

如何更加高效的开拓巴西客户？

产品名称	如何更加高效的开拓巴西客户？
公司名称	遵义腾浪科技有限公司
价格	5000.00/件
规格参数	广告开户投放:联系我们 联系我们合作共赢:联系我们 投放联系我们:联系我们
公司地址	贵州遵义市
联系电话	18218498858 18218498858

产品详情

如何更加高效的开拓巴西客户？

巴西客户开拓秘籍你还在担心不会开拓海外市场吗？尤其是超级独特的巴西市场？看这一篇就够啦！

巴西人对社交媒体有浓厚的兴趣，87%的互联网用户用社交媒体，且平均每位用户每天花3.8小时使用它，是全球社交媒体使用时间最长的国家。所以，利用国外社交平台开发巴西客户是非常有效的途径。Facebook、Twitter、LinkedIn等平台都可以利用起来。

提醒大家：利用社交平台开发客户，不要想着一步到位，过尤不急，要本着细水长流的心态去经营维护，客户自会主动关注你、咨询你。

1. 了解你的客户

别觉得这很basic，了解你的客户可是成功的第一步！什么？觉得太泛了，没法入手？来，巴西人可是以热爱生活、乐观、充满活力著称的，而且他们热爱美食，喜欢football。掌握了这些，你就可以去寻找一些相关的兴趣点，然后get谈话契机。点击链接查看更多巴西客户的特点和分析！

2. 社交媒体的力量

聪明的你一定早就关注到了巴西客户在社交媒体上的一片天地！他们可是非常喜欢在社交媒体上分享自己的生活，对网红、KOL的追捧也毫不逊色。所以，赶紧放下你手上的黄页和cold email，利用社交媒体去吸引你的潜在客户吧！像这位美女博主的一样，借助亲和力强、传播速度快的特点，找到精准的流量入口。重要的是要在客户最常出现的地方寻找他们哦~！点击链接获取更多社交媒体营销的秘籍！

3. 礼物是最-好的语言

巴西人可是非常情感化、注重礼尚往来的哦！别忘了在开拓客户的时候，一些小小的心意可以帮你大忙

。一些小礼物，例如有中国特色的饰品、茶叶等都可以成为你表达友好的方式。同时，别忘了在礼物的包装上加上你的品牌logo和宣传语，这绝对是让你的品牌在巴西市场上曝光的一个小技巧！

巴西市场虽然有自己的独特之处，但是只要掌握正确的方法，开拓它并不难。希望这篇文章能给你带来一些帮助，让你在开拓巴西客户的道路上更加顺利！[点击链接获取更多市场动态和营销策略吧！](#)

我们通过多年服务出海巴西的国内企业，积累了大量的广告运营经验，对于巴西市场的理解也更深刻

#巴西市场 #客户开拓 #营销策略 #社交媒体营销 #礼物营销 #市场动态

#巴西市场 #流量入口 #品牌logo #礼品包装 #海外市场