒，剩下所有部门满足5000盒，获得奖励红旗H9一辆。省代总销售50000盒产品，其中两个部门满足20000盒，剩下所有部门满足10000盒，获得奖励奔驰S350一辆。

马云说，纯电商时代很快会结束，线上线下和物流必须结合才一起，线下的企业必须走到线上去