

# 帝航润滑油 工业润滑油 润滑油

产品名称	帝航润滑油 工业润滑油 润滑油
公司名称	山东帝航石化股份有限公司
价格	面议
规格参数	
公司地址	济南市历城区机场路11366号
联系电话	15064078733 15064078733

## 产品详情

### 【润滑油厂家】抓住用户痛点，找准用户诉求

为什么说不能盲目的追求？首先，价格只是一个单纯的数字，润滑油厂家基在做销售的时候要引导顾客对价值的认知，而不是单纯的价格，价值是由价格和附加值组合的，价格跟成本有关系，成本、价格通常没有太大的弹性，润滑油厂家应该注重对附加值的宣导，在商品销售的时候让顾客感受到基于产品而感受到的更多的增值服务？

所以，润滑油厂家不是卖价格，我们是要通过商品卖概念、卖感受、卖快乐、卖梦想给顾客，商品和价格都变成了一个平台和载体，润滑油厂家要思考的是如何让这个平台更加丰富，润滑油厂家，更加吸引人。

润滑油厂家在做促销设计的时候一定要发散性的思维，着力于呈现多元化的价值，把附加值做大，还能提高消费者的满意度，更好的冲业绩，当然，设计出好的促销方案不是一件容易的事情，需要基于对产品、对市场、对消费者、对卖场的深入研究和了解，所以，需要润滑油厂家思用功夫。

### 润滑油代理经销商采用聚焦策略

对于资源有限的中小润滑油代理经销商而言，只要把有限的人力、物力、财力等聚焦于局部市场、渠道、产品、消费者一定能创造局部润滑油市场，从而包围其他润滑油品牌市场。

#### 1、市场聚焦

市场聚焦是指经销商根据自身的实际情况，尽可能的收缩市场范围，直到能够形成优势为止。市场聚焦是以乡镇为市场单元比较好，如果实力不足以在乡镇形成优势，也可以村为目标。

#### 2、产品聚焦

产品聚焦是指经销商要“单品突破”，拿一个产品打出形象，成为经销商在市场上的“产品”，然后利用单品的优势，将单品辐射到其它渠道，取得相对优势实现渠道共振。

### 3、资源聚焦

资源聚焦是指经销商根据自己的资源大小，把资源聚焦投放到某一区域、渠道和产品上，“以资源换时间”、“以资源换市场”形成市场爆发力。

润滑油市场竞争越来越白热化，工业润滑油，这是不争的事实，代理商面临的竞争对手不仅是国内品牌，还有国际。所以现代润滑油代理面对竞争，首先要在观念上求变，润滑油代理，充分重视每一个竞争对手，策略至关重要。

这就要求润滑油代理的决策者必须是个善于全脑思维的人，一方面他要能集中优势兵力，正面进攻；另一方面他更要能出奇制胜，侧翼进攻。一方面他必须善于严谨的管理与执行；另一方面他更要善于感性的领导与激励。

决策者需要思考的策略有公司营销系统层面的策略和各个区域市场拓展的策略。在制定区域市场拓展策略时，应善于发挥区域市场负责人的作用，很多情况下，决策者会陷入一个误区，也就是不经意中用自己的想法影响下属，使下属散失动脑的激情。指导下属是的一个职责，但过多的指导可能扼杀下属的主观能动性。因此，润滑油，决策者在考虑区域市场的推进策略时，应该变“总是自己出策略”为“总是推动下属出策略”。

面对如此激烈的竞争，润滑油代理要从策略上先领人一步，出其不意，以奇致胜，为走向营销成功之路画上重要的一笔。

帝航润滑油(图)-工业润滑油-润滑油由山东帝航石化股份有限公司提供。山东帝航石化股份有限公司位于济南市历城区机场路11366号。在市场经济的浪潮中拼搏和发展，目前帝航润滑油在润滑油中享有良好的声誉。帝航润滑油取得全网商盟认证，标志着我们的服务和管理水平达到了一个新的高度。帝航润滑油全体员工愿与各界有识之士共同发展，共创美好未来。